

Úvodní přednáška POIN

Skorkovský

Koordináty přednášejícího- vyučujícího

Ing.Jaromír Skorkovský, CSc.

- Department of Corporate Economy (5th floor) – katedra podnikového hospodářství
- miki@econ.muni.cz
- +420 731113517
- **Study material** : will be updated regularly (is.muni.cz) – pro předměty BPH_PIS1 a BPH_PIS2
- **Docházka** : povinná jak na přednáškách tak ve cvičeních. Letní semestr PIS1 2 hod přednášky a 2 hod cvičení, zimní semestr PIS2 4 hodiny cvičení
- Požívaná verze ERP : Microsoft Dynamics NAV 2018
- Plánované rozšíření ERP : MS Dynamics 365 Business Central a využívání PowerBI
- Důvod představení přednášejícího a cvičícího : během dvou semestrů bude přednášet a cvičit ve dvou předmětech BPH_PIS1 a BPH_PIS2 což představuje minimálně **102 hodin**

Praxe vyučujícího – důvody->zkušenosti z praxe

- 1994 – 2019: Odborný asistent, KPH-ESF, Masarykova univerzita, Brno
- 2004 – 2019: Smluvní manažer tréninkového ERP centra, Navertica a.s., Brno a Navertica South Africa
- 2002 – 2004 : Obchodní ředitel, Allium s.r.o., Brno
- 2001 - 2002: Obchodní ředitel, Columbus IT Partner a. s., Praha
- 1993 - 2001: Konzultant ERP, FUTURE Engineering a.s, Brno – přejmenováno na Navertica a.s.
- 1990 - 1993: Středoškolský profesor Computer science (A-level London Examination Board), Department of Education Valletta, Paolino Vassallo Upper Lyceum a Fellenberg Training Center, Malta
- Dříve : Výpočetní středisko, Královopolská strojírna, Brno – systémový programátor
- Dříve : Výzkumný pracovník, Lékařská fakulta, Masarykova universita (počítačová simulace řízení umělého srdce)

Vybrané Projekty –mimo univerzitu

- Vedoucí projektu vzdělávání pro firmu Navertica South Africa
- Analytik firmy Navertica (implementace ERP MS Dynamics NAV)
- **Vybrané projekty:**
 - Itec Johannesburg – řízení servisu a služeb
 - Peters Papers Johannesburg – velkoobchod s papírem
 - William King West Bromwich – dělení oceli pro automobilový průmysl
 - Adast Systems Adamov – výroba benzinových, naftových a plynových stojanů
 - Miking Kolín - dělení oceli pro automobilový průmysl
 - Lokalizace produktu pro pokročilé plánování výroby na bázi APS (PlannerOne)
 - Lokalizace produktu PrintVis (MIS) pro polygrafickou výrobu

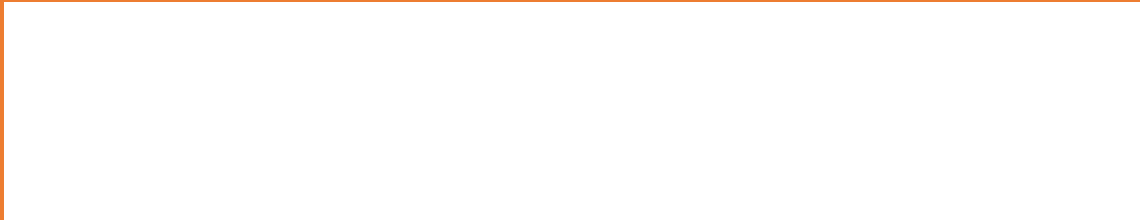
Oblasti zájmu

Prospektivá teorie

[Where Do You Want to Go Skiing? The Effect of the Reference Point and Loss Aversion \(2019\)](#)
[GOCMANOVÁ, Zuzana, Jaromír SKORKOVSKÝ, Štěpán VESELÝ a Jan BÖHM](#)

Teorie omezení

[Theory of Constraints and Its Application in a Specific Company \(2014\)](#)
[LINHART, Jakub a Jaromír SKORKOVSKÝ](#)



Get Set

For a dynamic future



Microsoft Dynamics in the Classroom

Financial Management (Accounting Curriculum)

- Business decision support and analysis
- Planning and control activities
- Purchasing
- Budgeting
- Invoicing
- Forecasting
- Bank reporting
- Cash flow management
- General ledger activities
- Internal controls

Supply Chain Management (Operations Curriculum)

- Manufacturing processes
- Product distribution
- Inventory and order management
- Controlled and integrated manufacturing environment
- Reduced inventory holding costs
- Improved purchasing
- Increased flexibility in reporting
- Increased ability to improve accuracy in forecasts

Customer Relationship Management (Marketing Curriculum)

- Improved customer-centric activities
- Sales support
- Customer service
- Customer valuation analysis
- Marketing analysis
- Gross margin and ROI analysis

Technology Stack (Management, Business, or Computer Information Systems Curriculum)

Business analysis, system design, data maintenance, linking disparate systems, system installation and setup, business intelligence

MS Dynamics NAV 2018

Zpracovatel prodejních objednávek - Microsoft Dynamics NAV

CRONUS CZ s.r.o. ▶ Domovská stránka ▶ Hledat (Ctrl+F3)

AKCE

Prodejní nabídka, Prodejní faktura, Prodejní objednávka, Objednávka prodejní vratky, Prodejní dobropis, Sešit prodejní ceny, Ceny, Navigovat, Aktualizovat, Deník prodeje, Řádkové slevy, Zákazník, Prodej

Nový dokument, Cena, Historie, Stránka, Úlohy, Prodej, Sestavy

Centrum rolí

- Prodejní objednávky
 - Dodáno, nefakturováno
 - Kompletně dodáno, nefakturováno
 - Ke schválení
 - Odsouhlasená
 - Prodejní objednávky - otevřeno
 - Připraveno k dodávce
 - Částečně dodáno
 - Zpožděno
 - Prodejní objednávky - Microsoft Dynamics 365 for Sales
- Prodejní nabídky
 - Hromadné objednávky prodeje
 - Prodejní faktury
- Objednávky prodejní vratky
- Prodejní dobropisy
 - Prodejní zálohové faktury
 - Zboží
 - Zákazníci
 - Deníky zboží
 - Deníky prodeje
 - Deníky přijaté hotovosti
 - Objednávky transferu

Domovská stránka

Zaúčtované doklady

Samoobslužné služby

Oblasti

Zpracovatel prodejních objednávek

Aktivity

Nastavení hromádek, Filtr, Vymazat filtr

K vydání

Prodejní nabídky - otevřeno	0	Prodejní objednávky - otevřeno	24
-----------------------------	---	--------------------------------	----

Nová prodejní nabídka
Nová prodejní objednávka

Nedodané vydané prodejní objednávky

Připraveno k dodávce	3	Částečně dodáno	0	Zpožděno	18	Průměrný počet dnů zpoždění	38,4
----------------------	---	-----------------	---	----------	----	-----------------------------	------

Navigovat

Vratky

Objednávky prodejní vratky - otevřeno	0	Prodejní dobropisy - otevřeno	1
---------------------------------------	---	-------------------------------	---

Nová objednávka prodejní vr...
Nový prodejní dobropis

Moje úlohy uživatele

Čekající úlohy uživatele	0
--------------------------	---

Moje výr. zakázky-dle nákladů

Kategorie	Count
Plánovaná	26
Pevně plánovaná	6,5
Vydaná	20

Mé zboží

Spravovat seznam, Otevřít, Nový, Najít, Filtr

Číslo zboží	Popis	Jednotková cena
1000	Bicykl	4 000,00
1001	Cestovní bicykl	4 000,00
1100	Přední kolo	1 000,00
1150	Přední náboj	500,00
1200	Zadní kolo	1 200,00

MS Dynamics 365 Business Central

Dynamics 365 Business Central

CRONUS International Ltd. | Finance | Cash Management | Sales | Purchasing | Setup & Extensions | Intelligent Cloud Insights

Customers | Vendors | Items | Bank Accounts | Chart of Accounts

ACTIONS
+ Sales Quote | + Sales Order | + Sales Invoice | + Purchase Quote | + Purchase Order | + Purchase Invoice | > New | > Payments | > Reports | > Setup | Excel Reports

Activities



Activities

INTELLIGENT CLOUD

SALES THIS MONTH

OVERDUE SALES INVOICE AMOUNT

OVERDUE PURCH. INVOICE AMOUNT

 Learn More	 Intelligent Cloud Insights	18 634 > See more	955 666 > See more	519 363 > See more
---	---	----------------------	-----------------------	-----------------------

ONGOING SALES

SALES QUOTES 0 >	SALES ORDERS 47 >	SALES INVOICES 2 >
------------------------	-------------------------	--------------------------

ONGOING PURCHASES

PURCHASE ORDERS 27 >	ONGOING PUR... INVOICES 0 >	PURCH. INVOI... NEXT WEEK 53 >
----------------------------	-----------------------------------	--------------------------------------

APPROVALS

REQUESTS TO APPROVE 0 >

PAYMENTS

UNPROCESSED PAYMENTS >	AVERAGE COL... DAYS >	OUTSTANDING... INVOICES 46 >
---------------------------	--------------------------	------------------------------------

INCOMING DOCUMENTS

PENDING USER TASKS 0 >	MY INCOMING DOCUMENTS 1 >
------------------------------	---------------------------------

Specifies imported bank transactions for payments that are not yet reconciled in the Payment Reconciliation Journal window.

MS Dynamics 365 Business Central

CRONUS International Ltd.

Finance | Cash Management | Sales | Purchasing | Setup & Extensions | Intelligent Cloud Insights

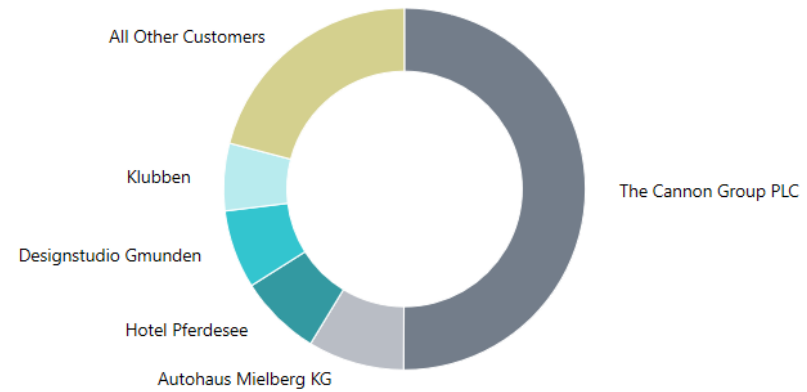
Customers | Vendors | Items | Bank Accounts | Chart of Accounts

INSIGHT FROM LAST MONTH

The largest posted sales invoice was for 5 500 £

Business Assistance

Top Five Customers by Sales Value



o o o ●

Favorite Accounts

ACCOUNT NO.	NAME	BALANCE
2910	Cash	99,01
2920	Bank, LCY	2 659,04
2930	Bank Currencies	3 958,03
2940	Giro Account	249 241,29
5310	Revolving Credit	-1 380 954,38

Trial Balance

Description	01.01.20..31.01.20	01.02.20..29.02.20
Total Revenue	184 369,40	17 133,64
Total Cost	-142 717,40	-1 947,12
Gross Margin	41 652,00	15 186,52
Gross Margin %	22,59	88,64
Operating Expenses	2 044,03	-500,00
Operating Margin	39 607,97	15 686,52

ERP-benefity I

Oblast	Benefit
Operační oblast	<ol style="list-style-type: none">1. Snížení nákladů2. Zkrácení výrobních cyklů3. Zlepšení produktivity4. Zlepšení kvality5. Zlepšení služeb zákazníkům
Řídící oblast	<ol style="list-style-type: none">1. Zlepšení řízení zdrojů2. Zlepšení rozhodování a plánování3. Zlepšení výkonnosti

Oblast	Benefit
Strategická oblast	<ol style="list-style-type: none">1. Podpora růstu podniku2. Podpora navazování vztahů s jinými podniky3. Podpora podnikových inovací4. Budování vedoucího postavení v oblasti nákladů5. Možnost diferenciací produktů6. Ulehčení rozšíření do světa7. umožnění elektronického obchodu8. umožnění nebo zachování konkurenceschopnosti
Oblast IT infrastruktury	<ol style="list-style-type: none">1. Přípravenost podniku na aktuální a budoucí změny2. Snížení nákladů v oblasti IT3. Zlepšení IT infrastruktury v oblasti stability a pružnosti

ERP-benefity II

Oblast	Benefit
Organizační oblast	<ol style="list-style-type: none">1. Zlepšení v oblasti koordinace, sladění meziútvarových procesů2. Zjednodušení učení organizace a zaměstnanců3. Větší prostor pro zapojení zaměstnanců4. Budování společné vize5. Zaměření na důležité práce6. Zvýšení morálky a spokojenosti zaměstnanců

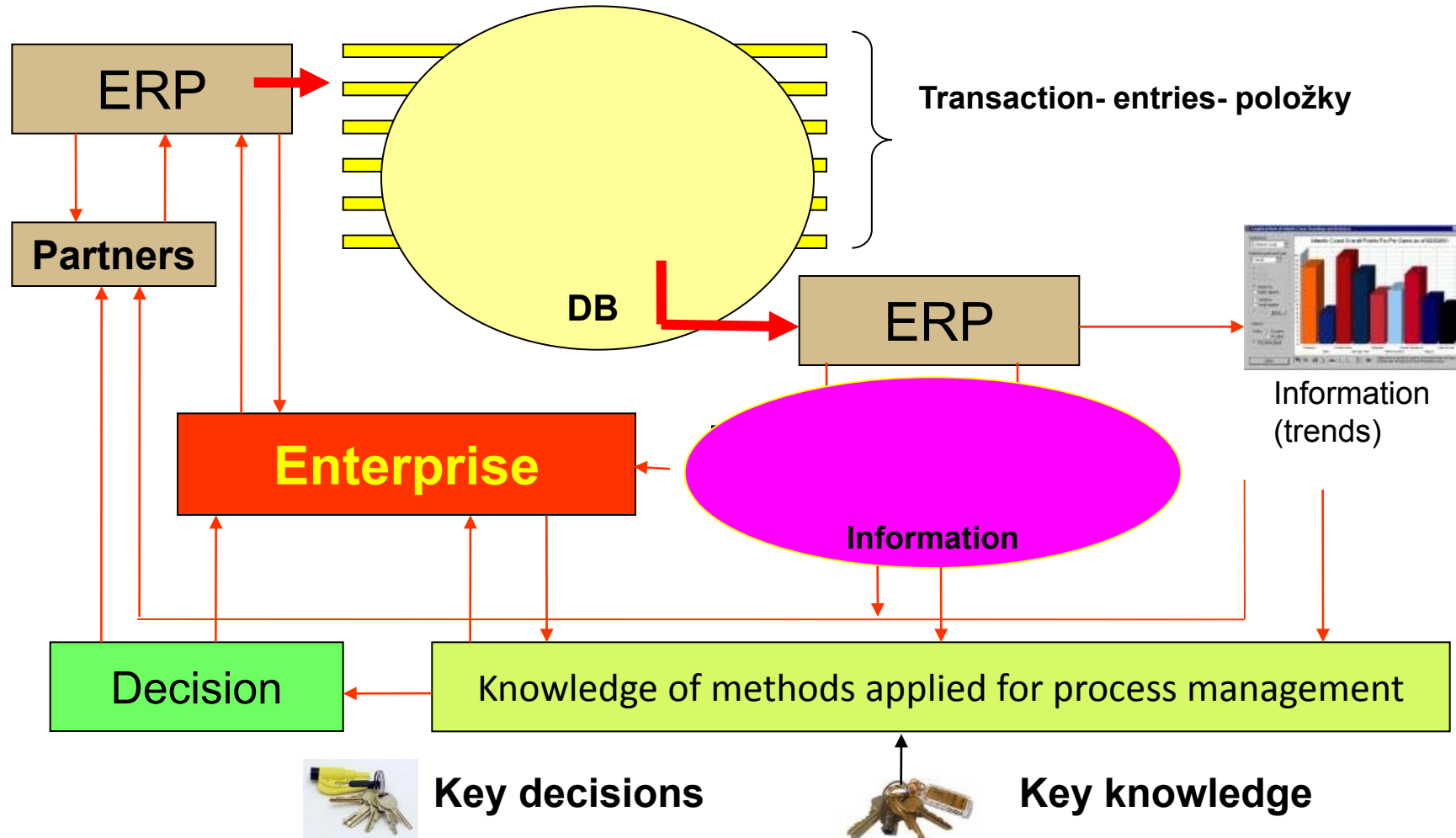
Zdroj (benefity I a II) : SHANG, Shari a Peter B. SEDDON. Assessing and managing the benefits of enterprise systems: the business manager's perspective, 2002, str. 296-299 , překlad DP Lenka Hladká

Výhody a nevýhody různých řešení

Varianty řešení IS	Výhody	Nevýhody
Rozvoj existujícího řešení	Maximální využití existujících zdrojů a investic Z krátkodobého hlediska lacinější a rychlejší Uspokojení okamžitých potřeb	Nemusí odpovídat všem budoucím požadavkům Celkové náklady mohou být vyšší Výsledným produktem může být méně kvalitní systém
Vývoj nového systému na míru	Může přesně odpovídat potřebám podniku Řízený vývoj	Celkově dražší řešení Časově náročné řešení Riziko negarantovaného konečného produktu a jeho dalšího vývoje
Nákup hotového softwarového systému	Z dlouhodobého hlediska méně finančně náročný Rychlejší zavedení Zaručená funkčnost a další vývoj	Nemusí přesně splňovat všechny potřeby uživatele Závislost na dodavateli

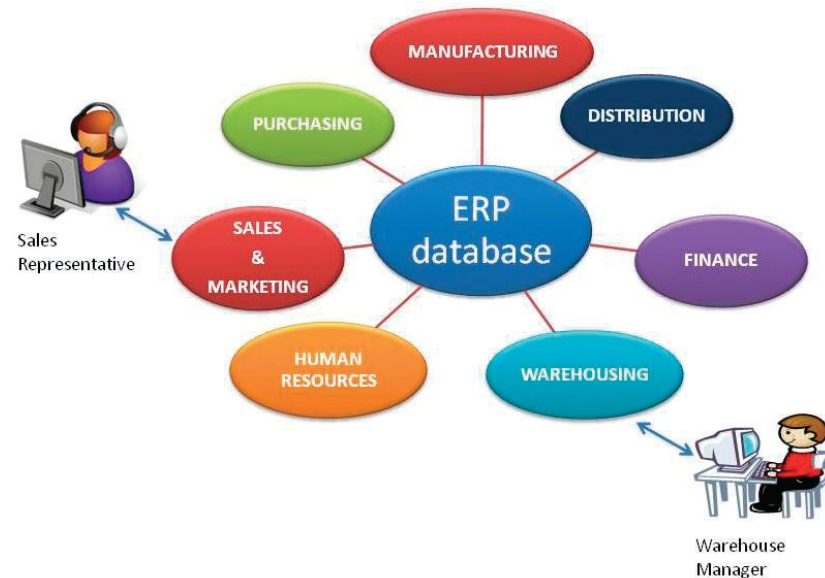
Zdroj: BASL, Josef a Roman BLAŽÍČEK. *Podnikové informační systémy: podnik v informační společnosti*, 2012, str. 55

Simplified schema of ERP usage



ERP

The main objective of **Enterprise Resource Planning**, or ERP, is to integrate all departments and functions across a company into a single system by using a common database, the value of which is to be able to have only one correct set of data.



Isolated Data Islands



Management



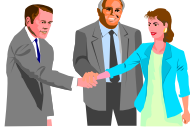
Marketing



Customer Orders



Sales Representatives



Customers



Production Planning

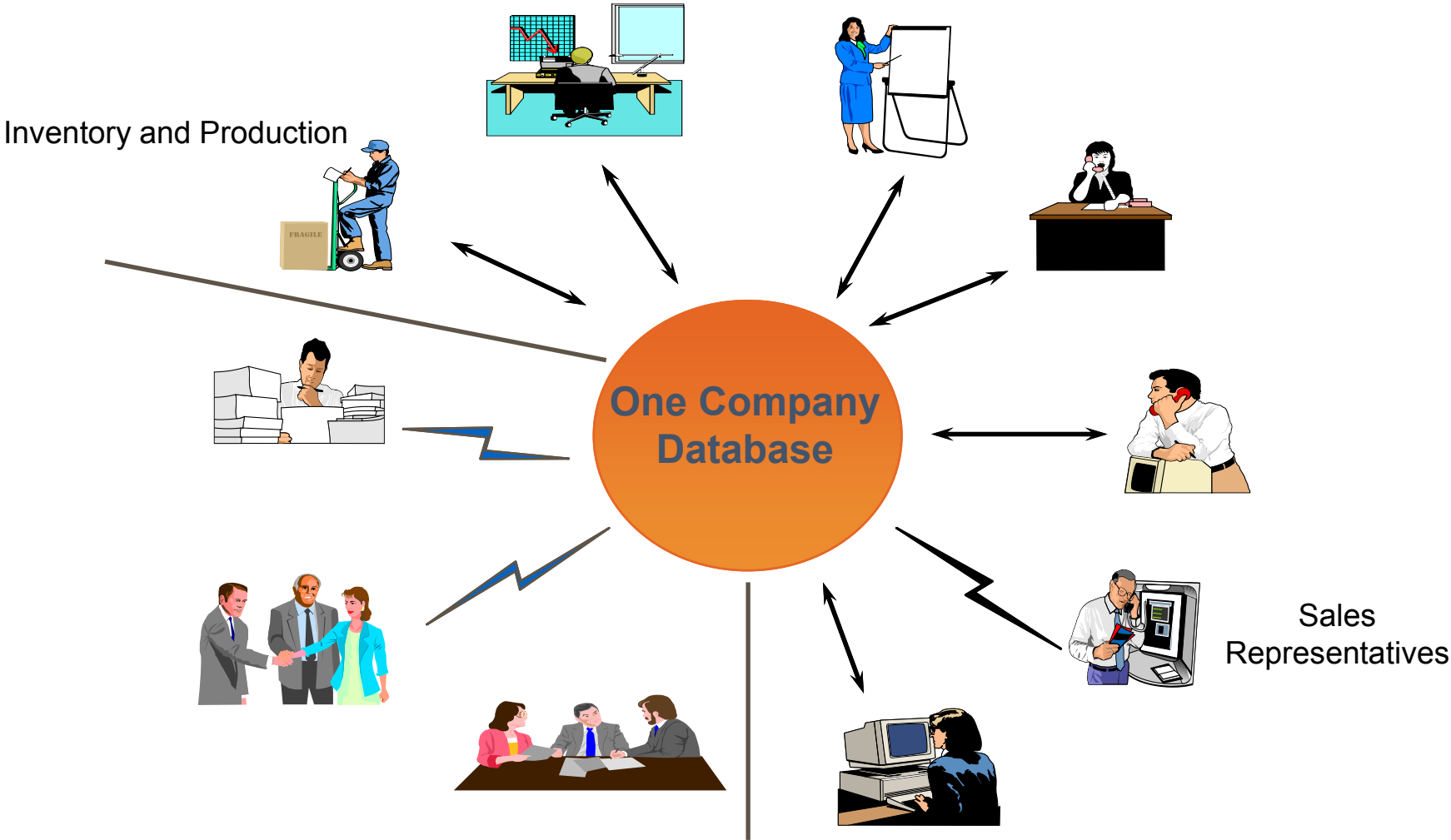


Quality Management



Inventory and Production

One Solution ● One Database ● All Microsoft



Objekty ERP

- Tabulky
- Okna (formuláře)
- Reporty
- Programy (skripty, kódy, code units)
- Menu
- Datové porty

Snímek nutný k porozumění dalších snímků

- ERP – vytváří se doklady ty se účtují (registrují)
- ERP – po registraci->transakce (**položky**, angl. entries)
 - Položky hlavní knihy jak např. 112|321 a 343|321
 - Položky zákazníků a dodavatelů (faktury, platby, dobropisy)
 - Položky zboží (nákup, prodej, výdej, příjem, spotřeba, výroba a transfer)
- Každá položka představuje datovou větu (záznam, angl. record) skládají se z datových polí různého typu (čísla, texty apod.)

Karta zákazníka- jeden z pohledů na data

10000 · BYT-KOMPLET s.r.o. **Karta zákazníka**

Obecné

Číslo:	<input type="text"/>	Vyhledávací název:	<input type="text" value="BYT-KOMPLET S.R.O."/>
Název:	<input type="text" value="BYT-KOMPLET s.r.o."/>	Saldo (LM):	6 319 597,25
Registrovaný název:	<input type="text"/>	Maximální úvěr (LM):	<input type="text" value="0,00"/>
Adresa:	<input type="text" value="Vrchlického 5"/>	Saldo (LM) jako dodavatel:	0,00
Adresa 2:	<input type="text"/>	Splatné saldo (LM):	6 319 597,25
PSČ:	<input type="text" value="697 01"/>	Zálohy (LM):	-1 210,00
Město:	<input type="text" value="Kyjov"/>	Kód prodejce:	<input type="text" value="PK"/>
Kód země/oblasti:	<input type="text" value="CZ"/>	Centrum odpovědnosti:	<input type="text" value="BLANSKO"/>
Telefonní číslo:	<input type="text"/>	Kód zóny servisu:	<input type="text" value="M"/>
Č. primárního kontaktu:	<input type="text"/>	Uzavřeno:	<input type="text"/>
Kontakt:	<input type="text" value="Pan Jonas Brandel"/>	Změněno dne:	<input type="text" value="25. 8. 2017"/>

Komunikace | byt-komplet.sro@cronuscorp.net

Fakturace | NÁRODNÍ | DOMÁCÍ

Platby | 1M(8D) | DOMÁCÍ | 1,5 DOM.

Dodávka | MODRÝ | Částečně | EXW | DHL

Zahraniční obchod

Historie prodeje záka...

Číslo zákazníka:	10000
Nabídky:	0
Hromadné objed...	0
Objednávky:	4
Faktury:	0
Objednávky vratek:	0
Dobropisy:	0
Zaúčtov. dodávky:	7
Zaúčtov. faktury:	6
Zaúčtov. příjemk...	1
Zaúčtov. dobropi...	1

Statistika zákazníka

Číslo zákazníka:	10000
Saldo (LM):	6 319 597,...

Prodej

Nevyřízené obje...	1 612,50
Dodáno, nefakt. ...	19 737,50
Nevyřízené faktu...	0,00

Servis

Nevyřízené servi...	250,00
Dodáno - servis, ...	0,00

Ok

Položky zákazníka(transakce, entries)

Karta zákazníka

Položky zákazníka

>31.12.16 | Zúčtovací datum

Filtr: 10000

Zúčtov... datum	Typ dokladu	Číslo dokladu	Zálo...	Typ platby předem/zál...	Číslo zákaz...	Zpráva pro příjemce	Popis	Kód měny	Původní částka
8. 1. 2017	Faktura	103016	<input type="checkbox"/>		10000		Objednávka 101001		310 614,38
15. 1. 2017	Dobropis	104001	<input type="checkbox"/>		10000		Dobropis 104001		-10 996,25
15. 1. 2017	Platba	2596	<input type="checkbox"/>		10000		Platba 2017		-953 835,14
15. 1. 2017	Platba	2596	<input type="checkbox"/>		10000		Platba 2017		-1 907 670,28
15. 1. 2017	Platba	2596	<input type="checkbox"/>		10000		Platba 2017		-2 543 560,38
18. 1. 2017	Faktura	103029	<input type="checkbox"/>		10000		Objednávka 6005		154 125,00
23. 1. 2017	Faktura	103001	<input type="checkbox"/>		10000		Faktura 103001		303 050,00

Navigace

Faktura

Relace mezi tabulkami – příklad

1972-W · Panel SAPPORO, černý

Obecné

Číslo: 1972-W ... Vyhledávací popis: PANEL SAPPORO, ČERNÝ

Úplný popis: Zásoby: 11

Popis: Panel SAPPORO, černý Množ.na nák.objednávce: 0

Základní měrná jednotka: KS Množ na výr.zakázce: 0

Množ.na řádcích komponent: 0

Tabulka
(okno)

Položky zboží ▾

Typ filtrování (F3) Zúčtovací datum ▾ → ▾

Filter: 1972-W

Zúčtovací datum	Typ položky	Typ dokladu	Číslo dokladu	Číslo zboží	Popis	Kód lokace	Množství	Fakturované množství	Zůstatek (množství)	Č.
31. 12. 2016	Příjem	POČÁTEK	1972-W	MODRÝ			4	4	4	
31. 12. 2016	Příjem	POČÁTEK	1972-W	ČERVENÝ			5	5	5	
31. 12. 2016	Příjem	POČÁTEK	1972-W	ZELENÝ			2	2	2	

Položky
(transakce)

MODRÝ · Modrý sklad

Obecné

Kód: MODRÝ Město: Kyjov

Název: Modrý sklad Kód země/oblasti: CZ

Adresa: Jiřího Franka 3 Kontakt: Martin Weber

Adresa 2: Oblast:

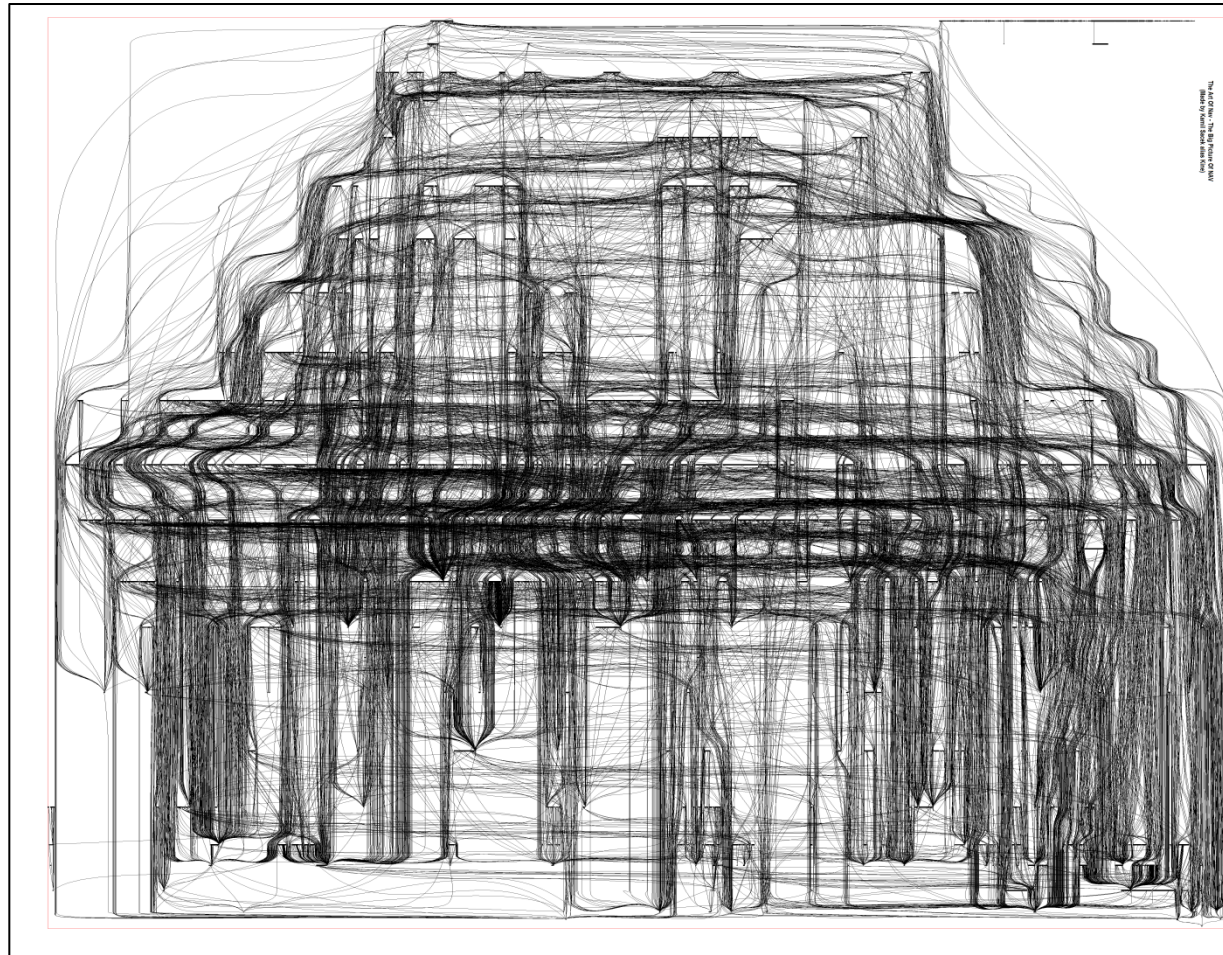
PSČ: 697 01 Použít jako Na cestě:

Komunikace +420 000 456 789

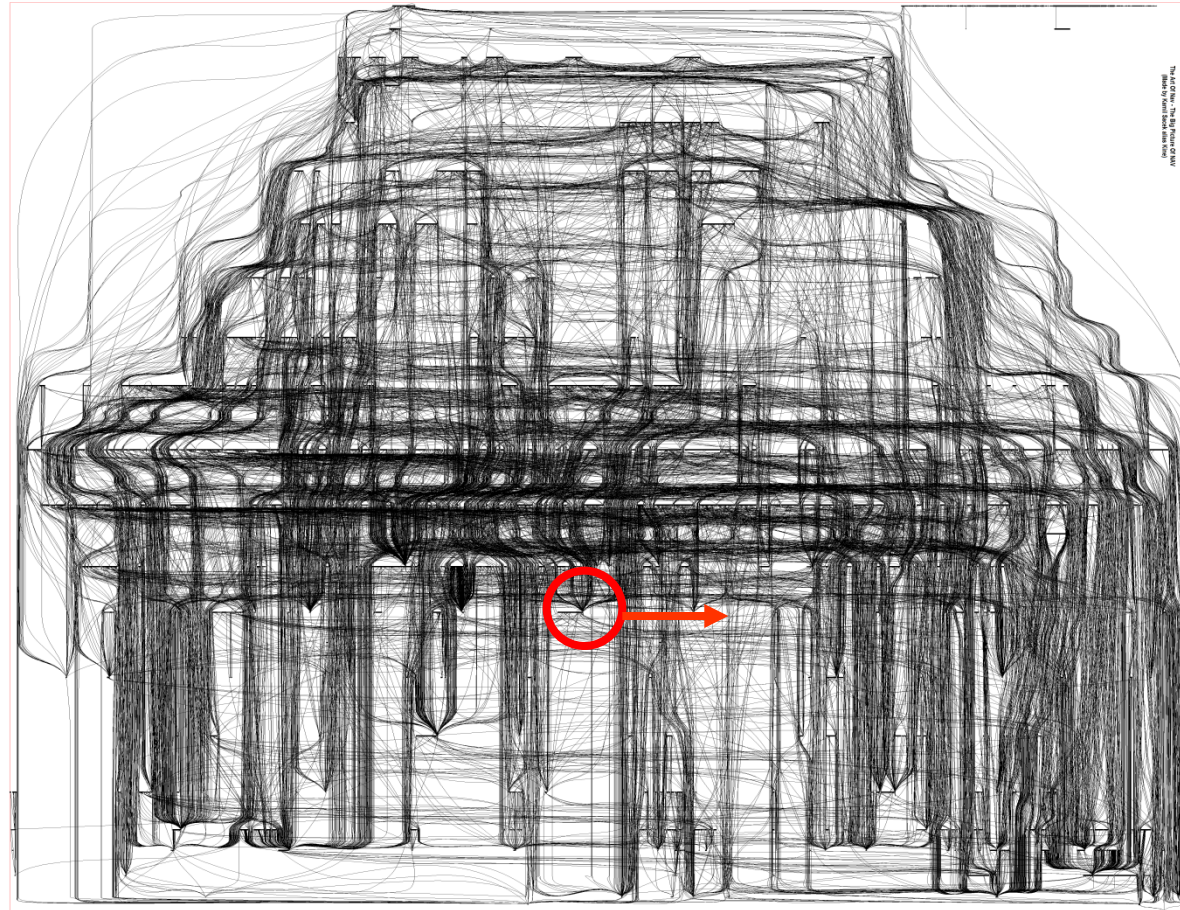
Sklad

Skladové
místo

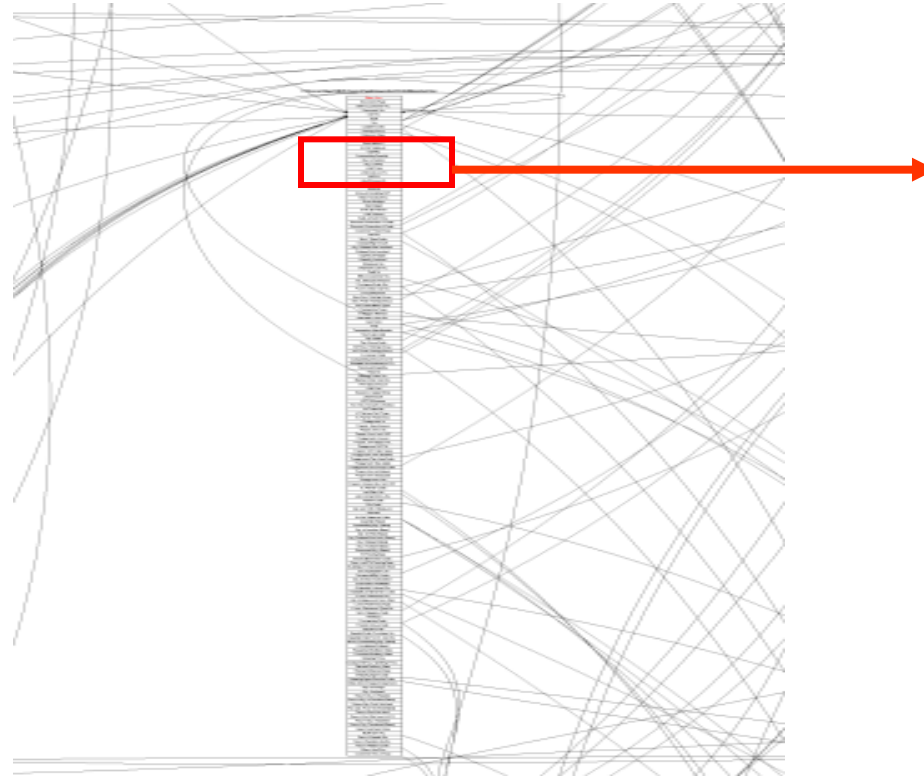
Relace mezi tabulkami (datový model) I



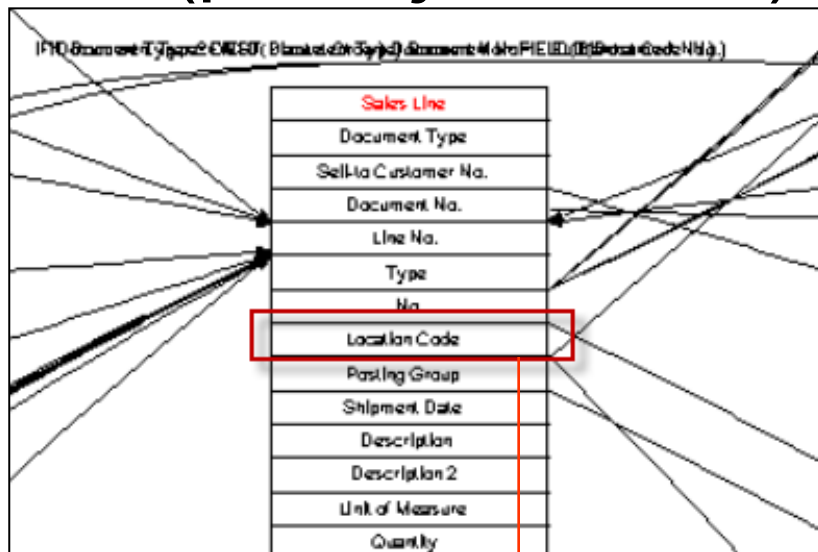
Relace mezi tabulkami (datový model) II



Jedna tabulka a její relace I



Jedna tabulka (prodejná řádek) a její relace II



ERP MS Dynamics NAV

Type	No.	Purch... Code	Drop Shipment	Description	Location Code	Quantity	Reserved Quantity	U
Item	1980-S		<input type="checkbox"/>	MOSCOW Swivel Chair, red	ZELENÝ	6		k ^

Item Information

- Item Card
- Availability (8)
- Substitutions (1)
- Sales Prices (0)
- Sales Line Dis... (1)

Order Line Functions Posting Print Help

Main forms (card, **list**, form->sub-form)

Hlavní typy oken (karta, seznam, hlavička dokladu – hlavní okno, řádky dokladu-
podokno)

Zboží ▾

Číslo ▲	Popis	Kuso... mon...	Základní měrná ...	Nákl... jsou...	Požizovací cena	Jednotková cena	Číslo dodavatele
1908-S	Otočná židle LONDÝN, mo...	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 610,00	4 630,00	30000
1920-S	Konferenční stůl ANTVERPY	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	12 320,00	15 790,00	20000
1924-W	Základní skříň CHAMONIX	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	3 070,00	5 130,00	20000
1928-S	Lampa AMSTERDAM	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	1 040,00	1 340,00	10000
1928-W	Skříň SV. MOŘIC se zásuvka...	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	7 210,00	12 850,00	
1936-S	Křeslo BERLÍN, žluté	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 660,00	4 700,00	20000
1952-W	Skříň s policemi OSLO	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	3 520,00	5 950,00	
1960-S	Křeslo ŘÍM, zelené	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 660,00	4 700,00	20000
1964-S	Židle pro hosty TOKIO, mod...	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 660,00	4 700,00	20000
1964-W	Skříň INNSBRUCK se skl.dvíř...	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	6 460,00	10 970,00	
1968-S	Otočná židle MEXIKO, černá	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 610,00	4 630,00	30000
1968-W	Panel GRENOBLE, červený	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	26 620,00	36 620,00	
1972-S	Otočná židle MNICHOV, žlutá	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 610,00	4 630,00	30000
1972-W	Panel SAPPORO, černý	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	26 620,00	36 620,00	
1976-W	Skříň INNSBRUCK s dřev.dvíř...	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	5 680,00	9 620,00	
1980-S	Otočná židle MOSKVA, červ...	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 610,00	4 630,00	30000
1984-W	Panel SARAJEVO, modrý	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	26 620,00	36 620,00	
1988-S	Křeslo SOUL, červené	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 660,00	4 700,00	20000
1988-W	Panel CALGARY, žlutý	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	26 620,00	36 620,00	
1992-W	Panel ALBERTVILLE, zelený	Ano	KS	<input type="checkbox"/>	26 620,00	36 620,00	
1996-S	Panel ATLANTA, základ	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	26 570,00	34 060,00	30000
2000-S	Otočná židle SYDNEY, zelená	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	3 610,00	4 630,00	30000
70000	Boční deska	Ne	KS	<input type="checkbox"/>	590,00	1 150,00	10000

Seznam

Main forms (card), list, **form->sub-form**)

Hlavička (header)

Řádky dokladu (lines)

104013 · UNIVERSAL-TREND a.s.

Obecné

Zákazník-číslo:	30000	Datum objednávky:	18. 1. 2017
Zákazník-číslo kontaktu:	KT000018	Datum dokladu:	18. 1. 2017
Zákazník-název:	UNIVERSAL-TREND a.s.	Požadované datum dodávky:	
Zákazník-adresa:	Lesní 14	Přislíbené datum dodávky:	
Zákazník-adresa 2:		Číslo nabídky:	
Zákazník-PSČ:	687 01	Číslo externího dokladu:	
Zákazník-město:	Bojkovice	Kód prodejce:	PK
Zákazník-kontakt:	Slečna Julie Bankertová	Číslo kampaně:	
Počet archivovaných verzí:	0	Číslo příležitosti:	
Kód textu položky:		Centrum odpovědnosti:	
Text položky:	Objednávka 104013	Přiřazené ID uživatele:	
Zúčtovací datum:	18. 1. 2017	Stav fronty úloh:	
Datum DPH:	18. 1. 2017	Stav:	Vydáno

Řádky

Typ	Číslo	Popis	Kód lokace	Množství	Rezervované množství	Kód měrné jednotky	Jednotková cena bez DPH	Částka na řádku bez DPH	Řádková sleva %	K dodání	Dodané množství fakturací	K fakturov... množství	Množ.k přiřazení
Zboží	LS-S15	Stojan pro reproduktory LS-150	BÍLÝ	12		KS	79,00	948,00					

Obchodní partner

Doklad

What (Co)

Microsoft Dynamics NAV „sexy stránky“

- Windows compatible (menu, command, mutual relations to MS Office,..) – navázané na MS Office
- Security (ID, passwords, roles, protocols) – vysoká bezpečnost
- Menu and basic modules – modularita
- Shorthand keys and HELP – využívání klávesových zkratk a velmi rozsáhlá nápověda
- Multilanguage – vícejazyčnost
- Navigate and calculation (flow) fields, finding the reason why any document was created – funkce nazývaná Navigace (z transakce se dostanete na všechny doklady a záznamy, které k vybrané transakci patří)
- Workflow – (nastavení korektní sekvence operací ve všech procesech, schvalovací řízení, atd.)
- Vypočítávaná pole
- Reports – kvalitní reportovací systém
- Entries, dimensions – položky (transakce) a využívání dimenzí (vazba na BI)
- Vazba na Azure (bude prezentováno později)
- Propojení s Power BI (Business Intelligence) ->Viz další snímky
- Použití rolí (Role Tailored Client-> koncept RTC) ->Viz další snímek

RTC koncept

Profily ▾

ID profilu	Popis	Rozsah	Název rozšíření	ID centra rolí	Výc... cent...	Disa... Pers...	Use Rec...
ADMINIST...	Administrace uživatelů, uživatelsk...	System		9024	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ČLEN TÝMU	Člen týmu	System		9028	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
DISPEČER	Dispečer - servis zákazníka	System		9016	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
DODÁVKY ...	Dodávky a příjmy - Zakázka-na-z...	System		9008	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
DODÁVKY ...	Dodávky a příjmy - systém správ...	System		9000	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
GENERÁL...	Generální ředitel	System		9019	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
HLAVNÍ Ú...	Hlavní účetní	System		9001	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
MANAŽER...	Manažer prodeje	System		9005	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
MANAŽER...	Manažer prodeje a vztahů	System		9026	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
NÁKUPČÍ	Nákupčí	System		9007	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
OBCHOD...	Obchodní ředitel	System		9022	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
OBSLUHA ...	Obsluha stroje - úplná výroba	System		9013	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
PRACOVNÍ...	Pracovník pokladny	System		11750	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
PRACOVNÍ...	Pracovník skladu - systém správ...	System		9009	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ŘEDITEL - ...	Ředitel - malá společnost	System		9020	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SLUŽBY R...	Implementátor služeb RapidStart	System		9021	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SPRÁVCE IT	Správce IT	System		9018	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SPRÁVCE P...	Správce pohledávek	System		9003	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SPRÁVCE Z...	Správce závazků	System		9002	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SPRÁVCE Z...	Správce zdrojů	System		9014	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
TECHNIK ...	Technik výstupní kontroly - servis...	System		9017	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ÚČETNÍ	Účetní	System		9004	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ÚČETNÍ SL...	Manažer outsourvaného účetní...	System		9023	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ÚČTÁRNA	Účetní	System		9027	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
VEDOUCÍ ...	Vedoucí dílny - úplná výroba	System		9012	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
VEDOUCÍ ...	Vedoucí dílny - základ výroby	System		9011	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
VEDOUCÍ ...	Vedoucí projektu	System		9015	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
VÝROBNÍ ...	Výrobní plánovač	System		9010	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ZPRACOV...	Zpracovatel prodejních objednávek	System		9006	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
ZPRACOV...	Zpracovatel prodejních objednáv...	System		9006	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

ÚPRAVY - MÁ NASTAVENÍ

Centrum rolí Hlavní účetní ...

Společnost Navertica DEMO a.s. ...

Pracovní datum 10.12.2019

OBLAST & JAZYK

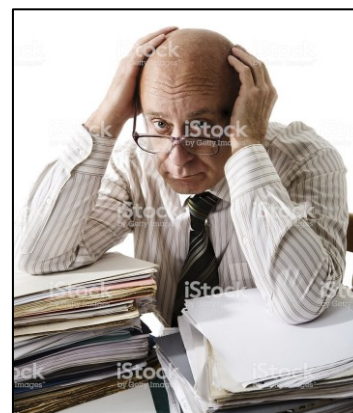
Oblast Czech (Czech Republic) ...

Jazyk Czech (Czech Republic) ...

Časové pásmo (UTC+01:00) Amsterdam, Berlin, Bern, Ro... ...

Upozornění Změnit, pokud se zobrazí oznámení.

Vaše poslední přihlášení bylo na 06.12.19 10:14.



Business funkce – Business Intelligence

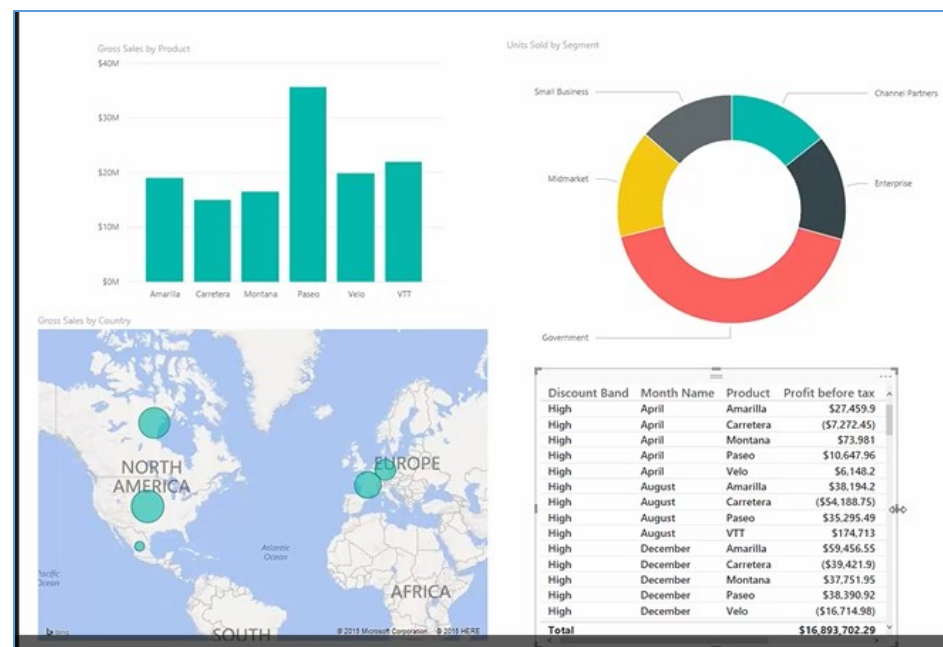
- Získáte přehledy o výkonu svých obchodních aktivit prostřednictvím rozpočtů, plánů účtů a zobrazení analýz.



The image shows the Power BI Desktop application interface. On the left, a dark sidebar contains the text "Power BI Desktop" and three navigation options: "Get Data", "Recent Sources", and "Open Other Reports". The main area is yellow and features a central video player showing a dashboard with a bar chart and a line chart. Below the video player are three smaller video thumbnails with titles: "Building reports", "Query view concepts", and "Uploading your reports". To the right of the video player, there are three sections: "FORUMS" (Visit the Power BI Forum to ask questions or interact with other users in the Power BI community.), "POWER BI BLOG" (Keep up to date with the latest news, resources, and updates from the Power BI team.), and "TUTORIALS" (Analyzing Sales Data, Facebook Analytics, Importing data from a Web page). At the bottom left, there is a checkbox labeled "Show this page on startup" which is checked.

Business funkce – Business Intelligence

- Analyzujte skutečné částky versus rozpočtované částky
- Připravuje finanční výkaznictví s plány a kategoriemi účtů



Poznámka autora : obrazovka je generovaná nejnovější verzí MS Dynamics Business Central

Business funkce – Business Intelligence I.

ŘEKŇETE MI, CO CHCETE UDĚLAT

Účetní sch

Na aktuální stránce (Účtárna)

Účetní schéma
Otevřít Vaše účetní schémata pro analýzu čísel na účtech hlavní knihy nebo pro porovnání...

Přejít na stránky a úlohy

- Účetní schéma webové služby KPI Administrace
- Nastavení webové služby KPI účetního schématu Administrace

Přejít k sestavám a analýzám

- Účetní schéma Sestavy a Analýzy
- Účetní schémata Sestavy a Analýzy

Nenašli jste, co jste hledali? Zkuste [prozkoumat](#)

Název ↑	Popis	Výchozí rozložení sloupce	Název pohledu analýzy
→ ANALÝZA	Struktura kapitálu		
CA-PROF	Souhrn nákladových účtů DB na CC/CO		
CASHFLOW	Výpočet Cash Flow	CASHFLOW	
CA-STAFF	Nákladový účet:Osobní náklady		
CA-TRANS	Nákladový účet: Transfer		
I_CACYSLE	Data pro graf Hotovostní cyklus	OBDOBÍ	
I_CASHFLOW	Data pro graf Cash flow	OBDOBÍ	
I_INCEXP	Data pro graf Výnosy & Náklady	OBDOBÍ	
I_MINTRIAL	Info část pro data pro redukovanou zkuš...	OBDOBÍ	
KAMPAŇ	Analýza kampaně	ANALYZROZP	KAMPAŇ
M-CASHFLOW	Výkaz cashflow	M-ČISTÝPOH	
M-NEKODZÉL	Nerokdělěný zisk	M-ČISTÝPOH	
M-ROZVAHA	Rozvaha	M-ROZVAHA	
M-VÝSLED	Výsledovka	M-ČISTÝPOH	
TRŽBY	Tržby	ANALYZROZP	TRŽBY
ÚKOVENŇ	Výpočet Cash Flow Ratio	ÚKOVENŇ	
VÝCHOZÍ	Standardní schéma		

Přínos pro obchodníky : není potřeba generovat následující zprávy, ale zákazník by měl vědět, že existuje nástroj který umožňuje generovat široké spektrum finančních analýz bez zásadu dodavatele a jeho programátorů. Jde o rychlý přístup ke zprávám umožňujících lepší rozhodování s tím, že náklady na vytváření těchto zpráv jsou v podstatě nulové.

Business funkce – Business Intelligence II.

← UCETNI SCHEMATA | PRACOVNI DATUM: 28.01.2021 ✓ ULOŽENO

Hledat + Nový Upravit seznam Odstranit Proces Tisk/Odeslat ...

Náhled... Upravit účetní schéma Nastavit rozložení sloupců... Kopírovat účetní schéma

Číslo řady	Popis	Typ součtu	Zdrojová tabulka	Součet	Typ řady
→	:	TRŽBY	Účty		Pohyb
		Účty			Pohyb
	Prodej maloobchod	Účty			Pohyb
11	Prodej, maloobch. - tuz.	Účty		602110	Pohyb
12	Prodej, maloobch. - EU	Účty		602120	Pohyb
13	Prodej, maloobch. - export	Účty		602130	Pohyb
14	Tržby z projektů, maloobch.	Účty		602130	Pohyb
15	Prodej maloobchod, celkem	Vzorec		11+12+13+14+15	Pohyb
		Účty			Pohyb
	Tržby v oblasti 10..30, celkem	Účty		602110..602130	Pohyb
	Tržby v oblasti 40..85, celkem	Účty		602110..602130	Pohyb
	Tržby, bez kódu oblasti, celkem	Účty		602110..602130	Pohyb
	Výnosy, celkem	Účty		602110..602130	Pohyb

Business funkce – Intelligence III.

Číslo řady	Popis	Pohyb	Rozpočet	% odchylky
11	Prodej, maloobch. - tuz.	-1 188 780,00	-1 116 380,00	6,49
12	Prodej, maloobch. - EU	-15 048 150,24	-14 596 700,00	3,09
13	Prodej, maloobch. - export	-627 810,40	-602 700,00	4,17
14	Tržby z projektů, maloobch.	-627 810,40	-602 700,00	4,17
15	Prodej maloobchod, celkem	-17 492 551,04	-16 918 480,00	3,39
		-	-	-
	Tržby v oblasti 10..30, celkem	-10 563 425,92	-10 210 390,00	3,46
	Tržby v oblasti 40..85, celkem	-688 000,40	-660 480,00	4,17
	Tržby, bez kódu oblasti, celkem	-5 613 314,32	-5 444 910,00	3,09
	Výnosy, celkem	-16 864 740,64	-16 315 780,00	3,36

ERP konzultant a jeho potřebné znalosti

- Computer Science – minimálně základy
 - Teorie algoritmů
 - Základy programování
 - Databáze
- Řízení financí (pohledávky, závazky, rozpočty, řízení nákladů)
- Řízení prodeje a nákupu
- Logistika
- Řízení a plánování výroby
- Řízení servisu
- Řízení projektů

Programátor/ Programátorka Microsoft Dynamics NAV - požadavky

- VŠ vzdělání nejlépe se zaměřením na informatiku
- AJ (alespoň číst technickou dokumentaci)
- Základy objektového programování
- Základní znalost databázových systémů
- Základní znalost podnikových procesů
- Znalost Microsoft Dynamics NAV výhodou
- Znalost technologie MS SQL výhodou
- Iniciativní a dynamický přístup k řešeným úkolům
- Kreativita, komunikativnost, samostatnost
- Schopnost týmové práce
- Ochota učit se novým věcem

Konzultant/ Konzultantka Microsoft Dynamics NAV-požadavky

- **SŠ/vŠ** vzdělání technického směru
- Praxe konzultanta / obchodníka
- Dobrá až konzultační znalost Microsoft Dynamics NAV, AX, CRM, SharePoint - vítána
- Aktivní znalost AJ, NJ – vítána
- Schopnost individuálního přístupu v komunikaci se zákazníky
- Zkušenosti s jednáním s vrcholným managementem
- Cestování v rámci ČR, SK – občas i zahraničí
- Reprezentativní vystupování
- Samostatnost, sebekontrola
- Časová flexibilita

Zaměření přednášek (BPH-PIS1 -2 hodiny)

- **OM-intro** - Úvod to Řízení operací
- Real project-South African client (wholesale) – Reálný projekt v Jižní Africe – velkoobchod s papírem a součástkami pro tiskařskou branži
- **Theory of constraints** – Teorie omezení (TOC) - jeden z diagnostických nástrojů – viz další snímky
- **Critical chain and project management** – Řízení projektů s pomocí metody kritického řetězce (srovnání s agilní metodou SCRUM)
- **Quality management I.** (Pareto+ Ishikawa) – Řízení kvality-diagnostická nástroj FBD a jeho vazba na TOC a nástroj pro vyhodnocení priority (vah)
- **Quality management II.** (Six Sigma, Kaizen, Poka Yoke) – Řízení kvality – koncepty II
- **Business metrics** (use of matrices – Boston, Gartner MQ) – Vybrané metody metrik organizovaných v maticích a používané ve vyhodnocování kvality podnikových procesů
- **Balanced Score Card** - plánování rozvoje společnosti s pomocí metody vyvážených měřítek
- **DBR , CONWIP** – Drum-Buffer-Rope – metody řízení výroby s pomocí taktu úzkého místa a metody udržení průtoku za pomocí udržení konstantní nedokončené výroby
- **Decision making** (Kepner-Tregoe methodology,..) – Nástroj pro diagnostiku a analýzu procesů
- **P&Q analysis** (mix of products) – Řešení maximalizace průtoku pro produktový mix (2 a 4 produkty)
- **Business Intelligence** – intro and concept - Business Intelligence a dimenze
- **Little's law** - Littlův zákon o relacích mezi průtokem, nedokončené výrobě a časem
- **Yield management** – intro to concept – Řízení výnosů ve vybraných typech společností
- **Linear programming** – concept and use - Optimalizace procesů
- **Decision trees** – Rozhodovací stromy- základní koncept

Studijní materiály BPH_PIS1

		75				191
Číslo příkladu	Název	Stránky	Datum	Uloženo	PWP	PWP stránky
1	Úvod do ovládání systému	12	18.2.19	A		
2	Nákupní objednávky	4	25.2.19	A	Ano	23
3	Prodejní objednávky	6	4.3.19	A	Ano	33
4	Transfery zboží-základ (v PIS2 spojeno se šaržemi a náklady)	4	13.3.19	A (PWP)	Ano	14
5	Využívání finančního deníku -základy	6	18.3.19	A	Ano	18
6	Vyrovnávání-pevné vyrovnání a FIFO příklad I	5	11.3.19	A	Ano	15
7	Slevy (cena, řádková sleva, fakturační sleva)	4	11.3.19	A	Ano	12
8	Jednoduchý příklad na slevy-zadání domácího úkolu	2	12.3.19	A	Ne	
9	Účetní schémata - (příklad na DPH) a rozpočet I	10	15.4.19	A	Ano	26
10	Dimenze a jejich využívání (pro RIOP a PIS1) - analýzy dle dimenzí		6.5.19	A	Ano	19
11	Prodejní analýzy					
12	CRM - Paretova analýza, obchodní příležitosti	8	8.4.19		Ano	31
13	Vyrovnávání-pevné vyrovnání a FIFO příklad II (využití deníku zboží)	6	13.3.19	A	Ne	
14	Rozpočty					
15	Výroba I	8	24.4.19	A	Ano	

Studijní materiály budou zavedeny pro přednášce a semináře do složky v is.muni.cz.

Studijní materiály BPH_PIS2 (pouze pro studenty PIS2 – ne studenty RIOP)

		189				253
Číslo příkladu	Název	Stránky	Datum	Uloženo	PWP	PWP stránky
1	Křížové reference, texty a substitute	6	16.9.19	Ano	Ano	14
2	Hromadné objednávky	4	17.9.19	Ano	Ano	25
3	Skladové jednotky	10	17.9.19	Ano	Ano	12
4	Doplnění příkladu o skladových jednotkách	1	23.9.19	Ano		
5	Vyrovnání metody ocenění FIFO_Průměr	8	23.09.19	Ano	Ne	
6	Dávky a sériová čísla	12	30.09.2019	Ano	Ano	32
7	Doplnění dávek příkladu na expiraci a hlavní PWP	3	30.09.2019	Ano	Ano	13
8	Sledování zboží (Item tracking)	4	30.09.2019	Ano	Ne	
9	Kombinované dodávky (Combined shipment)	4	07.10.2019	Ano	Ano	14
10	Upomínky a penále	10	07.10.2019	Ano	Ano	33
11	Přřazení vedlejších nákladů (Item charges)	6	07.10.2019	Ano	Ano	4
12	Přímé dodávky (Drop shipment)	5	14.10.2018	Ano	Ano	26
13	Adjustace					
14	Dobropisy	6	14.10.18	Ano	Ano	21
15	Očekávané náklady (expected costs)	5	07.10.2019	Ano	Ano	12
16	Rezervace	4	22.10.18	Ano	Ne	
17	Příklad Šarže_Expirace_Transfery_Vedlejší náklady	6	29.10.18	Ano	Ne	
18	Detailní položky	5	22.10.18	Ano	Ano	
19	Vratky	9	22.10.18	Ano	Ano	
20	Metody oceňování					
21	Neskladované zboží	0	30.09.2019	Ano	Ano	16
22	Finanční deník - pokročilá varianta- upravit RIOP a PIS1- převody mezi účty a využití periodického deníku	6	15.10.18	Ano	Ano	
23	Warehouse	12	29.10.18	Ano	Ano	
24	Rozpočty	3	05.11.18	Ano	Ano	
25	ATP_CTP	4	22.10.18	Ano	Ano	
26	Výroba	9	12.11.2018	Ano	Ano	
28	Sešit vyrovnání-Application worksheet	3	22.10.2018	Ano		
29	Účetní schémata	10	19.11.2018	Ano	Ano	
30	Cost accounting	7	28.11.18	Ano	Ano	
31	Příklad na Assembly (Montáž)	5	12.11.2018	Ano	Ano	
32	Periodické deníky					
33	Standardní deníky					
34	Analýzy prodeje a dle dimenzí	8	26.11.2018	Ano	Ano	
35	Dimenze-základ využívání II (pro PIS2- rozšíření PIS1 RIOP)		05.12.2018		Ano	
36	Rozpočty -podrobnější varinta ve spojení s účetním schématem					
37	Úvod do MS Dynamics NAV- začátek výuky PIS2				Ano	31
38	Příklad na expiraci a dávky - seminář 20191007	2	07.10.2019	Ano		
39	Příklad na upomínky a penále - seminář 20191014	4	14.10.2018	Ano		
40	Příklad na vedlejší náklady a transfery - seminář 20191014	6	14.10.2018	Ano		
41	Příklad na přímé dodávky a expirace - seminář 20191014	2	14.10.2018	Ano		



Konec úvodní přednášky