

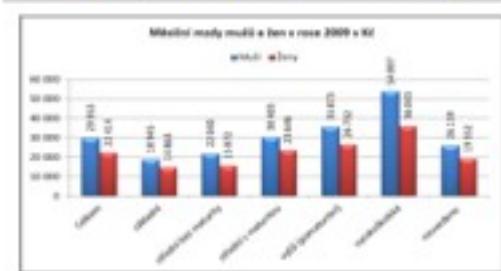
Diskriminace na trhu práce

Poměr mezd mužů a žen v ČR (2009)

| ZAMĚSTNÁVÁ | Průměrná mzda v Kč | | | | Mírnější mzda v Kč | | | |
|--|-----------------------|--------|--------|----------|-----------------------|--------|--------|----------|
| | celkov. | muži | ženy | bezprac. | celkov. | muži | ženy | bezprac. |
| CELKEM | 26 677 | 26 860 | 23 414 | 74,8 | 22 329 | 24 158 | 19 787 | 81,0 |
| v tomtoči když ježíme: | | | | | | | | |
| průměrné mzdy | 26 486 | 26 624 | 25 421 | 85,5 | 24 740 | 24 562 | 23 444 | 90,5 |
| zaměstnanci, vedoucí a řídící pracovníci | 56 522 | 64 686 | 39 497 | 93,7 | 36 756 | 43 332 | 30 572 | 79,8 |
| vládci a úředníci (důležití pracovníci) | 36 547 | 42 031 | 30 278 | 71,7 | 29 707 | 35 437 | 26 982 | 76,1 |
| technici, zkušenostní, pedagogičtí pracovníci | 26 721 | 30 726 | 25 181 | 76,9 | 25 795 | 29 476 | 23 193 | 78,7 |
| jiní administrativní pracovníci | 21 064 | 23 752 | 20 064 | 84,7 | 19 542 | 21 054 | 18 060 | 87,7 |
| pracovní pracovníci ve středních a nižších | 16 118 | 18 056 | 14 022 | 77,8 | 14 559 | 17 311 | 12 860 | 80,2 |
| kvalifikovaní dělníci v zaměstnání, bezohledná a tým | 17 587 | 19 855 | 14 231 | 84,2 | 16 720 | 18 148 | 13 379 | 85,8 |
| firmační, kvalifikovaní výrobcí a zpracovatele | 21 279 | 22 510 | 17 512 | 88,8 | 20 286 | 21 906 | 14 810 | 88,9 |
| střední střed. a celkoví | 20 805 | 22 176 | 14 860 | 76,8 | 20 094 | 21 413 | 14 234 | 76,2 |
| posluhové a nekvalifikované pracovníci | 14 426 | 16 298 | 11 088 | 86,8 | 13 222 | 15 544 | 12 240 | 78,8 |

2840_051_0510, 0609_0609

Měsíční mzdy mužů a žen podle vzdělání (2009)



2840_051_0510, 0609_0609

Mzdová mezera ve vybraných zemích

| Country | 1979-81 | 1994-98 |
|----------------|---------|---------|
| Australia | 0.800 | 0.868 |
| Canada | 0.633 | 0.698 |
| Finland | 0.734 | 0.799 |
| France | 0.799 | 0.899 |
| Germany | 0.717 | 0.755 |
| Ireland | — | 0.745 |
| Italy | — | 0.831 |
| Japan | 0.587 | 0.636 |
| New Zealand | 0.734 | 0.814 |
| Spain | — | 0.711 |
| Sweden | 0.838 | 0.835 |
| United Kingdom | 0.626 | 0.749 |
| United States | 0.625 | 0.761 |

4

Vysvětlení mzdového rozdílu (1/3)

Jak vysvětlit, že ženy vyzdívají v průměru méně než muži?

- * zdrojem rozdílu může být rodičství a těk.

| Age | High School Graduate | Bachelor's Degree | Master's Degree |
|-------|----------------------|-------------------|-----------------|
| 15-19 | 76% | 72% | 79% |
| 25-44 | 59% | 48% | 66% |
| 45-54 | 67% | 62% | 68% |
| 55-64 | 67% | 46% | 60% |

Source: Data in this table are from U.S. Bureau of the Census, "Detailed Income Tabulations from the CPS, 2000-2004," Persons, Table PONC-01: "Educational Attainment—People 15 Years Old and Over, by Total Money Earnings in 2000, Work Experience in 2000, Age, Race, Hispanic Origin, and Sex," at http://pubdb2.census.gov/macro/03/geo/pocnchsway_2004.htm.

5

Vysvětlení mzdového rozdílu (2/3)

Jak vysvětlit, že ženy vyzdívají v průměru méně než muži?

- * dletožen rozdílu může být porován.

| | Percentage Female in Occupation | Female-to-Male Earnings Ratio |
|----------------------------------|---------------------------------|-------------------------------|
| High-Avg* | | |
| Chief executives | 34 | 0.74 |
| Computer software engineers | 21 | 0.81 |
| Lawyers | 34 | 0.77 |
| Physicians | 48 | 0.92 |
| Low-Avg* | | |
| Cashiers | 36 | 0.60 |
| Cooks | 36 | 0.70 |
| Food preparation | 36 | 0.78 |
| Food service workers and helpers | 44 | 0.69 |
| Sewing-machine operators | 72 | 0.75 |

*High-avg" occupations are those in which women earned more than \$1,250 per week in 2000; "low-avg" ones are those in which men earned less than \$1,250 per week. Occupations in which no fewer than 100 gender were employed (that means data were not published are omitted).

Source: U.S. Bureau of Labor Statistics, Employment and Earnings (January 2001), Table 26.

6

Vysvětlení mzdového rozdílu (3/3)

Jak vysvětlit, že ženy vyzdívají v průměru méně než muži?

- dlešími zdroji rozdílu mohou být počet odpracovaných hodin a délka pracovního zkušenosti
- nevyvěšené rozdíly - čist mzdového rozdílu, který není vysvětlen vzděláním, věkem, profesí, délkom pracovní zkušenosti a počtem odpracovaných hodin. Tento rozdíl mohže být způsoben:
 - dalekimi faktory, které zásadně ovlivňují produktivitu mužů a žen, ale nejsou pozorovatelné
 - nebo diskriminací

Diskriminace na trhu práce – vymezení pojmu

K diskriminaci na trhu práce dochází, pokud je s uslužnými pracovníky (kterí mají stejnou schopnost, vzdělání, zkušenosť) je základem jinak než s ostatními pracovníky, a to na základě jejich příslušnosti k určité skupině (ženy, minority).

Tato ženská (nebo i jiných) zacházení se projevuje v procesu najímat nových pracovníků, konkrétním postupu, ve výběru mezi nebo v odlišných pracovních podmínkách.

Typy diskriminace

- rovnost diskriminace - pracovníkům se stejnými charakteristikami ovlivňujícími jejich produktivitu jsou vyzdívány různé mzdy
- zaměstnanecká diskriminace - firma při najímat nových zaměstnanců dává přednost určité skupině pracovníků
- profesní diskriminace - pracovníci se stejným vzděláním a podobným produktivním potenciálem nejsou na určité pracovní místa přijímáni. Důsledkem je profesní segregace

Modely diskriminace

Existují různé teorie (modely) diskriminace na trhu práce:

- modely založené na diskriminačních preferencích (Beckerův model)
- modely založené na nelektonalých informacích (statistická diskriminace)
- modely založené na tržní síle (mezová diskriminace monopsonu)

10

Model s diskriminačními preferencemi

Základy ekonomické analýzy diskriminace: Gary Becker - *The Economics of Discrimination* (1957).

Diskriminace je vystřína jako preferenze subjektu, který je ochoten za ni zaplatit. Tento subjektem může být zaměstnavatel, zaměstnanci nebo spotřebitel.

Diskriminační preferenze jsou vyjadřovány pomocí koeficientu diskriminace (α) a odhadu všech psychických nákladů spojení s přednostem vůči minoritě nebo jiné skupině.

11

Diskriminační preferenze na straně zaměstnavatelů (1/3)

PŘÍKLAD: Některí zaměstnavateli preferují zaměstnance muže a mají z určitých důvodů přednosti vůči ženám. Muži a ženy jsou stejně produktivní.

Diskriminující zaměstnavatel bude ohledovat své preferenze a muškové náklady bez budou pro něj výšší o diskriminační koeficient $W_1 + \alpha$.

Diskriminační koeficient je tak jakousi „přísluškou“ k nákladům zaměstnávání Jen, když verifikujete v obdobíku přednostu zaměstnavatele. Čím silnější avoce, tím větší koeficient diskriminace.

12

Diskriminační preferenze na straně zaměstnavatelů (2/3)

PŘÍKLAD (pokrač.) Předpokládejme, že tržní mzda mužů je 200 Kč a tržní mzda žen 160 Kč.

Penízový vyjádření předplatku (diskriminační koeficient) je pak 40 Kč: $W_d = W_f + d$.

Jaké pracovníky pak budou najímat diskriminující a nediskriminující firmy?

Nediskriminující zaměstnavatelé budou najímat ženy, u diskriminujících to není jednoznačné – závisí na délce předplatku (velikosti diskriminačního koeficientu).

Kritérium rozhodování diskriminujícího zaměstnavatele:

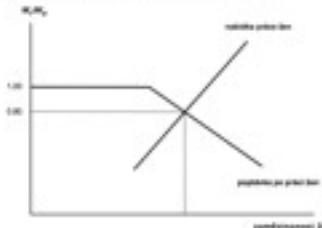
- * najít pouze ženy, pokud $W_f + d < W_m$
- * najít pouze muže, pokud $W_f + d > W_m$

V následujícím případě bude diskriminující zaměstnavatel najímat pouze ženy, když $d < 40$ Kč.
Z této výsledky vyplynou další důležité důsledky Beckersova modelu: pokud jste mudi s ženy diskriminující, ženy budou mít nejvýhodnější pracovní místa.

11

Diskriminační preferenze na straně zaměstnavatelů (3/3)

Výše uvedený příklad znázorňuje graficky:

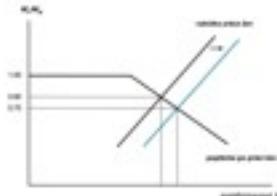


Za poplatkou po práci žen jsou zaměstnavatelé „selouti“ podle diskriminačních preferencí.

14

Diskriminační preferenze a mzdové diferenciály

Výše mzdového diferenciálu mezi diskriminovanou a nediskriminovanou skupinou pracovníků záleží na dvou hlavních faktorech: velikosti diskriminace a stupně jistoty...

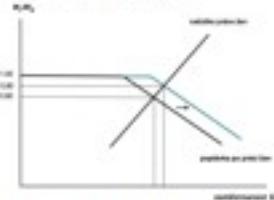


Čím větší diskriminovaná skupina pracovníků, tím vyšší mzdový diferenciál (existuje např. pozitivní koeficient mezi počtem fermodej v populaci a mzdovým diferenciálem mezi bělochými a černochými státy USA).

15

Diskriminační preferenze a mzdové diferenciály

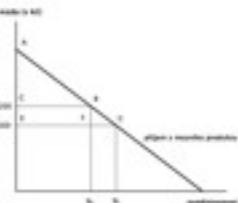
... a rozdíl mezi mzdami diskriminovaných zaměstnanců (počtem diskriminujících firem) a nediskriminovaných zaměstnanců (počtem nediskriminujících firem) je výškou.



Příklad: Tento faktor může zahrnovat, že v severních státech USA je mzdový rozdíl mezi muži a ženami v kromější míře...

14

Důsledek Beckerova modelu: diskriminační preferenze a zisk



Pokračování příkladu: Nediskriminující zaměstnavač bude za mazu 160 Kč najmazat N_1 pracovníků – Jen. Zaměstnavač s diskriminačním koeficientem ve výši 40 Kč bude najmazat za 200 Kč N_2 pracovníků – mužů.

Diskriminující firmy najmazají „zpět“ počet zaměstnanců a důsledek je větší zisk (v grafu plocha BFG).

15

Důsledek Beckerova modelu: diskriminace bude postupně zanikat

Důležitou implikaci Beckerova modelu je, že ze diskriminací muzi zaměstnanci plati v podobě něžšího zisku.

V dlouhém období budou v konkurenčním prostředí nediskriminující firmy v postupně zrychlujícím tempu, které diskriminující firmy a diskriminace bude postupně zanikat. Problém diskriminace tedy v dlouhém období vytéká iži a všechny antidiskriminační programy nejsou nutné.

16

Omezení Beckerova modelu

Proč tedy diskriminace (např. rasová) na trhu práce stále existuje?

- nikteri odváží nejou domácí konkurenční
- v situaci, kdy pětadvacíti vysoké nezaměstnanost, mohou zaměstnanci své diskriminační preferenčce realizovat při nízkých nákladech

Doporučení pro hospodářskou politiku?

19

Diskriminační preferenčce na straně spotřebitelů

Spotřebitelé s diskriminačními preferenčce se při rozhodování o nákupu řídí cenou upravenou o diskriminační koeficient γ . Tito spotřebitelé pak peptují menší množství, pokud zároveň prodávají lidé, vůči kterým mají přednost.

Firmy za to reagují přehodnocením přidružených pracovníků a diskriminováním skupiny na jinou pracovní pozici nebo se žádá mazdy – potom vznikne meziklasy diferencií mezi nediskriminovanými a diskriminovanými zaměstnanci.

PŘÍKLAD: Proč bílí basketbalisté v USA berou více než stejně produktivní černí basketbalisty?



20

Diskriminační preferenčce na straně spotřebitelů

Tato situace nemusí být v dlouhém období stabilní – diskriminovaní zaměstnanci mohou zvýšit zaměstnávatele (pokud je to možné), aby dosáhli původní (vyšší) mzdy. Diskriminace na straně spotřebitelů tedy vede k segregaci zaměstnanců. Firmy, jejichž zákazníci se vyznávají diskriminačními preferenčemi, budou spíše zajímat jiné prekrovované skupiny pracovníků.

Relation between Customer Discrimination and Percentage of Newly Hired Workers Who Are Black

| Type of Firm | Over Half of Firm's Customers Are Black | Over 75% of Firm's Customers Are White | Difference |
|--|---|--|------------|
| Contact between customers and workers | 38.0% | 9.0% | 49.0% |
| No contact between customers and workers | 46.8 | 12.2 | 34.6 |
| Difference in differences | — | — | 34.6 |

21

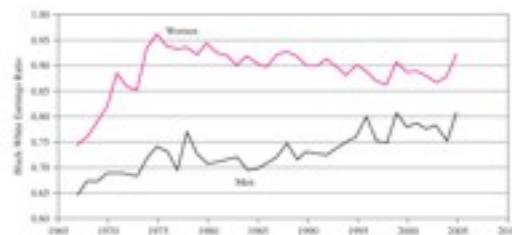
Diskriminační preferenční na straně zaměstnanců

Pracovníci s diskriminačními preferencemi se rozhodují na základě mzdly upravené o diskriminační koeficient už. Všem ženám pracovním prošel by firma sloučit pracovníkům musela vypákat kompenzační mzdy. To je nákladné, a proto obecněm bude spíše segregace zaměstnanců.

V konečném výsledku pak diskriminace na straně zaměstnanců nevytváří mzduvý diskriminaci mezi stejně produktivními skupinami zaměstnanců a neovlivňuje tak rizikost firem.

11

Relativní mzda bílých a černých pracovníků (USA)



12

Statistická diskriminace

K statistické diskriminaci dochází tehdy, pokud je jednotlivcův posuzování na základě průměrných charakteristik skupiny, ke které patří a nikoli na základě svých osobních charakteristik.

Při statistické diskriminaci zaměstnavatel recupuje preferenci diskriminovat, ale pouze u určité skupiny (rasy, pohlaví, věk) jako zdroj nových příležitostí pro ukazatele produktivity pracovníků.

Zaměstnavatel se zde diskriminací nepotkouje - jeho rozhodnutí jsou v případu správná. Není proto důvod, aby tento způsob diskriminace zmizel.

13

Statistická diskriminace

Příklad: Zaměstnavatel se rozhoduje při přijímání nových pracovníků rozhoduje mezi mužem a ženou; oba jsou mladí, mají stejnou vzdělání, podobnou dosavadní pracovní zkušenosť a stejný rodinný stav (bezratý / vdaná).

K statistické diskriminaci dochází tehdy, když zaměstnavatel použije pravděpodobnostní charakteristiky: předpokládí, že se bude chovat jako „průměrná“ volná žena v dané věkové kategorii a v blízké budoucnosti odjede na mateřskou dovolenou; přitom však tuto konkrétní ženu rodinu neplácuje.

Statistická diskriminace se nevyskytuje jen na trhu práce, ale i na jiných trzích (např. pojištění).

14

Zaměstnanost žen podle profese [USA, 2001]

| Occupation | Percent female | Average Hourly Wage of Workers in Occupation |
|-----------------------------|----------------|--|
| Carpenters | 1.7% | \$11.10 |
| Aircraft engine mechanics | 6.1 | 21.67 |
| Truck drivers | 5.3 | 14.22 |
| Police and detectives | 10.3 | 19.65 |
| Chemical engineers | 11.4 | 31.79 |
| Architects | 23.9 | 25.17 |
| Lawyers | 29.3 | 38.82 |
| Physicians | 29.3 | 39.89 |
| Cooks | 29.9 | 12.35 |
| Clerks | 42.5 | 8.67 |
| Postal workers | 49.7 | 14.75 |
| Financial managers | 53.1 | 36.63 |
| Real estate sales | 52.2 | 24.57 |
| Teachers, secondary school | 58.5 | 21.44 |
| Teachers, elementary school | 62.5 | 19.93 |
| Medics and paramedics | 64.8 | 8.52 |
| Bank tellers | 66.9 | 10.62 |
| Child-care workers | 97.8 | 8.40 |
| Receptionists | 97.8 | 10.99 |
| Teachers, kindergarten | 97.8 | 13.63 |

15

Vytěšňovací model diskriminace (crowding model)

Zastoupení mužů a žen (např. jiných měřítek) v jednotlivých povoláních se podstatně liší → profesní struktura je důležitým faktorem, který vysvětluje mazové rozdíly mezi pracovníky.

Vytěšňovací model pomocí jednoduchého modelu nazídky a popětvky vysvětluje důsledek toho, že se ženy (typicky jiné skupiny pracovníků, např. imigrantů, etnické menšiny) se koncentrují v omezeném počtu povolání.

16

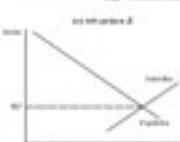
Vytěšňovací model diskriminace (crowding model)

PŘÍKLAD: Uvažujme hypotetickou ekonomiku s následujícími charakteristikami:

- pracovní síla je rovnoramenně rozložena mezi muže a ženy (6 a 6 mil.)
- existují 3 trhy práce: X, Y, Z, každý má stejnou populační
- muži a ženy jsou stejně produktivní
- DOKO na třech finalních produktech
- zaměstnanci X a Y jsou "mužské" povolení, Z je "ženské" povolení

19

Vytěšňovací model diskriminace (crowding model)



Ženy mají (např. díky společenským konvencím) záporný přístup na trh práce X a Y, a proto jsou "vytěšňovány" na trh práce Z, kde pouze ženy.

20

Vytěšňovací model diskriminace (crowding model)

Podle této hypotézy jsou tedy ženy konkurenční do určitých profesi - dochází k projekci regresu. Proces se nejde nemusí být výsledkem diskriminace, ale důsledkem společenského klíma. Konkurenční den je relativně malého počtu profesí vyvádí zejména ženy. Potom ženy využívají méně i při zohlednění výše vedlejších a dalších socio-ekonomických charakteristik.

Beran (2000): ženy, které pracují v povolení, kde doslova 75 % jejich spolugenerenek je ženy, využívají o 14 % méně rizika (o stejném socio-ekonomickém charakteristiku), u kterého podíl pracovnicí byl méně.

Jiná využitelná může nabídnout teorie lidského kapitálu: ženy (tak jako ostatní) maximálně čerpají současné hodnoty celodlouhých příjmu, a proto se upře více na povolení, kde není třeba tak často aktualizovat znalosti (např. práce s dětmi).



Varianta hypotézy vytěšňování je teorie dualních trhu práce (viz téma Politika od mimoškol). Tato teorie vysvětluje, proč diskriminace může působit i i při trhu primárního a sekundárního trhu práce.

21

Index segregace

Měří profesní segregaci mezi index segregace, který vyjadruje procentní počet pracovníků (mužů nebo žen), kteří by měli zasedat zaměstnání, aby muži a ženy byly ve všech povoláních zastoupeni rovnoramenně.

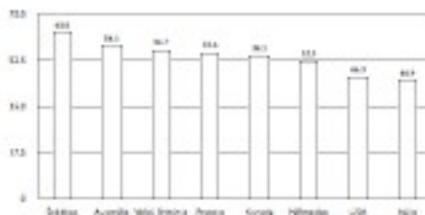
Příklad: V hypotetické ekonomice existují tři povolání (A, B, C). Následující tabulka odskládá procentní zastoupení mužů a žen v těchto povoláních.

| (2) povolání | (1) muži | (3) ženy | rozdíl: (1)-(2)-(3) |
|--------------|----------|----------|---------------------|
| A | 80% | 30% | 20% |
| B | 30% | 20% | 10% |
| C | 20% | 30% | -10% |
| | 100% | 100% | 40% |

Index segregace je $40\% / 2 = 20\%$.

30

Index profesní segregace v různých zemích



31

Mzdová diskriminace monopsonu

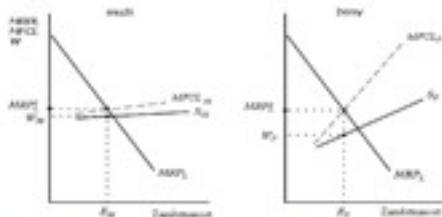
Monopsonista může zvýšit svůj zisk tím, že různým skupinám pracovníků (ale se stejnou produktivitou) nabídne různou mzdu. Musí být splněny dvě podmínky:

- * nabídka mzdy musí být rozdílná na jednotlivé skupiny (např. podle věku, pohlaví, rasy)
- * elasticitu nabídky mzdy jednotlivých skupin je cílom

32

Mzdová diskriminace monopsonu

Příklad. Ženy mohou mít z různých důvodů nižší elasticitu nabídky než muži.



Na rozdíl od Beckerova modelu je pro monopson výhodné diskriminovat a tedy není důvod k potlačení diskriminace.

Shrnutí

- Model založený na diskriminačních preferencích (Beckerov model) je založen na tom, že diskriminující subjekt se rozhoduje podle výše mzdy (corry) upravené o výši diskriminačního koeficienta. Výš diskriminačního koeficientu vyjadruje silu přesnosti.
- V případě, že jsou diskriminování a nediskriminování pracovníci dokonale substituovati, diskriminace ze strany zaměstnavatele v Beckerově modelu povede k segregaci zaměstnanců a k různým možnostem za stejnou přílož. Diskriminační chevrolety se firmu připravuje o běžného.
- Diskriminace na straně zaměstnanců vede k segregaci pracovní sily, ale neplácobuje nadavý diferenciál mezi diskriminovanými a diskriminujícími pracovníky. Diskriminace na straně zaměstnaců může nadavý diferenciál způsobovat.
- Statistická diskriminace znamená, že se mezi produktivitou pracovníků je nakládána jinak na základě odlišných primárních charakteristik skupiny, ke které patří.
- Monopson může diskriminovat na základě odlišné elasticity nabídky práce jednotlivých skupin pracovníků. Monopsonist se diskriminací nepřipravuje o rizik.

Literatura

- Ehrenberg, Ronald G. - Smith, Robert Stewart. *Modern Labor Economics : Theory and Public Policy*. 10th ed. Boston : Pearson/ Addison Wesley, 2009. xxii, 630 s. ISBN 978-0-321-53896 - kapitola 12, s. 385-444
- Borjas, George. *Labor Economics*. 5. vyd. : McGraw Hill Higher Education, 2010. ISBN 978-0073072798 - kapitola 9, s. 369-417
- Kaufman, B. - Horchikas, J. *The Economics of Labor Markets*. Mason : Thomson Higher Education, 2006. 780 s. ISBN 0-324-28879-4 -- kapitola 9, s. 447-590