

Ziskové modely

Metody založené na porovnání

Indikátory ocenění

Cenové násobky
(P/...)

Násobky hodnoty
společnosti
(EV/...)

Momentum
indikátory

Metody

1. Metody založené na porovnání (mezi společnostmi)

- Zákon jedné ceny

2. Metody založené na předpovědi vývoje fundamentů (porovnání vypočtené hodnoty s aktuální hodnotou)

- Respektuje základ podniku (podnikatelské aktivity) a predikuje jeho vývoj

Ověřené cenové násobky (např. ověřené P/E), vychází se z Gordonova modelu

Price-to-Earnings výhoda/ nevýhody

Pozitiva

EPS je motorem hodnoty

Široce využíváno

Vztaženo k výnosu na akcie

Negativa

Nulové, záporné nebo malé zisky

Historický vs. Přechodný zisk

Manipulace se ziskem

Price-to-Earnings

Historické P/E

Zisk za minulé
období
(minulý rok)

Pokud
předpovědi o
zisku nejsou
dostupné

Očekávané P/E

Založena
očekávaném
zisku

Pokud
historické P/E
ratio
nerespektuje
budoucnost

Příklad: Očekávané P/E (aktuálně listopad 2011)

Cena akcie (listopad 2011)	\$20.00
2011:Q1 EPS	\$0.18
2011:Q2 EPS	\$0.25
2011:Q3 EPS	\$0.32
2011:Q4 EPS	\$0.35
<i>2011 Fiscal year forecast</i>	\$1.10
2012:Q1 EPS	\$0.43
2012:Q2 EPS	\$0.48
2012:Q3 EPS	\$0.50
2012:Q4 EPS	\$0.59
<i>2012 Fiscal year forecast</i>	\$2.00

Příklad: Očekávané P/E

- 1. Očekávané P/E založené na EPS pro následující 4 čtvrtletí
 - EPS pro následující 4 čtvrtletí = $0,35 + 0,43 + 0,48 + 0,50 = 1,76$
 - Očekávané P/E = $20/1,76 = 11,44$
- 2. Očekávané P/E založené na NTM (next 12 months)
 - EPS pro NTM = $(1/12) \times 1,10 + (11/12) \times 2,00 = 1,925$
 - Očekávané P/E = $20/1,925 = 10,4$

Příklad: Očekávané P/E

- 3. Očekávané P/E založené na běžném EPS fiskálního roku:
- EPS běžného fiskálního roku = 1,10
- Očekávané P/E založené na běžném EPS fiskálního roku =
 $20/1,10 = 18,2$
- 4. Očekávané P/E založené na očekávaném EPS fiskálního roku:
- EPS očekávaného fiskálního roku = 2,00
- Očekávané P/E založené na očekávaném EPS fiskálního roku =
 $20/2 = 10,0$

Problémy s výpočtem EPS

Ředění EPS

Underlying
Earnings

Normalizované
zisky

Rozdílné účetní
metody

Příklad: Underlying Earnings

Oznámené EPS za předchozí 4 čtvrtletí	\$4.00
Restrukturalizační poplatky	\$0.10
Odpisy NHM	\$0.15
Škody	\$0.20
Cena akcie	\$50.00

Příklad: Underlying Earnings

- P/E založené na oznámeném zisku = $50/4 = 12,5$
- Oznámené „core earnings“ (vlastní výpočet společnosti) = $4 + 0,1 + 0,15 + 0,2 = 4,45$
- P/E založené na oznámeném „core earnings“ = $50/4,45 = 11,2$
- Underlyings earnings, „core earnings“ (výpočet analytika) = $4 + 0,20 = 4,20$
- P/E založené na oznámeném underlying earnings = $50/4,20 = 11,9$

Příklad: Normalizovaný zisk

<i>Rok</i>	<i>EPS</i>	<i>BVPS</i>	<i>ROE</i>
2010	\$0.66	\$4.11	16.1%
2009	\$0.55	\$3.67	15.0%
2008	\$0.81	\$2.98	27.2%
2007	\$0.73	\$2.12	34.4%
2006	\$0.34	\$1.61	21.1%

Cena akcie 2011 \$24.00

Příklad: Normalizovaný zisk

- Metoda na základě historického EPS (průměr)

1) Method of historical average EPS

$$\text{Average (normalized) EPS} = \frac{(\$0.66 + \$0.55 + \$0.81 + \$0.73 + \$0.34)}{5} = \$0.618$$

$$P/E = \$24.00 / \$0.618 = 38.8$$

Příklad: Normalizovaný zisk

- Metoda na základě průměrného ROE
- 2) Method of average ROE

$$\text{Average ROE} = \frac{(16.1\% + 15.0\% + 27.2\% + 34.4\% + 21.1\%)}{5} = 22.8\%$$

Average (normalized) EPS = Average ROE \times Current equity book value per share

$$\text{Average (normalized) EPS} = 22.8\% \times \$4.11 = \$0.937$$

$$P/E = \$24.00 / \$0.937 = 25.6$$

Ověřené očekávané P/E na základě fundamentů

$$V_O = \frac{D_1}{r - g}$$

$$\frac{P_O}{E_1} = \frac{D_1 / E_1}{r - g}$$

$$\frac{P_O}{E_1} = \frac{1 - b}{r - g}$$

Ověřené běžné P/E na základě fundamentů

$$V_0 = \frac{D_0(1 + g)}{r - g}$$

$$\frac{P_0}{E_0} = \frac{D_0(1 + g)/E_0}{r - g}$$

$$\frac{P_0}{E_0} = \frac{(1 - b)(1 + g)}{r - g}$$

Příklad: Očekávané P/E na základě fundamentů

Retention ratio 0.36

Míra růstu dividendy 4.0%

Požadovaná výnosová míra 10.0%

Příklad: Očekávané P/E na základě fundamentů

$$\frac{P_0}{E_1} = \frac{1 - b}{r - g}$$

$$\frac{P_0}{E_1} = \frac{1 - 0.36}{0.10 - 0.04} = 10.7$$

Příklad: Očekávané P/E na základě fundamentů s využitím regrese

Predicted P/E =

$$11.5 + (2.2 \times \text{DPR}) + (-0.03 \times \text{Beta}) + (16.2 \times \text{EGR})$$

Veličiny vstupující do regrese

Dividend payout ratio	0.40
Beta	1.20
Earnings growth rate	6.00%
Actual P/E	15.0

Příklad: Očekávané P/E na základě fundamentů s využitím regrese

Predicted P/E =

$$11.5 + (2.2 \times \text{DPR}) + (-0.03 \times \text{Beta}) + (16.2 \times \text{EGR})$$

$$= 11.5 + (2.2 \times 0.4) + (-0.03 \times 1.2) + (16.2 \times 0.06)$$

$$= 13.3$$

Metody založené na porovnání

Benchmarky

Reprezentanti
z odvětví/
oboru/ peers

Odvětvový
nebo oborový
index

Tržní index

Historické
hodnoty
společnosti

Využití reprezentantů z odvětví/ oboru

- Zákon jedné ceny
- Přizpůsobení rizika a míry růstu zisku
- PEG omezení:
 - Očekáváme lineární vztah
 - Nepřizpůsobuje se riziku
 - Nepřizpůsobuje se délce trvání růstu

Příklad: využití P/E a PEG

Hodnota společnosti

5letá míra růstu zisku	8.0%
EPS očekáváné	\$4.50
Běžná cena akcie	\$28.00

Hodnota reprezentantů

Median P/E	9.00
Median PEG	1.60

Příklad: využití P/E a PEG

$$\mathbf{P/E = \$28.00 / \$4.50 = 6.2}$$

$$\mathbf{PEG = 6.2 / 8.0 = 0.78}$$

$$\mathbf{Intrinsic\ value = 9.0 \times \$4.50 = \$40.50}$$

Porovnání na základě sektoru nebo odvětví

- Průmyslový nebo sektorový index
 - Mean vs. median
 - Kontrola ocenění sektoru vůči trhu
- Široký tržní index
 - Přizpůsobení na základě rozdílů mezi fundamenty & velikostí
 - Využití relativních hodnot na základě historických hodnot

Využití vlastních historických hodnot

- Odůvodnění: návrat k středním hodnotám
- Přístupy:
 - Průměr 4 mediánů za posledních 10 let
 - Průměrné 5leté P/E
- Potenciální problémy spojené se změnami v:
 - Činnosti společnosti
 - Finanční páce
 - Prostředí úrokových sazeb
 - Ekonomických fundamentů
 - Inflačním prostředí

Price-to-Book Value

odůvodnění

Book Value je obvykle kladná

Stabilnější než EPS

Vhodné pro finanční společnosti

Vhodný pro společnosti v poslední fázi životního cyklu

Může vysvětlit výnos z držby akcie

Price-to-Book nevýhody

Nevztahuje se na aktiva tzv. nefyzického charakteru

Selhává v případě, že hodnota aktiv se mění

Může být zavádějící v případě různých účetních praktik

Méně vhodný v případě různé životnosti aktiv

Může být historicky zkreslené

Přizpůsobení v kalkulaci BV

Nehmotná
aktiva

Účtování zásob

Mimorozvahové
položky

Fair Value

Ověřené P/B

$$\frac{P_0}{B_0} = \frac{\text{ROE} - g}{r - g}$$

$$\frac{P_0}{B_0} = 1 + \frac{\text{PV(Expected future residual earnings)}}{B_0}$$

Price-to-Sales

Tržby se obtížněji manipulují

Tržby jsou vždy pozitivní

P/S vhodné pro společnosti vyzrálé, cyklické & v problémech

P/S stabilnější než P/E

Může vysvětlit výnos z držby akcií

Price-to-Sales

nevýhody

- Tržby ≠ Zisk & Cash Flow
- Čitatel & jmenovatel nejsou konzistentní
- P/S nereflektuje změny v nákladech
- P/S může být zavádějící s ohledem na účetní praktiky

Ověřené P/S

$$\frac{P_0}{S_0} = \frac{(E_0 / S_0)(1-b)(1+g)}{r - g}$$

$$g = b \times \text{ROE}$$

$$g = b \times \text{PM}_0 \times \left(\frac{\text{Sales}}{\text{Total assets}} \right) \times \left(\frac{\text{Total assets}}{\text{Shareholders' equity}} \right)$$

Příklad: Výpočet aktuálního & Ověřeného P/E, P/B, & P/S

Cena akcie	\$50.00
EPS	\$2.00
DPS	\$1.20
BV akciového kapitálu per share	\$6.25
Tržby per share	\$15.00
ROE	22.5%
Požadovaná výnosová míra	12.0%

Příklad: Výpočet aktuálního P/E, P/B, & P/S

$$\text{Actual } \frac{P_0}{E_0} = \frac{\$50}{\$2} = 25.0$$

$$\text{Actual } \frac{P_0}{B_0} = \frac{\$50}{\$6.25} = 8.0$$

$$\text{Actual } \frac{P_0}{S_0} = \frac{\$50}{\$15} = 3.3$$

Příklad: kalkulace vstupů pro další výpočet

Dividend payout ratio = $\$1.20 / \$2.00 = 0.60$

Retention ratio (b) = $1 - 0.60 = 0.40$

Growth rate in dividends (g) = $0.40 \times 22.5\% = 9.0\%$

Příklad: Kalkulace ověřeného P/E, P/B, & P/S

$$\frac{P_0}{E_0} = \frac{(1-b)(1+g)}{r-g} = \frac{(1-0.60)(1+0.09)}{0.12-0.09} = 21.8$$

$$\frac{P_0}{B_0} = \frac{\text{ROE} - g}{r - g} = \frac{0.225 - 0.09}{0.12 - 0.09} = 4.5$$

$$\frac{P_0}{S_0} = \frac{(E_0 / S_0)(1-b)(1+g)}{r-g} = \frac{(\$2 / \$15)(0.6)(1.09)}{0.12-0.09} = 2.9$$

Price-to-Cash-Flow předpoklady

Cash Flow obtížněji manipulovatelné

Ukazatel stabilnější než P/E

Ukazatel řeší problematiku kvality zisku při výpočtu P/E

Lze využít pro zdůvodnění výnosnosti akcie

Price-to-Cash-Flow nevýhody

Cash Flow může být zkreslené

FCFE více volatilní i často záporné

Cash Flow uměle zvýšeno společností

Definice Cash Flow

CF

- Zisk + Odpisy DHM+ Odpisy DNM + Spotřeba

CFO

- Z výkazu CF

FCFE

- Kvalitní ale volatilní

EBITDA

- Nejlépe v kombinaci s hodnotou společnosti

Ověřené Price-to-Cash-Flow Ratio

$$V_0 = \frac{\text{FCFE}_0(1 + g)}{r - g}$$

Dividendový výnos

Podstata & Nevýhody

Podstata

Součást výnosu akcie

Dividendy jsou méně rizikové než očekávaná kapitálové zisky

Nevýhody

Pouze jedna komponenta výnosu

Dividendy mohou snižovat budoucí zisky

Trh nemusí pozitivně hodnotit vyplácení dividend

Ověřený dividendový výnos

$$\frac{D_0}{P_0} = \frac{r - g}{1 + g}$$

Inversní Price Ratios

Price Ratio	Inversní Price Ratio
Price-to-earnings (P/E)	Earnings yield (E/P)
Price-to-book (P/B)	Book-to-market (B/P)
Price-to-sales (P/S)	Sales-to-price (S/P)
Price-to-cash-flow (P/CF)	Cash flow yield (C/P)
Price-to-dividends (P/D)	Dividend yield (D/P)

Hodnota společnosti / EBITDA

Podstata

Využívá se pro porovnání společností s různou finanční pákou

Obvykle pro společnosti s různou strukturou využívání kapitálu

Obvykle kladné

Nevýhody

Zveličuje cash flow

FCFF silněji navázанé na hodnotu společnosti než EBITDA

Problémy spojené s využitím hodnoty společnosti

Hodnota společnosti = Tržní hodnota společnosti + dluhy – hotovost – Investice

Ověřené EV/EBITDA

- Kladně navázáno na růst FCFF
- Kladně navázáno na ROIC
- Negativně navázáno na WACC

Mohou využít TIC (celkový investovaný kapitál)

Další EV ukazatelé

- EV/FCFF
- EV/EBITA
- EV/EBIT
- EV/S

Porovnání mezi ekonomikami/ zeměmi

US GAAP
vs. IFRS

- Čistý zisk vyšší podle IFRS
- Hodnota akciového kapitálu nižší podle IFRS
- ROE vyšší podle IFRS

Využití
ukazatelů

- P/CFO & P/FCFE porovnatelné
- P/B, P/E, & EBITDA méně vhodné

Inflation

- Vyšší inflace → nižší hodnoty cenových ukazatelů
- Vyšší úroveň přenosu inflace na zákazníky → vyšší hodnoty cenových ukazatelů