

Best Price Calculation in Business Centre and MS NAV

When you have recorded special prices and line discounts for sales and purchases, Business Central ensures that your profit on item trade is always optimal by automatically calculating the best price on sales and purchase documents and on job and item journal lines.

The best price is the lowest acceptable price with the highest permissible line discount on a given date. Business Central automatically calculates this when it inserts the unit price and the line discount percentage for items on new document and journal lines.

Pokud jste nastavili v systému speciální ceny respektive řádkové slevy pro prodej a nákup, Business Central (nebo i systém MS Dynamics NAV) zajistí, že váš zisk z prodeje vašeho zboží bude vždy optimální, a to díky automatickému výpočtu nejlepší ceny na prodejních a nákupních dokladech, případně na řádcích deníku projektových úloh a položek.

Nejlepší cena je nejnižší přijatelná cena s nejvyšší možnou slevou na řádek k danému datu. Business Central (nebo i systém MS Dynamics NAV) to automaticky vypočítá. K tomu použije jednotkovou cenu a procento slevy na řádku u skladových položek na nových řádcích dokladů a deníků.

Note

The following describes how the best price is calculated for sales. The calculation is the same for purchases.

1. Business Central (NAV) checks the combination of the bill-to customer and the item and then calculates the applicable unit price and line discount percentage, using the following criteria:
 - Does the customer have a price/discount agreement, or does the customer belong to a group that does?
 - Is the item or the item discount group on the line included in any of these price/discount agreements?
 - Is the order date (or the posting date for the invoice and credit memo) within the starting and ending date of the price/discount agreement?
 - Is a unit of measure code specified? If so, Business Central checks for prices/discounts with the same unit of measure code and prices/discounts with no unit of measure code.
2. Business Central (NAV) checks whether any price/discount agreements apply to information on the document or journal line and then inserts the applicable unit price and line discount percentage using the following criteria:

- o Is there a minimum quantity required in the price/discount agreement that is fulfilled?
- o Is there a currency requirement in the price/discount agreement that is fulfilled? If so, the lowest price and the highest line discount for that currency are inserted, **even if local currency would provide a better price**. If there is no price/discount agreement for the specified currency code, Business Central (NAV) inserts the lowest price and the highest line discount in your local currency.

If no special price can be calculated for the item on the line, then either the final direct cost or the unit price from the item card is inserted.

Poznámka

Následující text popisuje, jak se při prodeji vypočítá nejlepší cena. Výpočet je stejný i pro nákupy.

1. Business Central (nebo i systém MS Dynamics NAV) zkontroluje při vytváření faktury zákazníka všechno zboží a poté vypočítá příslušnou jednotkovou cenu (prodejní cenu) a procento slevy na řádku pomocí následujících kritérií:

o Má zákazník dohodu o nastavení speciální ceny/slevy nebo patří do cenové skupiny, která ji má?

o Je položka skladu (zboží) nebo skupina slev na tato zboží na řádku zahrnuta v některé z těchto cenových / slevových dohod?

o Je datum objednávky (nebo datum zaúčtování faktury nebo případě dobropisu) mezi daty omezujícími platnost smlouvy o ceně / slevě?

o Je zadán kód měrné jednotky? Pokud ano, Business Central (nebo i systém MS Dynamics NAV) kontroluje ceny / slevy se stejnou měrnou jednotkou a ceny / slevy bez měrné jednotky.

2. Business Central (NAV) kontroluje, zda se na informace na řádku dokladu nebo deníku vztahují nějaké dohody o ceně / slevě (Skupina slev), a poté vloží příslušnou jednotkovou cenu a procento slevy na řádku pomocí následujících kritérií:

o Je ve smlouvě o ceně / slevě vyžadováno minimální množství, které je splněno?

o Je v dohodě o ceně / slevě (Skupině slev) splněn požadavek na měnu, který je splněn? Pokud ano, vloží se nejnižší cena a nejvyšší řádková sleva pro danou měnu, i když by místní měna poskytovala lepší cenu. Pokud pro zadaný kód měny neexistuje dohoda o ceně / slevě, vloží Business Central (NAV) nejnižší cenu a nejvyšší řádkovou slevu v místní měně.

Pokud pro zboží na řádku nelze vypočítat žádnou zvláštní cenu, je vložena buď konečná přímá cena, nebo jednotková cena z karty zboží.

Ceny & Prodeje

Jednotková cena:	<input type="text" value="4 700,00"/>
Jednotková cena bez DPH:	<input type="text" value="4 700,00"/>
Cena včetně DPH:	<input type="checkbox"/>
Výpočet zisku/ceny:	<input type="text" value="Zisk=cena-náklady"/>
Zisk %:	<input type="text" value="22,13"/>
Speciální ceny & slevy:	Zobrazte stávající ceny a slevy...

Povolit fakturační slevu:	<input checked="" type="checkbox"/>
Skupina slev zboží:	<input type="text" value="PRODEJ"/>
Prodejní jednotka:	<input type="text" value="KS"/>
DPH obchodní účto sk. (cena):	<input type="text"/>
kontrola prodejních cen:	<input type="checkbox"/>
Kód kategorie nákladů:	<input type="text"/>