

Soubor modelových podniků pro SZZ

Modelový podnik č. 1

1. Obecná charakteristika

- Thermotwist, a.s.
- Předmět činnosti: Výroba, instalace a opravy termostatických hlavic a ventilů k regulaci teploty radiátorů v místnostech.
- 5 let existence v oboru. Podnik je číslem 1 na trhu s termostatickými hlavicemi a ventily.

2. Ekonomická a finanční situace společnosti

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX		Výsledovka			
Dlouhodobý majetek	200	Základní kapitál	140	Tržby za vlastní výrobky	660
Finanční dd.majetek	20	Kumulované VH	36	Změna stavu zásob vl.výr.	10
<i>Stálá aktiva</i>	220	VH běžného ob.	24	Výkonová spotřeba	520
Zásoby	110	<i>Vlastní kapitál</i>	200	<i>Přidaná hodnota</i>	150
Pohledávky	130	Kd závazky	180	Osnobní náklady	64
Finanční majetek	40	Bankovní úvěry	120	Odpisy	26
<i>Běžná aktiva</i>	280	Cizí zdroje	300	Ostatní náklady	20
AKTIVA CELKEM	500	PASIVA CELKEM	500	Nákladové úroky	6
Počet zaměstnanců:	180			Daň z příjmu	10
				Čistý zisk	24

- Počet zaměstnanců: 180
- Bankovní úvěr je splatný za 3 roky, roční splátka činí cca 40 mil. Kč.
- Splatnost naprosté většiny pohledávek je více než 21 dní, 50 % krátkodobých závazků má splatnost do 14 dnů.

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní sortiment tvoří 3 základní druhy výrobků; diverzifikovanost výrobního programu je nízká (výrobky jsou si navzájem podobné jak z hlediska užití, tak z hlediska výroby a materiálu).
- Výrobky sestávají z 20 součástek. Celkově podnik nakupuje cca 70 různých položek, přičemž hlavních dodavatelů je 7.
- Roční objem produkce v naturálním vyjádření činí cca 2,5 mil. ks při třísměnném provozu, přičemž podíl jednotlivých druhů výrobků je přibližně stejný.
- Zásoby tvoří z 90% materiál a součástky specifické pro danou výrobu.

4. Marketing

- Podíl exportu činí cca 10%.
- Podnik je známý provokativními reklamními kampaněmi, na které bylo v minulosti podáno nespočet stížností.
- Vzhledem k tomu, že v současné době jeho 2 největší konkurenti nabízejí srovnatelné produkty o 2-4% drážce, chce podnik v letošním roce realizovat srovnávací reklamu založenou na cenovém srovnání.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Počet výrobních dělníku činí cca 70% všech pracovníků (125 dělníků přepočtených na plný úvazek).
- Výroba probíhá v licenci.
- Nový informační systém práci většině výkonných pracovníků nezjednodušil, jeho pozitivem je však možnost zvýšit rozpětí řízení.

Modelový podnik č. 2

1. Obecná charakteristika

- Porcelán, a.s.
- Předmět činnosti: Výroba užitkového porcelánu.
- 7 let existence v oboru.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	380	Základní kapitál	350
Finanční dd.majetek	35	Kumulované VH	-75
<i>Stálá aktiva</i>	<i>415</i>	VH běžného období	<i>45</i>
Zásoby	40	<i>Vlastní kapitál</i>	<i>320</i>
Pohledávky	75	Kd závazky	105
Finanční majetek	15	Bankovní úvěry (dd)	120
<i>Běžná aktiva</i>	<i>130</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>225</i>
AKTIVA CELKEM	545	PASIVA CELKEM	545
Počet zaměstnanců:	360		
Tržby za vlastní výrobky	550		
Změna stavu zásob vl.výr.	6		
Výkonová spotřeba	215		
<i>Přidaná hodnota</i>	<i>341</i>		
Osobní náklady	126		
Odpisy	122		
Ostatní náklady	12		
Nákladové úroky	14		
Daň z příjmu	22		
Čistý zisk	45		

- Více než třetina strojů je na hranici životnosti a bude nutné je v dalším roce obměnit, hodnota nově pořizovaných strojů bude 160 mil. Kč.
- Pohledávky jsou z 90 % tvořeny pohledávkami za jedním odběratelem
- Dlouhodobý bankovní úvěr je splatný za 6 let, úroková sazba činí 10 % p.a.
- Aktuální rok je prvním ziskovým rokem, v předchozích letech byla realizována ztráta

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní sortiment tvoří talíře, hrnky, šálky; diverzifikovanost výrobního programu je vysoká (kolem 3 tis. druhů tvarů a dekorů).
- Roční objem produkce dosahuje 5.000 tun porcelánu při nepřetržitém třísmenném provozu.
- Maximální teoretická kapacita pecí, které představují hlavní článek výrobní linky, odpovídá 5.200 t porcelánu/rok.
- Reklamace tvoří 3% produkce, hlavním důvodem reklamací je špatný dekor výrobků.
- Podnik má zastaralý systém skladování, který způsobuje velké množství chyb při vychystávání a který neumožňuje důsledně uplatnit systém FIFO.
- Podnik zřídil novou pracovní pozici – logistického controllera.

4. Marketing

- Podnik vychází při řízení svých marketingových aktivit z výrobní koncepce.
- Před nedávnem uveřejnila MF Dnes spotřebitelský test užitkového porcelánu, ve kterém figuroval i Porcelán. V několika srovnávaných kategoriích se umístil na prvním místě. Podnik zamýšlí převzít část tohoto testu, která vyznívá pro podnik pozitivně a uvést ji ve svých propagačních materiálech.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Výroby se přímo účastní cca 270 pracovníků (tj. cca 75% všech pracovníků).
- Současný stav zaměstnanců je vysoký z důvodu zastaralých strojů a při pořízení nových může být snížen o cca 40.
- Podnik je na začátku plánované změny, a to zavádění prvků procesního řízení. Za tímto účelem podnik vytvořil projektový tým, který spolu s externí poradenskou společností, zpracovává analýzy a návrhy pro vedení podniku.

Modelový podnik č. 3

1. Obecná charakteristika

- Pekárny, s.r.o.
- Předmět činnosti: Pekárenská výroba.
- Nově založená společnost; na trh hodlá proniknout pečivem z kvalitních a čistých přírodních surovin s minimalizací chemických úprav .

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	90	Základní kapitál	70
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	0
<i>Stálá aktiva</i>	<i>90</i>	VH běžného období	<i>2</i>
Zásoby	30	<i>Vlastní kapitál</i>	72
Pohledávky	35	Kd závazky	45
Finanční majetek	5	Bankovní úvěry	43
<i>Běžná aktiva</i>	<i>70</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>88</i>
AKTIVA CELKEM	160	PASIVA CELKEM	160
Počet zaměstnanců:	125		
		<i>Přidaná hodnota</i>	40
		Osobní náklady	26
		Odpisy	7
		Ostatní náklady	2
		Nákladové úroky	1
		Daň z příjmu	2
		<i>Čistý zisk</i>	2

- Počet zaměstnanců: 125
- Zisk je okamžitě rozdělován mezi společníky a není reinvestován.
- Reinvestice pouze z odpisů.
- Bankovní úvěry – 3 mil. kontokorentní úvěr, 40 mil. krátkodobý úvěr, splatný do 2 let.

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní program tvoří výroba chleba, běžného pečiva a jemného pečiva;
- Roční objem produkce dosahuje 6100 t (chléb 4000 t, běžné pečivo 1500 t, jemné pečivo 600 t) při dvousměnném provozu po 5 dnů v týdnu.
- Maximální teoretická kapacita podniku odpovídá 12.000 t pečiva /rok při třísměnném provozu.

4. Marketing

- Podnik vychází při řízení svých marketingových aktivit z koncepce společenského marketingu.
- Realizuje nízkonákladovou propagaci.
- Na propagaci nahlíží jako na náklad.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Pracovníci nemají potřebnou kvalifikaci pro využívání nových moderních potravinářských technologií.
- Průměrná mzda v podniku je o 15 % nižší než činí průměr odvětví.
- Podnik má certifikovaný systém HACCP.

Modelový podnik č. 4

1. Obecná charakteristika

- Textil, s.r.o.
- Předmět činnosti: Výroba dámské a pánské konfekce.
- Společnost působí na trhu 10 let.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	80	Základní kapitál	100
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	-25
<i>Stálá aktiva</i>	<i>80</i>	VH běžného období	<i>-15</i>
Zásoby	105	<i>Vlastní kapitál</i>	<i>60</i>
Pohledávky	60	Kd závazky	80
Finanční majetek	15	Bankovní úvěry	120
<i>Běžná aktiva</i>	<i>180</i>	<i>Cizí zdroje</i>	<i>200</i>
AKTIVA CELKEM	260	PASIVA CELKEM	260
Počet zaměstnanců:	500		
▪ Dlouhodobý majetek je ze 70% odepsán, v poslední době neprobíhaly zásadní investice.			

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Výrobní program tvoří dámská a pánská konfekce, včetně doplňků.
- Sériová výroba oděvů se realizuje ve dvou výrobních závodech umístěných v jednom areálu, z nichž první (ziskovější) se zaměřuje na dámskou konfekci, druhý na pánskou konfekci.
- Roční objem produkce dosahuje 700 tis. kusů oděvů.
- Podnik si najal poradenskou společnost, která se pokouší zvýšit produktivitu práce, a to pomocí metodiky teorie omezení.

4. Marketing

- Distribuce je realizována zejména prostřednictvím vlastních maloobchodních prodejen.
- Podnik nově zřídil pozici PR managera. Ten v současné době připravuje meeting pro novináře, kde chce představit nový styl budování značky podniku a novou dámskou kolekci.
- Podnik také chystá spolupráci s lifestylovými časopisy, kterým se zavázal zapůjčovat své produkty pro módní sekce. Zároveň zvažuje možnost product placementu v novém českém filmu.
- Před 3 měsíci realizoval výprodejovou akci na část svého sortimentu, přičemž ve svých prodejnách neměl přiměřenou zásobu zboží s ohledem na očekávanou poptávku.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Podnik má vlastní útvar vývoje a designu.
- Pracovníci žijí v obavách o svá pracovní místa.

Modelový podnik č. 5

1. Obecná charakteristika

- Drogerie, s.r.o.
- Předmět činnosti: Koupě a prodej drogického zboží.
- 5 let existence; druhý specializovaný drogický řetězec na jihomoravském trhu.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	77	Základní kapitál	30
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	28
<i>Stálá aktiva</i>	77	VH běžného období	9
Zásoby	30	<i>Vlastní kapitál</i>	67
Pohledávky	0	Kd závazky	22
Finanční majetek	2	Bankovní úvěry	20
<i>Běžná aktiva</i>	32	<i>Cizí zdroje</i>	42
AKTIVA CELKEM	109	PASIVA CELKEM	109
Počet zaměstnanců:	140		

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Jsou realizovány tyto zbožové skupiny: dámská a pánská tělová kosmetika, prostředky na holení, vlasová a ústní péče, toaletní potřeby, dětské pleny, čistící a prací prostředky.
- Naturální objem prodaného zboží je 1500 t/rok.
- Prodej probíhá ve vlastních 20 maloobchodních prodejnách, které inkasují platby převážně v hotovosti.
- Zásobování prodejen zajišťuje 3x týdně vnitropodnikový útvar Logistiky dovozem zboží z centrálního skladu společnosti.
- Podnik trápí nadbytečné (neprodávající se) zásoby zboží v prodejnách, a to za situace, kdy jiným prodejnám ten samý artikel chybí. Podnik proto hledá inspiraci v koncepci Efficient Consumer Response.

4. Marketing

- Do současné doby podnik sázel v oblasti cenové politiky na strategii everyday low pricing.
- Před rokem jeho největší konkurent zavedl věrnostní program a díky insider informacím podnik zjistil, že se zavedením tohoto programu se konkurentovi výrazně navýšil obrat. Z tohoto důvodu plánuje v tomto roce také zavést věrnostní program.
- V návaznosti na to chce uspořádat spotřebitelskou soutěž, jejímž cílem je zvýšit obrat a informovat zákazníky o výhodách plynoucích ze vstupu do věrnostního programu.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Prodejny mají otevřeno od 7-19 hod. V každé je zaměstnáno 3-7 pracovníků v čele s vedoucím prodejny. Fluktuace zaměstnanců je relativně nízká.

Modelový podnik č. 6

1. Obecná charakteristika

- Polovodiče, k.s.
- Předmět činnosti: Výroba polovodičových součástek.
- Společnost působí na trhu 8 let; zvažuje rozšíření výrobního programu o měřící zařízení, která budou obsahovat součástky vyráběné podnikem.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX		Výsledovka	
Dlouhodobý majetek	50	Základní kapitál	15
Finanční dd.majetek	5	Kumulované VH	24
<i>Stálá aktiva</i>	55	VH běžného období	6
Zásoby	20	<i>Vlastní kapitál</i>	45
Pohledávky	90	Kd závazky	100
Finanční majetek	10	Bankovní úvěry	30
<i>Běžná aktiva</i>	120	Cizí zdroje	130
AKTIVA CELKEM	175	PASIVA CELKEM	175
Počet zaměstnanců:	60		
		<i>Tržby za vlastní výrobky</i>	400
		Změna stavu zásob vl.výr.	5
		Výkonová spotřeba	360
		<i>Přidaná hodnota</i>	45
		Osobní náklady	25
		Odpisy	5
		Ostatní náklady	0
		Nákladové úroky	4
		Daň z příjmu	5
		<i>Čistý zisk</i>	6

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Sériová výroba
- Sortiment cca 200 různých součástek
- Vzhledem k nespolehlivosti některých hlavních dodavatelů podnik zavedl nákupní strategii označovanou jako multiple sourcing, byť toto rozhodnutí mělo negativní dopad na ekonomické objednací množství (EOQ) některých položek.
- Podnik uplatňuje statistické řízení jakosti a snaží se o aplikaci metody Six Sigma.
- Připravuje se rozšíření výrobního programu o měřící zařízení. Realizace tohoto záměru předpokládá:
 - investiční náklady 10 mil. Kč;
 - provozní náklady 12 mil.Kč/rok;
 - výnosy 13,5 mil Kč/rok;
 - 90 % odbytu by bylo zajištěno smlouvou s jedním odběratelem s každoroční opcí.

4. Marketing

- Součástky odebírá 10 velkých výrobců elektrických zařízení
- Export dosahuje 60% produkce.
- Dlouhodobým cílem podniku je vybudovat silnou korporátní značku, kterou by bylo možné využít pro cobranding s výrobci elektrických zařízení.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- V souvislosti s rozšířením výrobního programu se připravuje zahájení provozu nové výrobní linky. Provoz linky si vyžádá 10 nových pracovníků:
 - 8 dělníků (postačuje základní vzdělání se zaučením);
 - mistra se středoškolským vzděláním a
 - projektového manažera, který bude řídit celý projekt.

Modelový podnik č. 7

1. Obecná charakteristika

- Elektrospotřebiče, a.s.
- Předmět činnosti: Výroba domácích elektrospotřebičů.
- Společnost působí na trhu 12 let; nehodlá zásadním způsobem měnit výrobní program nebo zacílení na tržní segmenty.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	225	Základní kapitál	200
Finanční dd.majetek	5	Kumulované VH	16
Stálá aktiva	230	VH běžného období	34
Zásoby	90	Vlastní kapitál	250
Pohledávky	170	Kd závazky	170
Finanční majetek	30	Bankovní úvěry	100
Běžná aktiva	290	Cizí zdroje	270
AKTIVA CELKEM	520	PASIVA CELKEM	520
Počet zaměstnanců:	500		
▪ Zisk i tržby jsou po tří poslední roky stabilní.			

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Sériová výroba, z hlediska organizace ji lze označit jako skupinovou.
- Hlavní plán výroby na příslušné období je vstupem pro stanovení materiálových požadavků – MRP (výpočet probíhá v podnikovém informačním systému)
- Certifikát ISO 9001, politika jakosti sledující TQM.
- Podniku se daří zvyšovat produktivitu práce uplatňováním principů štíhlé výroby (lean managementu).
- Podnik zvažuje zavedení elektronické pořizování (e-procurement) na bázi EDIFACT.

4. Marketing

- 8 hlavních odběratelů (velkoobchodníci).
- Export dosahuje 10% produkce.
- Podnik vychází při řízení svých marketingových aktivit z výrobkové koncepce.
- Management věří v silné účinky masmédií, a proto plánuje v tomto roce masmediální reklamní kampaň. Při jejím plánování chce využít FCB model či model Rossitera a Percyho.
- Podnik se snaží v místní komunitě budovat dobré sousedské vztahy a stát se dobrým občanem. Podporuje firemní dobrovolnictví.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Management podniku využívá vzdělávací systém vytvořený při jeho založení.
- Informační systém vyhovuje z hlediska podpory běžného chodu společnosti. Možnosti analýz pro vrcholový management jsou „omezené“ na běžné (v podstatě deskriptivní) reporty.

Modelový podnik č. 8

1. Obecná charakteristika

- Hotel, v.o.s.
- Předmět činnosti: Ubytovací a stravovací služby
- Společnost založilo před 4 lety 5 fyzických osob, z nichž 3 v hotelu samy pracují; hotel se nachází v malebné horské oblasti s méně rozvinutou turistickou infrastrukturou.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	23	Základní kapitál	2
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	0
<i>Stálá aktiva</i>	23	VH běžného období	0
Zásoby	1	<i>Vlastní kapitál</i>	2
Pohledávky	0	Kd závazky	3
Finanční majetek	1	Bankovní úvěry	20
<i>Běžná aktiva</i>	2	<i>Cizí zdroje</i>	23
AKTIVA CELKEM	25	PASIVA CELKEM	25
Počet zaměstnanců:	20		
			Tržby za vlastní služby 20
			Změna stavu zásob vl.výr. 0
			Výkonová spotřeba 12
			<i>Přidaná hodnota</i> 8
			Osobní náklady 5
			Odpisy 1
			Ostatní náklady 0
			Nákladové úroky 2
			Daň z příjmu 0
			Čistý zisk 0

3. Provozní oblast, nákup, skladování

- Kapacita objektu činí cca 70 lůžek; převažují 4 lůžkové pokoje.
- Vedoucí pracovníci hotelu mají profesionální zkušenost s řízením výrobních podniků, specifika služeb se „učí za pochodu“ (týká se zejména inovací produktu a marketingového mixu obecně).

4. Marketing

- Klientelu tvoří převážně tuzemské rodiny s dětmi.
- Značné sezónní výkyvy tržeb (v zimě se téměř nevyužívá).
- V létě naopak zůstávají pokoje nevyužité díky zákazníkům, kteří si ubytování telefonicky rezervují a nakonec nepřijedou. Podnik vidí řešení v uplatnění yield managementu.
- Podnik se rozhodl aplikovat na své zákazníky relationship marketing s podporou CRM.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Personál neumí cizí jazyky.
- Podniku chybí plán celoročního využití lidských zdrojů.
- Pro zlepšení své ekonomické situace chce hotel využít prostředky, které nabízí e-business (přesněji e-commerce).

Modelový podnik č. 9

1. Obecná charakteristika

- Stavba, s.r.o.
- Předmět činnosti: Realizace dopravních staveb.
- Společnost vznikla transformací ze státního podniku; na trhu působí 25 let.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	220	Základní kapitál	250
Finanční dd.majetek	50	Kumulované VH	30
<i>Stálá aktiva</i>	270	VH běžného období	40
Zásoby	140	<i>Vlastní kapitál</i>	320
Pohledávky	410	Kd závazky	480
Finanční majetek	110	Bankovní úvěry	130
<i>Běžná aktiva</i>	660	<i>Cizí zdroje</i>	610
AKTIVA CELKEM	930	PASIVA CELKEM	930
Počet zaměstnanců:	600		

3. Organizace, provozní oblast, nákup, skladování

- Podnik uvažuje o změně právní formy podnikání ze společnosti s ručením omezeným na akciovou společnost.
- Většina produkce je v současné době realizována na 10 staveništích po celé ČR.
- Významný podíl na finálních výkonech mají subdodavatelé, z toho důvodu má podnik zpracovaný program rozvoje dodavatelů.
- Zvýšení produktivity práce chce podnik dosáhnout větším využíváním metod operační analýzy.

4. Marketing

- 80% tržeb plyne ze staveb, jejichž zadavatelem je veřejný sektor.
- Podnik se chová společensky odpovědně.
- Několikrát do roka realizuje výzkumy postojů veřejnosti.
- PR aktivity lze charakterizovat jako přesvědčovací. Jejich cílem je zmanipulovat názor klíčové veřejnosti tak, aby posléze odpovídalo záměru podniku.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Společnost disponuje unikátním technickým zařízením pro finální úpravu povrchu vozovek.
- Péče o klíčové pracovníky je nedostatečná.
- Podnikovou kulturu lze charakterizovat jako silnou.
- Podnik vlastní certifikát ISO 14000.

Modelový podnik č. 10

1. Obecná charakteristika

- Poradci, s.r.o.
- Předmět činnosti: Audit a poradenství, převážně pro podniky.
- Společnost vlastní její český management. Působí na trhu 15 let.

2. Ekonomická a finanční situace

- Základní finanční a ekonomické údaje (v mil. Kč):

Rozvaha k 31.12.XX			Výsledovka
Dlouhodobý majetek	50	Základní kapitál	80
Finanční dd.majetek	0	Kumulované VH	23
<i>Stálá aktiva</i>	50	VH běžného období	22
Zásoby	5	<i>Vlastní kapitál</i>	125
Pohledávky	100	Kd závazky	30
Finanční majetek	20	Bankovní úvěry	20
<i>Běžná aktiva</i>	125	<i>Cizí zdroje</i>	50
AKTIVA CELKEM	175	PASIVA CELKEM	175
Počet zaměstnanců:	200		

3. Organizace, provozní oblast

- Hlavní skupiny služeb tvoří audit (cca 45% z tržeb), podnikové poradenství (cca 35%) a v menší míře daňové poradenství (cca 20%).
- Společnost má 10 poboček ve velkých městech ČR (mimo Prahu). Každá kompletně zajišťuje všechny skupiny služeb.

4. Marketing

- Do současné doby společnost spoléhala na šíření dobrého jména samotnými zákazníky, prostřednictvím osobních kontaktů a prostřednictvím občasné reklamy ve specializovaných časopisech. V tomto roce chce však pro akvizici nových zákazníků využít direct mail v kombinaci s telemarketingem.

5. Lidské zdroje, infrastruktura, technologie

- Pouze 10% pracovníků má složeny příslušné kvalifikační zkoušky vyžadované legislativou, ostatní personál tvoří jejich asistenti, u kterých dochází ke značné fluktuaci, a administrativní pracovníci.
- Vzájemná spolupráce všech profesí je na nízké úrovni spojená s problémy s vnitřní koordinací.
- Podnik plánuje investici do informačního systému s cílem zdokonalit týmovou práci v počítačové síti (oblast tzv. groupware).