

CONECTORES DEL DISCURSO

Empezar

- **Resulta que** estaba en Madrid por negocios y tenía que firmar un contrato...

Ordenar

- **En primer lugar**, estudiamos los stands de la competencia...
- **En segundo lugar**, analizamos nuestros datos...
- **Por último**, consideramos aconsejable nuestra participación en el salón del año siguiente...

Añadir información

- ... supone una gran oportunidad para realizar contactos interesantes. **Además**, es una muy buena ocasión para presentar directamente nuestros productos.

Referirse a aspectos particulares

- Se presentaron innovaciones muy interesantes **en lo referido a** nuevos tratamientos de la piel. **En cuanto al** diseño, parece ser que se consolidan...
- **Respecto a** nuestra posible participación...
- **Por cierto**, el contrato lo firmamos ayer en Tenerife...

Ejemplificar

- Se celebraron, **por ejemplo**, varios desfiles de modelos con una gran asistencia de público.

Remarcar

- ¿A qué atribuye este éxito tan espectacular?
- **Sin duda alguna**, a la preparación.
- **Cabe señalar que** en la edición anterior habían participado 98 firmas del sector...

Remitirse a una información

- **Como le he dicho**, antes habíamos hecho un trabajo de observación directa...
- **Según su petición**, se ha realizado un estudio sobre el Salón Pielespain.

- En segundo lugar y, **según las conclusiones de** la organización, hay que subrayar los siguientes aspectos...

- **Tal como indicaste**, pasamos ayer por el stand y...

Expresar causa

- Creemos aconsejable nuestra participación en el próximo Salón Pielespain **ya que** los beneficios...
- Los paneles estaban mal instalados **porque** eran de mala calidad.

Contraponer

- **Por una parte**, dimos a conocer dos nuevas líneas de diseño y comprobamos... Y **por otra**, nuestra presencia nos permitió establecer contactos...
- **Por un lado**, es cierto que la inversión es elevada y que la competencia... **Por otro (lado)**, hay que destacar que Pielespain supone una gran oportunidad...
- ... parece clara la tendencia al aumento de expositores en importancia y calidad, **aunque** han subido las tarifas por metro cuadrado...

Expresar consecuencia

- **Así pues**, parece clara la tendencia al aumento...
- **Así que**, cuando bajé del avión, fui rápidamente...
- Pensamos mucho en todo. **Por eso**, antes de firmar el contrato con el salón, ...

Presentar un suceso imprevisto

- ... saqué el móvil del bolso para avisar al cliente de que iba a llegar tarde y, **de repente**, me dieron un golpe, se me cayó al suelo y se rompió.

Terminar

- **Total, que** llegué tarde y sin el contrato.
- Después del estudio anterior, y **para concluir**, estoy convencido de que hay que participar en el próximo...