

## Rovnováha na trhu práce

### Struktura dnešní přednášky

- poukážeme na efektivnost dokonale konkurenčních trhů práce
- popíšeme specifika monopsonistických trhů práce
- prozkoumáme dopady stanovení minimální mzdy v případě dokonale konkurenčních a monopsonistických pracovních trhů
- vysvětlíme, jaké faktory (na straně zaměstnavatele) mohou na trhu práce mít vliv na rozdíly v mzdách

### Přirozený experiment: Hurikány a výsledky trhu práce na Floridě

Jaký mohou být dopad na trh práce, pokud hrozíte náhodné zničení určitého regionu na Floridě?

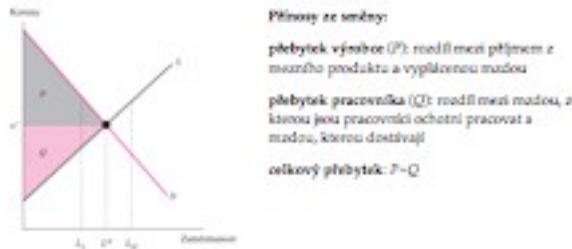
Náhlá změna se pravděpodobně nejdřív vliv na populační nerovnosti jednoznačný.

Changes in Employment and Wages in Florida Counties hit by Hurricanes (relative to the change observed in the average Florida county)

Source: Andri R. Johnson and Johnston W. Polachek, "Hurricanes, Infrastructure, and Labor Markets: The Effects of Hurricane in Florida," *Journal of Housing Research*, forthcoming 2008, Table 4.

	Percent Change in Employment	Percent Change in Earnings
1. Effect of category 1-3 hurricane on county directly hit	-1.3	+1.3
2. Effect of category 4-5 hurricane on county directly hit	-6.5	+6.8
3. Effect of category 1-3 hurricane on neighboring county	-0.2	-4.3
4. Effect of category 4-5 hurricane in neighboring county	-0.8	-5.3

## Efektivnost dokonale konkurenčního trhu práce



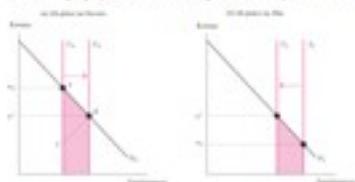
Na DOKO trhu práce je přínos ze smlouvy maximální a dochází k efektivní alokaci zdrojů.

4

## Zákon jedné ceny (mzdy)

### Předpoklady:

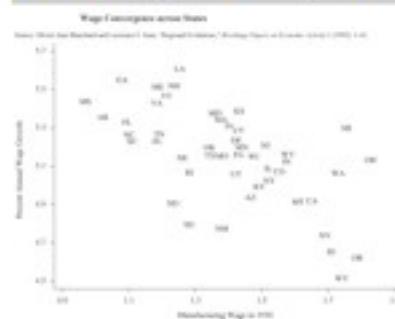
- v ekonomice existují dva nezávislé trhy práce: Sever a Jih
- pracovníky lze považovat za dokonale substituované
- riskové spojení s mobilitou pracovníků jsou malé



Za daných předpokladů budou pracovníci v určitém procentu dostávat stejnou mzdu.

5

## Mzdová konvergence mezi státy USA



6

## Překážky platnosti zákona jedné mzdy

V reálné výšce mzdy (stejně kvalifikovaných) pracovníků v dané profesi nejsou stejně.  
Důvody:

- nedokončené informace
- heterogenita pracovníků i pracovních míst
- peněžní a nepeněžní náklady spojené s mobilitou

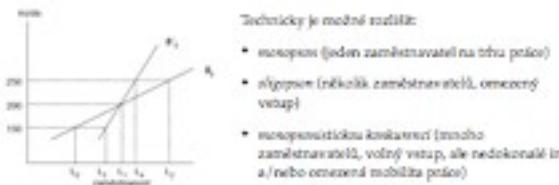


která nabídka práce jedné firmy je rostoucí.

3

## Monopsonistické trhy práce

Na monopsonistických trzích práce firmy běží rostoucí nabídka práce. Pokud chce firma najmout další pracovníky, musí jím nabídnout vyšší mzdu (náklady spojené s mobilitou práce jsou neutralní). Firma může také snížit mzdu, aniž by půsila o všechny zaměstnance jako v situaci DOKO na trhu práce.



3

## Rozhodování firmy na monopsonistickém trhu práce

*Príklad. Doplňte do tabuľky dvojbodovú odaja, vyneste je do grafu a určte počet zaměstnancov, ktoré firma najme.*

mzda	pohyb pracovníků	maximální náklady	maximální náklady za jednu práci (MNPJ)	příjem z maximální produkce práce (MPPJ)
50	0			-
100	1		1000	
150	2		900	
200	3		800	
250	4		700	
300	5		600	

3

## Rozhodování firmy na monopsonistickém trhu práce



- Rozhodování firmy je omezené, protože musí zohlednit:
- kolik pracovníků najme
  - jakou mzdu jim bude platit

Vyšší mzda, kterou firma vypátej dodatečnému pracovníkovi, musí platit i všem ostatním (v případě nediskriminujícího monopolu)  $\rightarrow$  křivka  $MFC_1$  leží pod křivkou náhrady mzdy a je stoupající. Firma bude najímat za nižší mzdu méně pracovníků než v podnikatelských důsledek konkurenco.

## Diskriminující a nediskriminující monopson

Nediskriminující monopson platí všem zaměstnancům stejnou mzdu bez ohledu na jejich rovnávací mzdu.

Diskriminující monopson platí zaměstnancům různé mzdy. Dekonale diskriminující monopson platí zaměstnancům mzdy na základě jejich rovnávací mzdy.



Křivka náhrady mzdy je potom identická s rozdílnými růlkami na polici.

## Minimální mzda

Minimální mzda je institucí trhu práce, která stanovuje závazný mzdový pořad. Bývá konstrukcevána různě:

- vláda stanoví (založená na základě konzultací s odbory a zaměstnavateli) minimální mzdu na národní úrovni
- minimální mzda je výsledkem kolektivní dohody mezi sociálními partnery na národní úrovni
- minimální mzda je výsledkem kolektivního vyjednávání v daném odvětví a vztahuje se na pracovníky v tomto odvětví

## Minimální mzda

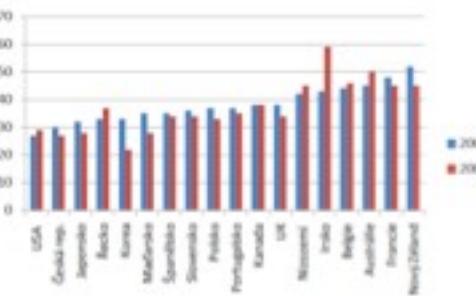
Proč existuje institut minimální mzdy?

- minimální mzda má výšit efektivnost: napomávat tržní selhání vyplývající z existence monopsonistické sily a asymetrických informací
- minimální mzda má snížit přijemovou neovolnost a zlepšit situaci pracovníků s nízkým příjmy (tj. zejména nekvalifikovaných pracovníků)

Je otázkou (a předmětem četných empirických výzkumů), do jaké míry se tyto cíle daří dosáhnout a zda případně nezpůsobují neefektivnosti inst.

10

## Podíl minimální mzdy na průměrné mzdě [v %]



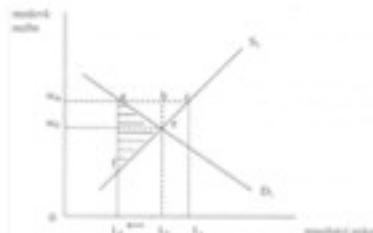
11

## Minimální mzda v zemích OECD

Country	Min. Wage (USD)	Avg. Wage (USD)	Ratio (%)
Australia	10.20	32.00	31.9
Austria	8.40	27.80	30.1
Belgium	7.20	25.00	28.8
Canada	7.00	25.00	28.0
France	6.70	24.00	27.9
Germany	6.40	24.00	26.7
Iceland	6.20	24.00	25.8
Ireland	6.00	24.00	25.0
Italy	5.80	24.00	24.2
Japan	5.50	24.00	22.9
Luxembourg	5.30	24.00	22.1
Netherlands	5.20	24.00	21.7
New Zealand	5.00	24.00	20.8
Norway	4.80	24.00	20.0
Portugal	4.70	24.00	19.6
Singapore	4.50	24.00	18.8
Spain	4.40	24.00	18.3
Sweden	4.30	24.00	17.9
Switzerland	4.20	24.00	17.5
United Kingdom	4.10	24.00	17.1
United States	4.00	24.00	16.7

12

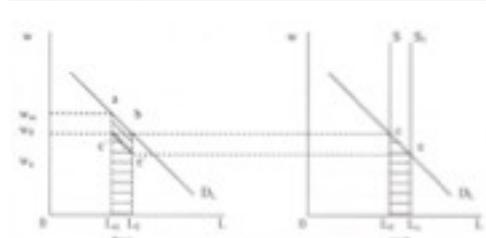
### Dopad minimální mzdy



Minimální mzda snižuje zaměstnanost, vytváří nezaměstnanost (zel.) a vede ke ztrátě produkce o rozsahu fial (fjlokační neefektivnost).

11

### Dopad diferencované minimální mzdy



V určitých odvětvích (z. regionu) dojde k zavedení minimální mzdy (levý graf). Na tomto trhu dojde ke snížení zaměstnanosti a uvolnění pracovníci se přesouvají na druhý trh. prác. Říkáme vytvářející tlak na pokles mzdy.

12

### Důsledky existence minimální mzdy

Z ekonomické teorie vyplývá, že na dokonale konkurenčních trzích price minimální mzdy působí jenom výrobními výrobci pokles zaměstnanosti.

Výsledky empirických studií zkoumajících dopady minimální mzdy na zaměstnanost nejsou jednoznačné. Přehledová práce Neumark a Wascher (2007) uvádí, že ve 2/3 studií autorů zjistili negativní vliv minimální mzdy (a tyto dopady nebyly vždy statisticky významné).

Jak se existence minimální mzdy projeví na monopsonistických trzích pece?

13

## Monopson a minimální mzda (krátkodobé dopady)



- Zavedení minimální mzdy  $W_m$  znamená:
  - nabídková křivka je rovná základem  $MPC$
  - mezi náklad na mzdu (sekce  $W_m$ )

Firma v tomto případě při vyplacení mzdy zaměstnává méně lidí.  
Za jakých podmínek by zaměstnanost klesla?

11

## Monopson a minimální mzda (dlouhodobé dopady)

V dlouhém období zavedení minimální mzdy způsobuje substituci pečlivě kapitalem → tlak na pokles zaměstnanosti.

Zavedení minimální mzdy tak nemá na výši zaměstnanosti jednoznačný dopad. Pouze pokud ji bude minimální mzda tak vysoká, že zejména náklad na pečivo bude dledejší (jenž: pokles zaměstnanosti).

12

## Frikye na straně zaměstnavatele

S nejmenším zaměstnancem jsou spojeny určité náklady, které množí se s počtem hodin, které odpracují. Jde o tzv. kvadratické náklady, které nemohou v krátkém období ovlivnit a jejich přítomnost zohleduje přizpůsobení mýty zaměstnanosti vzhledem k méněm se tržním podmínkám.

Poznámky kvadratických nákladů:

- investice do zaměstnanců (náklady spojené s najmutím a propouštěním zaměstnanců, náklady spojené se škololem nových zaměstnanců atd.)
- zaměstnanecké benefity

13

## Právní ochrana zaměstnanců (konec 90. let)

Months of Service	Pay for Non-Full-Time Workers by Years Category	Regulatory Notice			
		Deficit-Dominated Compensation: All Years (Years Remaining)	For Individual Dominance: 20 Years (Years Remaining)	Index of Procedural Inaccessibility (0 = Procedural Access; 10 = Procedural Denial)	Overall Regular Employment
1 Month	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
1 Year	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
5 Years	0.7	1.6	0.2	2.2	2.0
10 Years	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
15 Years	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
20 Years	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
25 Years	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
30 Years	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Total	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0

17

## Právní ochrana zaměstnanců (důsledky)

Země, které mají striktnější právní ochranu zaměstnanců, se sice vyznačují slabějším působením pracovníků ze stavu zaměstnaných do nezaměstnaných, ale také slabější oddily nezaměstnaných do skupiny zaměstnaných. Z některých prací (např. Kahn, 2007) vyplývá, že působení ochrany zaměstnanců je spojeno s výšší měrou dlechodejivé nezaměstnanosti a nižší měrou zaměstnanosti žen a mladých. Zaměstnavatelé pak mají tendenci najímat větší část pracovníků na dobu určitou.

Vysoká míra sociálního ochranného normativu ovlivňuje i jen poptávku po polci, ale také nabídku práce (míru absentóristy po uplynutí zkušební doby).

18

## Volba mezi počtem zaměstnanců a počtem odpracovaných hodin práce

Firma může dánou dozvěď prodáváci využít pomocí různých kombinací počtu zaměstnanců a počtu pracovních hodin různé. Jak bude firma reagovat na následk kvalitativních nákladů?

V důsledku substitučního efektu bude motivována nahrazovat drahé pracovníky (zaměstnanci) levnějším využitím časohry proti. Zvýšení kvalitativních nákladů vytvoří totéž efekt rozeběhu: firma bude najímat méně pracovníků a poptávat méně odpracovaných hodin.

19

## **Příklad: Sdílení práce v Německu**

V některých evropských zemích došlo ke zkrácení pracovního týdne. Důvodem byla snaha o snížení vysoké zaměstnanosti.

Sdílení díly pracovního týdne v různých odvětvích využily i odbory v Německu. Důvodem bylo, že počet odpracovaných hodin týdně klesl a zejména se přesuny mazda – ale celková zaměstnanost klesla. Firmy totiž snily poplatku po polici: omezily počet poplatovaných hodin práce i počet najatých zaměstnanců.

10

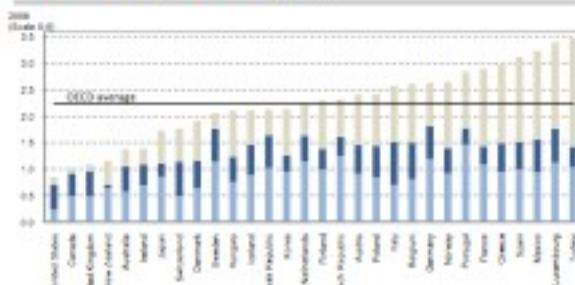
## **Flexibilita trhu práce**

Flexibilita trhu práce vyjadruje schopnost pracovního trhu prudce reagovat na měnící se tržní podmínky. Často se rozlišuje:

- mzdová flexibilita
- numerická flexibilita
- funkční flexibilita
- flexibilita kvem pracovní doby

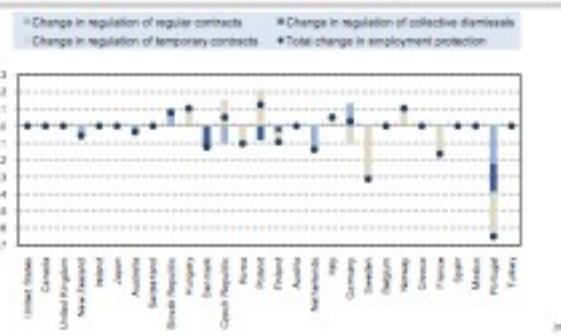
11

## **Index ochrany zaměstnání (2008)**



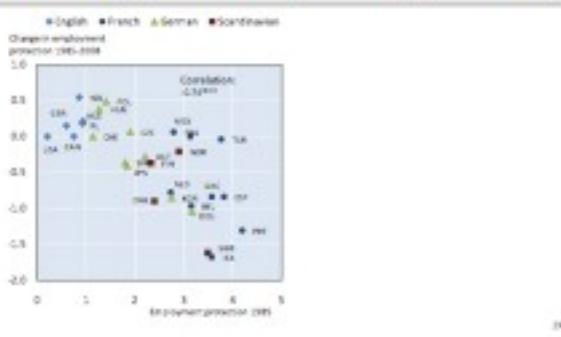
12

## Změny v ochraně zaměstnanosti (2003-2008)



31

## Reforma ochrany zaměstnanosti (1985-2008) a právní tradice



32

## Ukazatele flexibilitu trhu práce (70.-80. léta)

	United States	Japan	Germany	Austria	Denmark	Ireland	Italy	Greece	Norway	Malta	Portugal
1. Maternity leave (1970)	low	low	low	high	high	medium	medium	medium	high	low	low
2. Maternity leave (1980)	medium	medium	medium	high	low	low	high	low	low	low	low
3. Unemployment benefit (1970)	low	low	low	low	low	low	high	high	high	high	high
4. Unemployment benefit (1980)	low	low	low	low	low	low	medium	high	high	high	high
5. Unemployment benefit (1990)	low	low	low	low	low	low	medium	medium	medium	medium	medium
6. Unemployment insurance (1970)	high	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
7. Unemployment insurance (1980)	high	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
8. Unemployment insurance (1990)	high	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
9. Change in minimum wage (1970)	low	low	low	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
10. Change in minimum wage (1980)	low	low	low	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
11. Change in minimum wage (1990)	low	low	low	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
12. Change in maximum working hours (1970)	low	low	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
13. Change in maximum working hours (1980)	low	low	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
14. Change in minimum working hours (1990)	low	low	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
15. Rate of unemployment (1970-1980)	high	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium
16. Rate of unemployment (1980-1990)	high	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium	medium

33

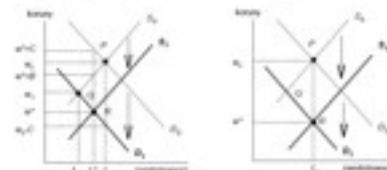
## Podíl lidí pracujících na částečný pracovní úvazek (2010)

Stát	2009	2010
Anglie	25,1	25,0
Španělsko	24,9	24,9
Ruské federace	23,5	23,5
Česká republika	23,1	23,1
Britské Kolumbie	22,9	22,9
Austrálie	22,8	22,8
Norvegie	22,6	22,6
Kanada	22,6	22,6
Indie	22,6	22,6
Švýcarsko	22,5	22,5
Dánsko	22,4	22,4
Rumunsko	22,3	22,3
Portugalsko	22,2	22,2
Čína	22,1	22,1
Ukrajina	22,1	22,1
Litva	22,0	22,0
Česká republika	21,9	21,9
Malta	21,8	21,8
Romanie	21,6	21,6
Rakousko	21,5	21,5
Polsko	21,4	21,4
Portugalsko	21,3	21,3
Rumunsko	21,3	21,3
Švédsko	21,2	21,2
Ukrajina	21,2	21,2
Švýcarsko	21,1	21,1
Bruselský kantón	21,1	21,1

31

## Apékač: Povinné benefity

Předpokládejme, že zaměstnavatel je povinen poskytovat zaměstnancům benefit (např. zdravotní pojištění) v hodnotě Č Kč. Zaměstnanci si jej cení ve výhodě. Jaké bude důsledek na výdaji a zaměstnanosti? Předpokládáme DOKO na trhu práce.



Levý graf znázorňuje situaci, kdy náklady benefitu pro zaměstnavatele jsou vyšší než hodnota pro zaměstnance. V pravém grafu jsou náklady pro zaměstnavatele a hodnota pro zaměstnance stejně.

32

## Apékač: Povinný benefit nebo sociální odvod?

Pokud povinný benefit přináší zaměstnancům nějaký útěk, je lepší nel sociální odvod, protože vede k menšímu snahu zaměstnanců (způsobuje méně náklady mimo výdaj).

Pokud by náklady benefitu pro zaměstnavatele byly stejně jako jeho hodnota pro zaměstnance, náklady mimo výdaj by nezměny.

33

## Shrnutí

- V dokonale konkurenční ekonomii, kde pracovníci se stejnými produktivitními charakteristikami a firmy mohou volně vstupovat na trh a kde náklady spojené s mobilitou jsou malé, se na na všech trzích usazuje jednoznačná rovnovážná mzda. Neexistuje zde nedobrovoltná nezaměstnanost, zdroje jsou alekovány efektivně. V případě zavedení minimální mzdy dochází k nezaměstnanosti a neefektivní alokaci zdrojů.
- V případě nerovných nákladů mobility je nabídka prác firmy restrikční. Hovoríme potom o monopsonistických pracovních trzích.
- Nediskriminující firma na monopsonistickém trhu mzdy najíma méně pracovníků než v podmínkách DOKD na trhu poto a platí jen nízkou mzdu. Zavedení minimální mzdy může za určitých okolností vést ke zvýšení mzdy i počtu najatých zaměstnanců.

34

## Literatura

- Eichenberg, Ronald G. ; Smith, Robert Stewart. *Modern Labor Economics : Theory and Public Policy*. 10th ed. Boston : Pearson / Addison Wesley, 2009. xxii, 650 s.  
ISBN 978-0-321-53896 -- kapitola 4 (s. 108-156), kapitola 5 (s. 128-152)
- Borjas, George. *Labor Economics*. 5. vyd.. McGraw-Hill Higher Education, 2010.  
ISBN 978-0073172708 -- kapitola 3 (s. 139-137), kapitola 4 (s. 147-167, 189-188, 210-219)
- Kaufman, B. - Hotchkiss, J. *The Economics of Labor Markets*. Mason : Thomson Higher Education, 2006.780 s. ISBN 0-324-28879-4 -- kapitola 3, s. 269-285

8