<https://www.axiomafv.com/tecnicas-venta-seguros/>

**Técnicas de venta para vender seguros**

**(PREPARAR /TÚ)......................................... para el rechazo**

**(ESCUCHAR)................................. con atención al cliente**

**(NO VENDER).......................... productos, (VENDER) ..........................soluciones**

**(DESTACAR).................................. los beneficios de las distintas pólizas, no sólo las coberturas**

**(HACER)..................................... que la entrevista de ventas sea memorable para el cliente**

**(FIJAR)............................ metas y objetivos**

**(APROVECHAR)..................................... todas las oportunidades de *networking* que surjan**

**(PEDIR)........................ a los clientes que (RECOMENDAR-TE)............................................**