

Velikost trhu

Překážky obchodu v EU

- obchod v EU je stále omezován
 - do 1968 cla, kvantitativní omezení
 - po 1968 neviditelné překážky
- ⇒ překážky zabraňují růstu firem na partnerské trhy
- ⇒ malé firmy nedosahují úspor z rozsahu
- ⇒ trh je fragmentovaný

Defragmentace trhu

- ⇒ liberalizovány podmínky pro nadnárodní fúzování
- ⇒ defragmentace
- ⇒ úspory z rozsahu
- ⇒ ↓ ceny
- ⇒ ostatní firmy se přizpůsobují
- ⇒ restrukturalizace celého odvětví
- ⇒ větší, efektivnější, navzájem si konkurenční firmy

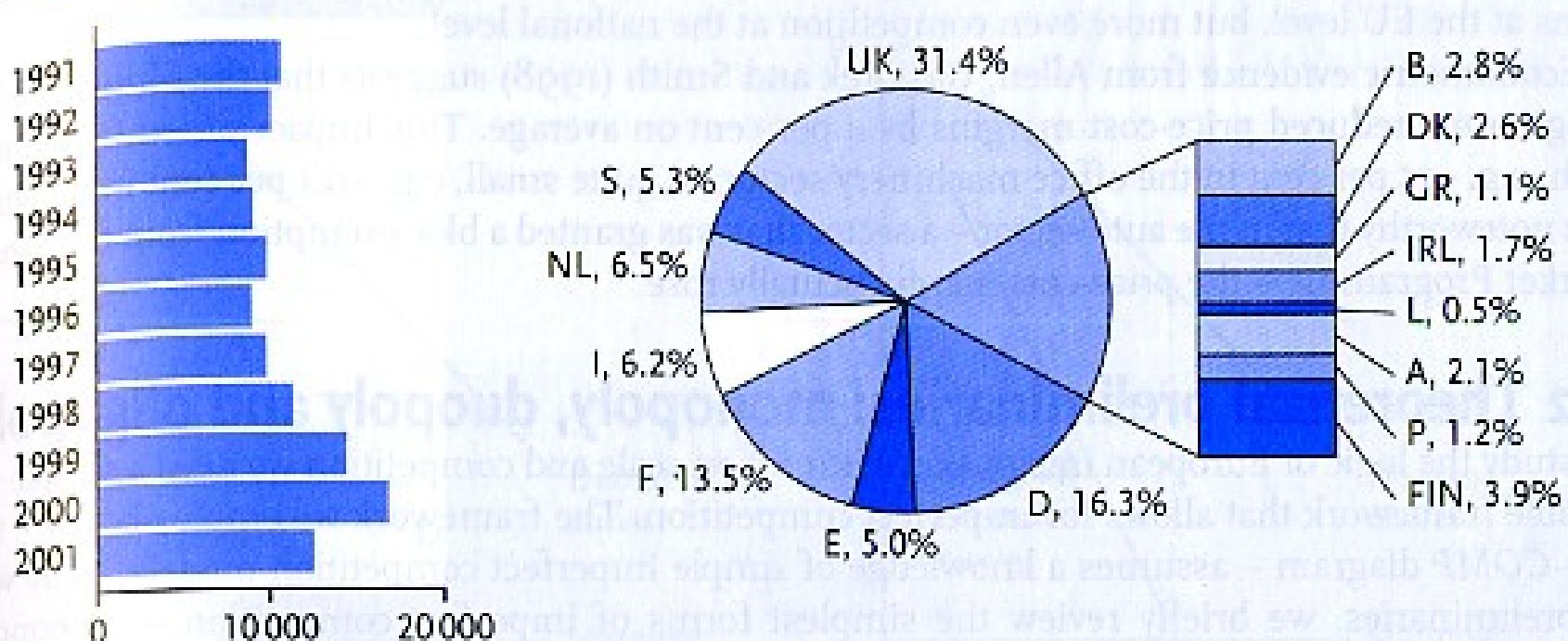
Schéma zefektivnění odvětví



Fúze a akvizice (M&A) v EU

- cca 10 000 M&A ročně
 - 55 % domácí firma & domácí firma
 - 24 % firma člena EU & firma nečlena EU
 - 15 % firma člena EU & firma jiného člena EU
 - 6 % firma člena EU & nelze identifikovat
- malé země se na M&A podílí relativně mnohem více ⇒ integrace má větší dopad na malé země

Fúze a akvizice (M&A) v EU



NOTE: The left panel shows the evolution of the number of mergers and acquisitions involving EU15 firms. The right panel shows the distribution of all operations from 1991–2001 by Member State.

SOURCE: Data is drawn from *European Economy*, Supplement A, No.12, December 2001 downloadable from http://europa.eu.int/comm/economy_finance/publications/supplement_a_en.htm

M&A podle sektorů

- 1986-1992 průmysl
- od 1992 služby
 - nejvíce bankovnictví
- sektorová koncentrace $\Rightarrow \downarrow$ nákladů
 - strojní průmysl \downarrow o 15 %
 - pivovarnictví \downarrow o 0,1 %
 - automobilový průmysl \uparrow permanentní
 - průměrně \downarrow MC o 4 %

Konsolidace (restrukturalizace) v EU

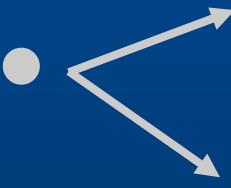
- **pomalá konsolidace**
 - letecká doprava
 - nevyhnulo se ztrátám (často pokryty z daní)
- **rychlá konsolidace**
 - bankovnictví
 - ztráty byly zanedbatelné

Státní subvence

- **restrukturalizace**
 - exity firem
 - ↑ nezaměstnanosti
- **ztráta politických bodů**
- **tendence vlád zmírnit restrukturalizaci**

⇒ státní subvence

Subvence

- **státem vlastněné podniky**
 - přímá úhrada ztrát z rozpočtu
- **soukromé podniky**
 - granty na ztrátové projekty
 - vládní záruky za soukromé půjčky
-  **poskytovány všemi zeměmi**
- **poskytovány některými zeměmi**

Subvence napříč zeměmi EU

- **předpoklady analýzy**
 - dvě identické země
 - obě poskytují subvence ve výši ztrát
- **důsledky subvencí doprovázející integraci**
 - firmy zůstávají malé, neefektivní
 - přesun nákladů neefektivnosti od spotřebitelů ke všem daňovým poplatníkům

Oprávněnost subvencí

- **subvence v SR**
 - na NeDoKo způsobují ↑ výstupu (bohatství)
 - redukují tržní „distorze“
- **subvence v LR**
 - subvencované firmy nebyly nuceny k restrukturalizaci
 - firmy bez subvencí se zefektivnily
 - subvencované firmy nejsou schopny konkurovat ⇒ nutnost opožděné restrukturalizace

Subvence jen u některých zemí EU

- **předpoklady analýzy**
 - dvě identické země
 - jedna z nich poskytuje subvence ve výši ztrát
- **důsledky subvencí doprovázející integraci**
 - subvencované firmy získávají konkurenční výhodu

Důsledky nestejných subvencí

- před liberalizací na trhu 10 H + 10 P firem
- po liberalizaci je optimem 12 firem
- H firmám je dotována ztráta
- P firmám není ztráta dotována
- 8 P firem skončí kvůli ztrátovosti
- nastoleno optimum 12 firem (10 H + 2 P)
- trh je přerozdělen ve prospěch subvencovaných firem

Ekonomická x politická analýza

- ekonomická analýza důsledků
 - H země přišla o bohatství v podobě subvencí
 - P země přišla o ztrátové firmy

⇒ P země je vítězem

- politická analýza důsledků
 - ↑ frikční nezaměstnanosti v P zemi
 - ↓ politické obliby v P zemi
 - ↑ politické obliby v H zemi

⇒ H země je vítězem

⇒ tlaky na pozastavení integrace v P zemi

Politika EU v otázce subvencí

- v Římské smlouvě
- zákaz poskytování státní pomoci, která poskytuje nekalé konkurenční výhody vůči zahraničním subjektům
- právo posoudit závadnost státní pomoci má Komise

Koluzivní jednání

- **úplné koluzivní jednání**
 - odvětví se chová jako jedna firma s pobočkami
 - úplná koordinace výstupu
 - monopolní cena
- **částečné koluzivní jednání**
 - částečná koordinace výstupu
 - cena nižší než monopolní, ale vyšší než bez koluzivního jednání

Soutěžní politika EU

- v Římské smlouvě
- zákaz jednání, které zabraňuje, ruší nebo porušuje konkurenci na vnitřním trhu
- právo posoudit závadnost jednání má Komise

Dvě základní oblasti soutěžní politiky

- **kartelová politika**
 - smlouvy fixující ceny
 - smlouvy o výhradním zastoupení
 - smlouvy o kontrole produkce
 - smlouvy o společném marketingu
 - jednání v oblasti R&D
 - jednání o investicích
- **politika fúzí**
 - dominantní postavení na trhu