

Soubor modelových podniků pro SZZ

Modelový podnik č. 1

1. Obecná charakteristika

- Thermotwist, a.s.
- Předmět činnosti: Výroba, instalace a opravy termostatických hlavic a ventilů k regulaci teploty radiátorů v místnostech.
- Podnik působí v oboru 5 let. Je číslem 1 na trhu s termostatickými hlavicemi a ventily.

2. Ekonomická a finanční situace společnosti

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	200	Základní kapitál	140
Finanční dd.majetek	20	Kumulované VH	36
<i>Stálá aktiva</i>	220	VH běžného ob.	24
Zásoby	110	<i>Vlastní kapitál</i>	200
Pohledávky	130	Kd závazky	180
Finanční majetek	40	Bankovní úvěry	120
<i>Oběžná aktiva</i>	280	<i>Cizí zdroje</i>	300
AKTIVA CELKEM	500	PASIVA CELKEM	500
Počet zaměstnanců:	180		

- Bankovní úvěr je splatný za 3 roky, roční splátka činí cca 40 mil. Kč.
- Splatnost naprosté většiny pohledávek je více než 21 dní, 50 % krátkodobých závazků má splatnost do 14 dnů.

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní program tvoří 3 základní druhy výrobků; diverzifikovanost výrobního programu je nízká (výrobky jsou si navzájem podobné jak z hlediska užití, tak z hlediska výroby a materiálu).
- Výrobky sestávají z 20 součástek. Celkově podnik nakupuje cca 70 různých položek, přičemž hlavních dodavatelů je 7.
- Roční objem produkce v naturálním vyjádření činí cca 2,5 mil. ks při třísměnném provozu, přičemž podíl jednotlivých druhů výrobků je přibližně stejný.
- Zásoby tvoří z 90% materiál a součástky specifické pro danou výrobu.

4. Marketing

- Podíl exportu činí cca 10%.
- Podnik je známý provokativními reklamními kampaněmi, na které bylo v minulosti podáno nespočet stížností.
- Vzhledem k tomu, že v současné době jeho 2 největší konkurenti nabízejí srovnatelné produkty o 2-4% dráže, chce podnik v letošním roce realizovat srovnávací reklamu založenou na cenovém srovnání.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Počet výrobních dělníku činí cca 70% všech pracovníků (125 dělníků přepočtených na plný úvazek). Vedení podniku zvažuje zavést motivační program.
- Výroba probíhá v licenci.
- Nový informační systém práci většině výkonných pracovníků nezjednoduší, jeho pozitivem je však možnost zvýšit rozpětí řízení.

Modelový podnik č. 2

1. Obecná charakteristika

- Porcelán, a.s.
- Předmět činnosti: Výroba užitkového porcelánu.
- Podnik byl založen před sedmi lety.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	380	Základní kapitál	350
Finanční dd.majetek	35	Kumulované VH	-75
<i>Stálá aktiva</i>	<i>415</i>	VH běžného období	<i>45</i>
Zásoby	40	<i>Vlastní kapitál</i>	<i>320</i>
Pohledávky	75	Kd závazky	105
Finanční majetek	15	Bankovní úvěry (dd)	<i>120</i>
<i>Oběžná aktiva</i>	<i>130</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>225</i>
AKTIVA CELKEM	545	PASIVA CELKEM	545
Počet zaměstnanců: 360			
Tržby za vlastní výrobky		550	
Změna stavu zásob vl.výr.		6	
Výkonová spotřeba		215	
<i>Přidaná hodnota</i>		341	
Osobní náklady		126	
Odpisy		122	
Ostatní náklady		12	
Nákladové úroky		14	
Daň z příjmu		22	
<i>Čistý zisk</i>		45	

- Více než třetina strojů je na hranici životnosti a bude nutné je v dalším roce obměnit, hodnota nově pořizovaných strojů bude 160 mil. Kč.
- Pohledávky jsou z 90 % tvořeny pohledávkami za jedním odběratelem
- Dlouhodobý bankovní úvěr je splatný za 6 let, úroková sazba činí 10 % p.a.
- Aktuální rok je prvním ziskovým rokem, v předchozích letech byla realizována ztráta

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní program tvoří talíře, hrnky, šálky; diverzifikovanost výrobního programu je vysoká (kolem 3 tis. druhů tvarů a dekorů).
- Roční objem produkce dosahuje 5.000 tun porcelánu při nepřetržitém třísmenném provozu.
- Maximální teoretická kapacita pecí, které představují hlavní článek výrobní linky, odpovídá 5.200 tun porcelánu/rok.
- Reklamace tvoří 3% produkce, hlavním důvodem reklamací je špatný dekor výrobků.
- Podnik má zastaralý systém skladování, který způsobuje velké množství chyb při vychystávání a který neumožňuje důsledně uplatnit systém FIFO.
- Podnik zřídil novou pracovní pozici – logistického controllera.

4. Marketing

- Podnik vychází při řízení svých marketingových aktivit z výrobní koncepce.
- Před nedávnem uveřejnila MF Dnes spotřebitelský test užitkového porcelánu, ve kterém figuroval i Porcelán. V několika srovnávaných kategoriích se umístil na prvním místě. Podnik zamýšlí převzít část tohoto testu, která vyznívá pro podnik pozitivně a uvést ji ve svých propagačních materiálech.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Přímo ve výrobě pracuje cca 270 pracovníků (tj. 75% všech zaměstnanců).
- Z důvodu zastaralého technologického parku je současný stav zaměstnanců vysoký a při jeho obnově se předpokládá snížení o 40 pracovníků.
- Podnik je na začátku plánované změny, a to zavádění prvků procesního řízení. Za tímto účelem podnik vytvořil projektový tým, který spolu s externí poradenskou společností zpracovává analýzy a návrhy pro vedení podniku.

Modelový podnik č. 3

1. Obecná charakteristika

- Pekárny, s.r.o.
- Předmět činnosti: Pekárenská výroba.
- Nově založená společnost; na trh hodlá proniknout pečivem z kvalitních a čistých přírodních surovin s minimalizací chemických úprav.
- Organizační struktura podniku je vytvořena dle principu funkční specializace.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX		Výsledovka	
Dlouhodobý majetek	90	Základní kapitál	70
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	0
<i>Stálá aktiva</i>	<u>90</u>	VH běžného období	<u>2</u>
Zásoby	30	<i>Vlastní kapitál</i>	72
Pohledávky	35	Kd závazky	45
Finanční majetek	5	Bankovní úvěry	<u>43</u>
<i>Oběžná aktiva</i>	<u>70</u>	<i>Cizí zdroje</i>	<u>88</u>
AKTIVA CELKEM	160	PASIVA CELKEM	160
Počet zaměstnanců: 125		Tržby za vlastní výrobky	150
		Změna stavu zásob vl.výr.	-2
		Výkonová spotřeba	<u>108</u>
		<i>Přidaná hodnota</i>	40
		Osobní náklady	26
		Odpisy	7
		Ostatní náklady	2
		Nákladové úroky	1
		Daň z příjmu	<u>2</u>
		<i>Čistý zisk</i>	2

- Zisk je okamžitě rozdělován mezi společníky a není reinvestován.
- Reinvestice pouze z odpisů.
- Bankovní úvěry – 3 mil. kontokorentní úvěr, 40 mil. krátkodobý úvěr, splatný do 2 let.

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní program tvoří výroba chleba, běžného pečiva a jemného pečiva.
- Roční objem produkce dosahuje 6100 t (chléb 4000 t, běžné pečivo 1500 t, jemné pečivo 600 t) při dvousměnném provozu po 5 dnů v týdnu.
- Maximální teoretická kapacita podniku odpovídá 12.000 t pečiva /rok při třísměnném provozu.

4. Marketing

- Podnik vychází při řízení svých marketingových aktivit z koncepce společenského marketingu.
- Realizuje nízkonákladovou propagaci.
- Na propagaci nahlíží jako na náklad.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Vedení podniku zvažuje rozšíření sortimentu biopotravin a přijetí nových pracovníků.
- Pracovníci nemají potřebnou kvalifikaci pro využívání nových moderních potravinářských technologií.
- Linioví manažeři se potýkají s řadou problémů u svých podřízených (dodržování pracovní doby, bezpečnostních předpisů, nízká motivace pracovníků).
- Průměrná mzda v podniku je o 15 % nižší než činí průměr odvětví.
- Podnik má certifikovaný systém HACCP.

Modelový podnik č. 4

1. Obecná charakteristika

- Textil, s.r.o.
- Předmět činnosti: Výroba dámské a pánské konfekce.
- Podnik působí na trhu 10 let.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX		Výsledovka	
Dlouhodobý majetek	80	Základní kapitál	100
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	-25
<i>Stálá aktiva</i>	<i>80</i>	VH běžného období	<i>-15</i>
Zásoby	105	<i>Vlastní kapitál</i>	<i>60</i>
Pohledávky	60	Kd závazky	80
Finanční majetek	15	Bankovní úvěry	120
<i>Oběžná aktiva</i>	<i>180</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>200</i>
AKTIVA CELKEM	260	PASIVA CELKEM	260
Počet zaměstnanců:		500	

- Dlouhodobý majetek je ze 70% odepsán, v poslední době neprobíhaly žádné významnější investice.
- Podnik stojí před rozhodnutím, zda, kdy a jak realizovat zásadní rozvojovou investici.

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní program tvoří dámská a pánská konfekce, včetně doplňků.
- Roční objem produkce dosahuje 700 tis. kusů oděvů.
- Podnik si najal poradenskou společnost, která se pokouší zvýšit produktivitu práce, a to pomocí metodiky teorie omezení.

4. Marketing

- Distribuce je realizována zejména prostřednictvím vlastních maloobchodních prodejen.
- Podnik nově zřídil pozici PR managera. Ten v současné době připravuje meeting pro novináře, kde chce představit nový styl budování značky podniku a novou dámskou kolekci.
- Podnik také chystá spolupráci s lifestyleovými časopisy, kterým se zavázal zapůjčovat své produkty pro módní sekce. Zároveň zvažuje možnost product placementu v novém českém filmu.
- Před 3 měsíci realizoval výprodejovou akci na část svého sortimentu, přičemž ve svých prodejnách neměl přiměřenou zásobu zboží s ohledem na očekávanou poptávku.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Podnik má vlastní útvar vývoje a designu.
- Vedení podniku chce zavést využívání indikátorů efektivity řízení lidských zdrojů.
- Pracovníci žijí v pracovní nejistotě. Pracují ve stresu.
- Vedení podniku zvažuje při hromadném propouštění pracovníků zavedení outplacementového programu.

Modelový podnik č. 5

1. Obecná charakteristika

- Drogerie, s.r.o.
- Předmět činnosti: Koupě a prodej drogistickeho zboží.
- 5 let existence; druhý specializovaný drogistickej řetězec na jihomoravském trhu.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	77	Základní kapitál	30
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	28
<i>Stálá aktiva</i>	<i>77</i>	<i>VH běžného období</i>	<i>9</i>
Zásoby	30	<i>Vlastní kapitál</i>	<i>67</i>
Pohledávky	0	Kd závazky	22
Finanční majetek	2	Bankovní úvěry	20
<i>Oběžná aktiva</i>	<i>32</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>42</i>
AKTIVA CELKEM	109	PASIVA CELKEM	109
Počet zaměstnanců:	140		

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Jsou realizovány tyto zbožové skupiny: dámská a pánská tělová kosmetika, prostředky na holení, vlasová a ústní péče, toaletní potřeby, dětské pleny, čistící a prací prostředky.
- Naturální objem prodaného zboží je 1500 t/rok.
- Prodej probíhá ve vlastních 20 maloobchodních prodejnách, které inkasují platby převážně v hotovosti.
- Zásobování prodejen zajišťuje 3x týdně vnitropodnikový útvar Logistiky dovozem zboží z centrálního skladu společnosti.
- Podnik trápí nadbytečné (neprodávající se) zásoby zboží v prodejnách, a to za situace, kdy jiným prodejnám ten samý artikel chybí. Podnik proto hledá inspiraci v koncepci Efficient Consumer Response.

4. Marketing

- Do současné doby podnik sázel v oblasti cenové politiky na strategii everyday low pricing.
- Před rokem jeho největší konkurent zavedl věrnostní program a díky insider informacím podnik zjistil, že se zavedením tohoto programu se konkurentovi výrazně navýšil obrat. Z tohoto důvodu plánuje v tomto roce také zavést věrnostní program.
- V návaznosti na to chce uspořádat spotřebitelskou soutěž, jejímž cílem je zvýšit obrat a informovat zákazníky o výhodách plynoucích ze vstupu do věrnostního programu.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Prodejny mají otevřeno od 7-19 hod. V každé z nich pracuje malý tým 3-7 zaměstnanců v čele s vedoucím prodejny. Fluktuace zaměstnanců je relativně nízká.
- Ze stížností zákazníků vyplývá, že prodavači nejsou k zákazníkům dostatečně vstřícní.
- Tato síť prodejen se potýká s rostoucí konkurencí ze strany supermarketů.
- Vedení podniku plánuje školení zaměstnanců ke zvýšení obchodních dovedností.

Modelový podnik č. 6

1. Obecná charakteristika

- Polovodiče, k.s.
- Předmětem činnosti je výroba polovodičových součástek.
- Společnost působí na trhu 8 let.
- Podnik stojí před strategickým rozhodnutím, zda rozšířit výrobní program o výrobek (měřící zařízení), který bude obsahovat součástky vyráběné podnikem.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX		Výsledovka	
Dlouhodobý majetek	50	Základní kapitál	15
Finanční dd.majetek	5	Kumulované VH	24
<i>Stálá aktiva</i>	<i>55</i>	VH běžného období	<i>6</i>
Zásoby	20	<i>Vlastní kapitál</i>	<i>45</i>
Pohledávky	90	Kd závazky	100
Finanční majetek	10	Bankovní úvěry	30
<i>Oběžná aktiva</i>	<i>120</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>130</i>
AKTIVA CELKEM	175	PASIVA CELKEM	175
Počet zaměstnanců:	60	Tržby za vlastní výrobky	400
		Změna stavu zásob vl.výr.	5
		Výkonová spotřeba	360
		<i>Přidaná hodnota</i>	<i>45</i>
		Osobní náklady	25
		Odpisy	5
		Ostatní náklady	0
		Nákladové úroky	4
		Daň z příjmu	5
		Čistý zisk	6

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Sériová výroba
- Sortiment cca 200 různých součástek
- Vzhledem k nespolehlivosti některých hlavních dodavatelů podnik zavedl nákupní strategii označovanou jako multiple sourcing, byť toto rozhodnutí mělo negativní dopad na ekonomické objednací množství (EOQ) některých položek.
- Podnik uplatňuje statistické řízení jakosti a snaží se o aplikaci metody Six Sigma.
- Připravuje se rozšíření výrobního programu o měřící zařízení. Realizace tohoto záměru předpokládá:
 - investiční náklady 10 mil. Kč;
 - provozní náklady 12 mil.Kč/rok;
 - výnosy 13,5 mil Kč/rok;
 - 90 % odbytu by bylo zajištěno smlouvou s jedním odběratelem s každoroční opcí.

4. Marketing

- Součástky odebírá 10 velkých výrobců elektrických zařízení.
- Export dosahuje 60 % produkce.
- Dlouhodobým cílem podniku je vybudovat silnou korporátní značku, kterou by bylo možné využít pro cobranding s výrobci elektrických zařízení.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- V souvislosti s rozšířením výrobního programu se připravuje zahájení provozu nové výrobní linky. Vedení podniku plánuje vypsat výběrové řízení pro obsazení nových pracovních pozic. Provoz linky si vyžadá 10 nových pracovníků:
 - 8 dělníků (postačuje základní vzdělání se zaučením);
 - mistra se středoškolským vzděláním a
 - projektového manažera, který bude řídit celý projekt.
- Noví pracovníci budou organizováni v týmech.

Modelový podnik č. 7

1. Obecná charakteristika

- Elektrospotřebiče, a.s.
- Předmět činnosti: Výroba domácích elektrospotřebičů.
- Společnost působí na trhu 12 let; nehodlá zásadním způsobem měnit výrobní program nebo zacílení na tržní segmenty.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	225	Základní kapitál	200
Finanční dd.majetek	5	Kumulované VH	16
Stálá aktiva	230	VH běžného období	34
Zásoby	90	<i>Vlastní kapitál</i>	250
Pohledávky	170	Kd závazky	170
Finanční majetek	30	Bankovní úvěry	100
Oběžná aktiva	290	<i>Cizí zdroje</i>	270
AKTIVA CELKEM	520	PASIVA CELKEM	520
Počet zaměstnanců: 500			
Tržby za vlastní výrobky	750	Změna stavu zásob vl.výr.	-10
Výkonová spotřeba	520	<i>Přidaná hodnota</i>	220
Osobní náklady	135	Odpisy	35
Ostatní náklady	0	Nákladové úroky	8
Daň z příjmu	8	<i>Čistý zisk</i>	34

- Zisk i tržby jsou po tří poslední roky stabilní.

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Sériová výroba, z hlediska organizace ji lze označit jako skupinovou.
- Hlavní plán výroby na příslušné období je vstupem pro stanovení materiálových požadavků – MRP (výpočet probíhá v podnikovém informačním systému)
- Certifikát ISO 9001, politika jakosti sledující TQM.
- Podniku se daří zvyšovat produktivitu práce uplatňováním principů štíhlé výroby (lean managementu).
- Podnik zvažuje zavedení elektronického pořizování (e-procurement) na bázi EDIFACT.

4. Marketing

- Podnik má 8 hlavních odběratelů (velkoobchodníci).
- Export dosahuje 10% produkce.
- Podnik vychází při řízení svých marketingových aktivit z výrobkové koncepce.
- Management věří v silné účinky masmédií a proto plánuje v tomto roce masmediální reklamní kampaň. Při jejím plánování chce využít FCB model či model Rossitera a Percyho.
- Podnik se snaží v místní komunitě budovat dobré sousedské vztahy a stát se dobrým občanem. Podporuje firemní dobrovolnictví.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Management podniku využívá vzdělávací systém vytvořený při jeho založení. Uvažuje o využití kompetenčního modelu.
- V podniku není zaveden systém hodnocení zaměstnanců.
- Personální oddělení chce změnit svoji úlohu tak, aby více podporovalo liniové manažery.
- Informační systém vyhovuje z hlediska podpory běžného chodu společnosti. Možnosti analýz pro vrcholový management jsou však omezené na běžné (v podstatě deskriptivní) reporty.
- Podnik připravuje zavedení etického kodexu.

Modelový podnik č. 8

1. Obecná charakteristika

- Hotel Montmartre, s.r.o.
- Tříhvězdičkový hotel, který je součástí rozsáhlého komplexu budov se nachází nedaleko od historického centra Prahy.
- Předmět činnosti: Ubytovací a stravovací služby, služby kongresového a sportovního centra, pronájem kanceláří a prostorů pro obchodní provozovny.
- Vlastníkem a provozovatelem je od jeho vzniku v 80. letech dvacátého století Majetková, správní a delimitační unie odborových svazů.
- Vlastník stojí před strategickým rozhodnutím stran budoucí činnosti.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

		Rozvaha k 31.12.XX	Výsledovka	
Dlouhodobý majetek	1	Základní kapitál	0,1	Tržby za vlastní služby
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	-5	Změna stavu zásob vl.výr.
Stálá aktiva	1	VH běžného období	-4	Výkonová spotřeba
Zásoby	1	Vlastní kapitál	-8,9	Přidaná hodnota
Pohledávky	4	Kd závazky	16,9	Osobní náklady
Finanční majetek	2	Bankovní úvěry	0	Odpisy
Oběžná aktiva	7	Cizí zdroje	16,9	Ostatní náklady
AKTIVA CELKEM	8	PASIVA CELKEM	8	Nákladové úroky
Počet zaměstnanců:		89	Daň z příjmu	0
			Čistý zisk	- 4

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- V bezprostředním okolí se nachází několik hotelů stejné kategorie nabízející stejné anebo velmi podobné produkty.
- Hotel má nedostatečné parkovací kapacity jak pro hosty, tak i pro nájemníky.
- Výrazně klesají příjmy z pronájmu kancelářských a obchodních prostor
- Příjmy za poskytované služby negenerují dostatečnou výši zisku pro potřebnou rekonstrukci hotelových prostorů. Komplex je také vysoko energeticky náročný.
- Management hodlá aplikovat metodu Balanced Scorecard s cílem zlepšit situaci.

4. Marketing

- 90% klientely tvoří skupiny zahraničních turistů, přijíždějících do Prahy prostřednictvím smluvních incomingových cestovních kanceláří.
- Značné sezónní a cyklické výkyvy tržeb, kapacita je využita v průměru na 30%.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Hotel se potýká s velmi nízkou kvalifikací některých profesí (kuchař, číšník, obsluhující personál, obchod) a s velkou fluktuací pracovníků zejména kvůli nízké mzdě.
- V řízení dochází k častým konfliktům mezi majitelem hotelu a vrcholovým managementem, zejména v otázce investic a ohodnocení pracovníků.
- Pro zlepšení své ekonomické situace chce hotel využít prostředky, které nabízí e-business (přesněji e-commerce).

Modelový podnik č. 9

1. Obecná charakteristika

- Stavba, s.r.o.
- Předmět činnosti: Realizace dopravních staveb.
- Podnik vznikl transformací ze státního podniku; na trhu působí 25 let. V minulém roce se stal součástí velké švédské stavební nadnárodní společnosti.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	220	Základní kapitál	250
Finanční dd.majetek	50	Kumulované VH	30
Stálá aktiva	270	VH běžného období	40
Zásoby	140	<i>Vlastní kapitál</i>	320
Pohledávky	410	Kd závazky	480
Finanční majetek	110	Bankovní úvěry	130
Oběžná aktiva	660	<i>Cizí zdroje</i>	610
AKTIVA CELKEM	930	PASIVA CELKEM	930
Počet zaměstnanců: 600			Tržby za vlastní výrobky 1500
			Změna stavu zásob vl.výr. 50
			Výkonová spotřeba 1270
			<i>Přidaná hodnota</i> 280
			Osobní náklady 180
			Odpisy 25
			Ostatní náklady 4
			Nákladové úroky 10
			Daň z příjmu 21
			Čistý zisk 40

3. Organizace, provozní oblast, nákup, skladování

- Podnik uvažuje o změně právní formy podnikání ze společnosti s ručením omezeným na akciovou společnost.
- Většina produkce je v současné době realizována na 10 staveništích po celé ČR.
- Významný podíl na finálních výkonech mají subdodavatelé, z toho důvodu má podnik zpracovaný program rozvoje dodavatelů.
- Zvýšení produktivity práce chce podnik dosáhnout větším využíváním metod operační analýzy.

4. Marketing

- Přibližně 80% tržeb plyne ze staveb, jejichž zadavatelem je veřejný sektor.
- Podnik se chová společensky odpovědně.
- Několikrát do roka realizuje výzkumy postojů veřejnosti.
- PR aktivity lze charakterizovat jako přesvědčovací. Jejich cílem je zmanipulovat názor klíčové veřejnosti tak, aby posléze odpovídalo záměru podniku.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Společnost disponuje unikátním technickým zařízením pro finální úpravu povrchu vozovek.
- Jedním z nástrojů hodnocení pracovníků jsou klíčové ukazatele výkonu.
- Společnost dostala v současné době významnou zakázku na severu Moravy a bude nutné přijmout nové zaměstnance.
- Péče o klíčové pracovníky je nedostatečná.
- Podnikovou kulturu lze charakterizovat jako silnou.
- Podnik vlastní certifikát ISO 14000.

Modelový podnik č. 10

1. Obecná charakteristika

- Poradci, s.r.o.
- Předmět činnosti: Audit a poradenství, převážně pro podniky.
- Společnost vlastní její český management. Působí na trhu 15 let.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX		Výsledovka			
Dlouhodobý majetek	50	Základní kapitál	80	Tržby za vlastní služby	350
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	23	Změna stavu zásob vl.výr.	4
Stálá aktiva	50	VH běžného období	22	Výkonová spotřeba	120
Zásoby	5	Vlastní kapitál	125	Přidaná hodnota	234
Pohledávky	100	Kd závazky	30	Osobní náklady	180
Finanční majetek	20	Bankovní úvěry	20	Odpisy	10
Oběžná aktiva	125	Cizí zdroje	50	Ostatní náklady	11
AKTIVA CELKEM	175	PASIVA CELKEM	175	Nákladové úroky	4
Počet zaměstnanců: 200		Daň z příjmu			7
		Čistý zisk			22

3. Organizace, provozní oblast

- Hlavní skupiny služeb tvoří audit (cca 45% z tržeb), podnikové poradenství (cca 35%) a v menší míře daňové poradenství (cca 20%).
- Společnost má 10 poboček ve velkých městech ČR (mimo Prahu). Každá kompletně zajišťuje všechny skupiny služeb.

4. Marketing

- Do současné doby společnost spoléhala na šíření dobrého jména samotnými zákazníky, prostřednictvím osobních kontaktů a prostřednictvím občasné reklamy ve specializovaných časopisech. V tomto roce chce však pro akvizici nových zákazníků využít direct mail v kombinaci s telemarketingem.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Pouze 10 % pracovníků má složeny příslušné kvalifikační zkoušky vyžadované legislativou, ostatní personál tvoří jejich asistenti, u kterých dochází ke značné fluktuaci, a administrativní pracovníci.
- Podnik si chce udržet klíčové zaměstnance nabídkou flexibilních forem práce.
- Vzájemná spolupráce všech profesí je na nízké úrovni spojená s problémy s vnitřní koordinací.
- Pracovníci nejsou dostatečně motivováni k pracovnímu výkonu.
- Podnik plánuje investici do informačního systému s cílem zdokonalit týmovou práci v počítačové síti (oblast tzv. groupware).