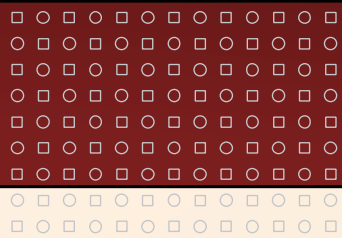




MASARYKOVA UNIVERZITA EKONOMICKO-SPRÁVNÍ FAKULTA

Jak přispět ke zvýšení excelence fakulty

Ing. Jan Krajíček



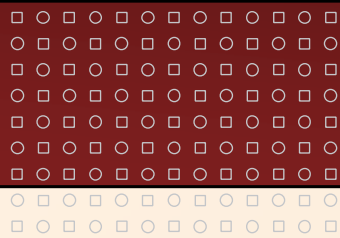
Má rozvoj spolupráce fakulty s podnikatelským sektorem vliv na excelenci fakulty?

 **Ano ?**

nebo

 **Ne ?**

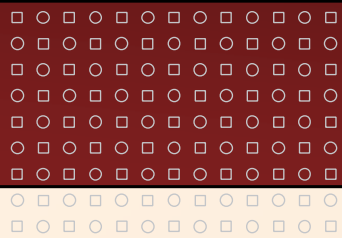




Co může naše spolupráce s podnikatelským sektorem ovlivnit

- ✚ výkonnost podnikatelského sektoru a s tím spojenou výkonnost celé ekonomiky
- ✚ postavení a excelenci fakulty
 - ✓ prostředky na další rozvoj fakulty
 - ✓ směřování fakulty
 - ✓ implementaci nových legislativních změn
 - ✓ implementaci nových cílů vyplývajících z ekonomického rozvoje a poznání

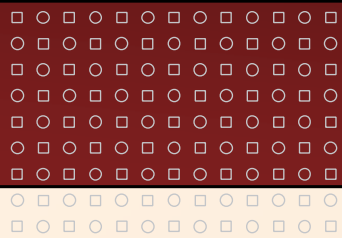




Jak můžeme ovlivnit výkonnost podnikatelského sektoru české ekonomiky

- ✚ schopností využít a implementovat do výuky nové impulzy a požadavky podnikatelské sféry
- ✚ zlepšením spolupráce mezi fakultou a podnikatelským sektorem
- ✚ cíleným reagováním na potřeby praxe

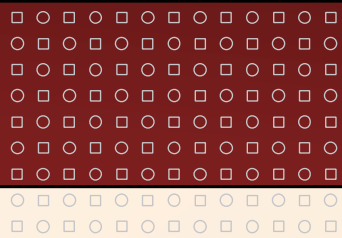




Co udělat ze strany fakulty

- + dále prohlubovat spolupráci s podnikatelským sektorem
- + citlivě reagovat na potřeby praxe
- + nebránit se implementaci nových postupů

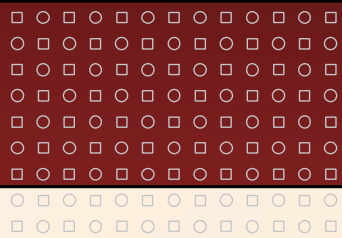




Co je potřeba v nejbližší době realizovat

- ✚ aktivně vyhledávat nové partnery fakulty
- ✚ uzavřít s nimi dohody o spolupráci
- ✚ spolupráci založit především na partnerském základě





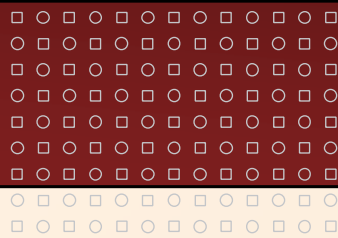
Proč spolupráci na partnerském základě

- ✚ existují pro ni smlouvy na úrovni
 - ✓ partner fakulty
 - ✓ významný partner fakulty
 - ✓ strategický partner fakulty
 - ✓ hlavní partner fakulty

- ✚ smluvní základ partnerovi fakulty zaručuje jistou formu vlivu v závislosti na stupni partnerství

- ✚ smluvní základ zajišťuje fakultě dlouhodobou spolupráci a současně i finanční prostředky na další rozvoj

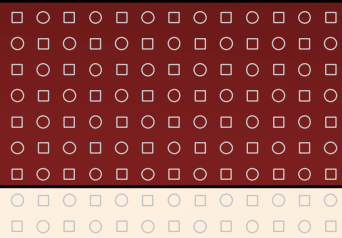




Jak rozšířit partnerskou spolupráci

- ✚ rozšířit stávající formy spolupráce, které jsou zatím zaměřeny především na:
 - ✓ zajištění studentských praxi
 - ✓ základní partnerskou spolupráci
- ✚ připravit **Poradní orgán ESF MU**



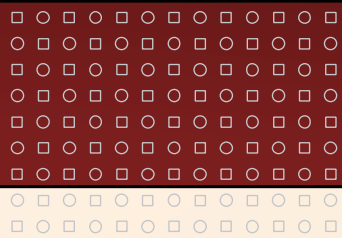


Cíle, strategie a přínos poradního orgánu

Vytvořit jej ze zástupců podnikatelského sektoru, kteří budou splňovat následující kritéria

- ✓ jedná se o partnery fakulty, kteří jsou na pozicích významný partner a vyšších
- ✓ mají zájem o další rozvoj fakulty
- ✓ mají zájem o dlouhodobou spolupráci s fakultou
- ✓ zaměstnávají naše absolventy

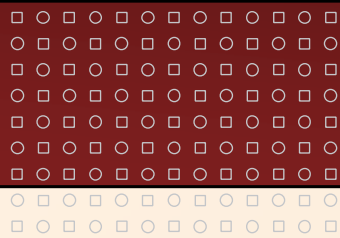




Přínos poradního orgánu pro fakultu

- ✚ udržování kontaktů se svými absolventy
- ✚ získávání nových praktických poznatků od podnikatelského sektoru
- ✚ uplatnění pro absolventy
- ✚ finanční prostředky pro další rozvoj fakulty

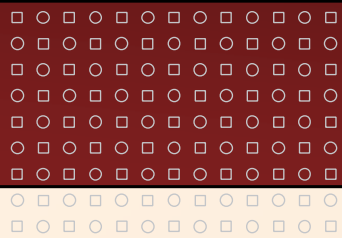




Přínos poradního orgánu pro podnikatelský sektor

- ✚ udržování kontaktů se svojí „alma mater“ pro členy poradního orgánu, kteří jsou našimi absolventy
- ✚ získávání nových teoretických poznatků pro zaměstnavatele
- ✚ prezentace společností, v kterých jsou zaměstnání
- ✚ možnost ovlivnit výuku za stanovených podmínek
- ✚ spolupráce fakulty při získávání nových spolupracovníků





Na závěr odpověď

Má rozvoj spolupráce fakulty s podnikatelským sektorem vliv na excelenci fakulty?

Ano





MASARYKOVA UNIVERZITA EKONOMICKO-SPRÁVNÍ FAKULTA

Děkuji Vám za pozornost

0 & 0