



# VYHODNOCENÍ ÚVĚROVÉHO RIZIKA NEFINANČNÍ UKAZATELE



## Poskytnutí úvěrového obchodu

- Aby banka snížila úvěrové riziko, provádí před poskytnutím jakéhokoliv úvěrového produktu komplexní hodnocení klienta a limitování úvěru.
- Během celého trvání úvěrového obchodu pravidelně vyhodnocuje bonitu klienta a provádí tzv. monitoring dlužníka.
- Hodnocení klienta zahrnuje:
  - analýzu právních poměrů žadatele o úvěr,
  - analýzu osobní důvěryhodnosti žadatele,
  - analýzu jeho hospodářské a finanční situace.

## Vyhodnocení bonity klienta – právnické osoby, FOP

- Vyhodnocení právních poměrů klienta a jeho důvěryhodnost
- Analýza hospodářské situace klienta
  - Obchodní  
(analýza odvětví a oboru podnikatelské činnosti, postavení výrobce a obchodníka na trhu)
  - Finanční  
(analýza finančních výkazů, cash flow, analýza finančních ukazatelů atd.)

## Analýza hospodářské situace

- Analýza odvětví a oboru podnikatelské činnosti, postavení výrobce a obchodníka na trhu.
- Riziko země – politické, ekonomické, regulatorní, měnové.
- Riziko odvětví – globální trendy, specifika vybraných odvětví.
- Operační odvětví – specifické riziko podniku – dodavatelé, odběratelé, konkurenti.
- Trhy a produkty – produktové portfolio, zastoupení na trhu, konkurenční výhody.
- Technologie – nutné investice.
- Management a personální politika – zkušenosti, reference, organizace, přístup k riziku.

## Vyhodnocení ekonomického prostředí podniku

- Perspektiva odvětví – rating odvětví
- Konkurence na hlavním trhu
  - Nízká (poptávka převyšuje výrobní kapacitu)
  - Průměrná (stabilní poptávka je ve shodě s výrobní kapacitou)
  - Silná (poptávka je nižší než nabídka)

## Konkurenční postavení

- **Meziroční růst klienta vzhledem k růstu odvětví**
  - Nadprůměrný (přes 2% nad vývoj výkonnosti odvětví)
  - Průměrný (vývoj výkonnosti odvětví +/- 2%)
  - Podprůměrný (více než 2% pod vývoj výkonnosti odvětví nebo chybí možnost srovnání)
- **Pozice na hlavním trhu – dle výše podílu tržeb klienta na hlavním trhu**
  - Dominantní - možnost ovlivňovat tvorbu ceny
  - Významný - cenový příjemce
  - Průměrný – srovnatelný s ostatními subjekty
  - Okrajový nebo vstup na trh

## Konkurenční postavení

- **Flexibilita a schopnost inovace společnosti**
  - Vysoká flexibilita: společnost je schopna inovovat výrobky, případně zcela změnit předmět činnosti v průběhu měsíců bez nutnosti vynaložit vysoké dodatečné náklady;
  - Nízká flexibilita: inovace výrobků, případně zcela změněný předmět činnosti společnosti je možná v průběhu roků a s vynaložením dodatečných nákladů
  - Žádná flexibilita: společnost není schopna inovovat výrobky, případně zcela změnit předmět činnosti
  - Nelze hodnotit: inovace výrobků/změna předmětu činnosti není relevantní (např. dodavatelé energií,...)

## Konkurenční postavení

- **Stupeň diverzifikace činností klienta**
  - Různorodý předmět činnosti v různých odvětvích
  - Různorodý předmět činnosti ve stejných odvětvích
  - Jeden hlavní předmět činnosti a druhotné činnosti
  - Jeden hlavní předmět činnosti

## Dodavatelsko - odběratelské vztahy

- **Odběratelé – závislost na odběratelích – podíl jednotlivých odběratelů na tržbách**
  - Velmi slabá závislost (pod 10% vč.)
  - Slabá závislost (mezi 10%-20% vč.)
  - Silná závislost (mezi 20%-50% vč.)
  - Velmi silná závislost (přes 50%)
- **Odběratelé (platební kázeň) – podíl pohledávek po splatnosti (PPS) z obchodního styku**
  - výborná (podíl PPS zpravidla nepřesahuje 5% vč.)
  - dobrá (podíl PPS činí zpravidla 5% - 15% vč.)
  - špatná (podíl PPS činí zpravidla 15% - 30% vč.)
  - velmi špatná (podíl PPS je zpravidla vyšší než 30%)

## Dodavatelsko - odběratelské vztahy

- **Stabilita poptávky (poptávka po výrobcích/službách)**
  - Stabilní poptávka
  - Dlouhodobě stabilní poptávka, avšak identifikován krátkodobý negativní výkyv (tj. několik týdnů až cca 3 měsíce)
  - Nestabilní poptávka
- **Dodavatelé – závislost na jednotlivých dodavatelích**
  - Závislost na žádném z dodavatelů nepřesahuje 20%
  - Podíl některého z dodavatelů přesahuje 20% a jeho záměna je možná kdykoliv
  - Podíl některého z dodavatelů přesahuje 20% a jeho záměna není možná, nebo by byla velmi obtížná

## Riziko země

### ■ Export, import (riziko teritoria)

- Podnik má přímý vývoz/dovoz pouze s průmyslově vyspělými zeměmi nebo nemá žádný přímý vývoz/dovoz nebo je riziko země pojištěno
- Podnik má přímý vývoz/dovoz převážně s průmyslově vyspělými zeměmi a vývoz/dovoz s rizikovými zeměmi je méně významný
- Vývoz/dovoz směřuje podnik převážně do rizikových zemí a rizika s tím spojená nejsou vždy odpovídajícím způsobem ošetřena (platební podmínky, pojištění, atd.)

## Riziko země

### ■ Kurzové riziko

- Přímý vývoz/dovoz dle jednotlivých měn v obdobném objemu (přirozený hedging) nebo je kurzové riziko odpovídajícím způsobem zajištěno na finančních trzích
- Přímý vývoz/dovoz dle jednotlivých měn s max. odchylkou do 20% a kurzové riziko není odpovídajícím způsobem zajištěno na finančních trzích
- Přímý vývoz/dovoz dle jednotlivých měn je realizován v odlišných objemech nebo kurzové riziko není zajištěno na finančním trhu
- Žádný nebo nevýznamný přímý vývoz/dovoz

## Řízení společnosti

- **Důvěryhodnost a stabilita managementu – znalost historie a morálního profilu managementu**
  - Většinová část managementu je beze změny déle než 2 roky a nejsou informace o nemorálním chování členů managementu v této, ani jiných společnostech, po dobu nejméně 6 let
  - Většinová část managementu je beze změny méně než 2 roky a nejsou informace o nemorálním chování členů managementu v této, ani jiných společnostech, po dobu nejméně 6 let
  - Většinová část managementu je beze změny méně než 2 roky a není k dispozici dostatek informací o chování členů managementu v této, ani jiných společnostech, ve kterých působili v minulosti
  - Existují informace o nemorálním chování členů managementu v této či jiných společnostech v průběhu posledních 6 let

# Řízení společnosti

- **Schopnosti managementu**
  - Schopnost managementu řídit společnost je nadprůměrná
  - Schopnost managementu řídit společnost je průměrná
  - Schopnost managementu řídit společnost je podprůměrná
- **Vývoj celkové finanční situace podniku**
  - Zlepšení situace
  - Stabilní vývoj
  - Kolísavý vývoj
  - Zhoršení situace

## Vlastnictví společnosti

- **Jasné a srozumitelné vlastnické vztahy**
  - Vlastník je znám a podnik buď je součástí ESSK s transparentními vazbami, nebo není součástí žádné skupiny
  - Vlastník je znám a podnik je součástí ESSK s nejasnými nebo komplikovanými vazbami
  - Vlastník není znám

## Vlastnictví společnosti

- **Důvěryhodnost a stabilita vlastníka (znalost historie vlastníka s rozhodovací schopností)**
  - Existuje rozhodující podíl umožňující prosazování strategických cílů držený bez změny alespoň 6 let a neexistují informace o negativním působení vlastníka na podnik nebo v jiných společnostech
  - Existuje rozhodující podíl umožňující prosazování strategických cílů držený bez změny alespoň 2 roky a neexistují informace o negativním působení vlastníka na podnik nebo v jiných společnostech
  - Neexistuje rozhodující podíl umožňující prosazování strategických cílů nebo je historie vlastníka kratší než 2 roky a neexistují informace o negativním působení vlastníka na podnik nebo v jiných společnostech
  - Existují negativní informace o působení vlastníka na podnik nebo v jiných společnostech

## Vlastnictví společnosti

- **Podpora vlastníků**

- Velmi silná
- Silná
- Slabá
- Velmi slabá

## Vztah k ostatním věřitelům

- **Splácení závazků vůči státu (závazky podniku vůči státu, zdravotnímu a sociálnímu pojištění po splatnosti)**
  - Neexistují závazky po splatnosti vůči finančnímu úřadu, správě sociálního zabezpečení, zdravotní pojišťovně v průběhu posledních 4 let
  - Byl sjednán splátkový kalendář na závazky po splatnosti vůči zmíněným institucím v průběhu posledních 4 let a tyto závazky již byly uhrazeny
  - Byl sjednán splátkový kalendář na závazky po splatnosti vůči zmíněným institucím v průběhu posledních 4 let a tyto závazky ještě doposud nebyly uhrazeny
  - Existují nebo existovaly závazky po splatnosti vůči zmíněným institucím v průběhu posledních 4 let
  - V důsledku závazků vůči státu, zdravotnímu a sociálnímu pojištění došlo k exekuci na účtech banky se zásadním negativním dopadem na plynulost cash-flow klienta a jeho finanční situaci v průběhu posledních 4 let

## Vztah k ostatním věřitelům

- **Splácení závazků vůči dodavatelům**
  - Výborné (podíl závazků z obchodního styku po splatnosti zpravidla nepřesahuje 5% vč.)
  - Dobré (podíl závazků z obchodního styku po splatnosti činí zpravidla 5% - 20% vč.)
  - Špatné (podíl závazků z obchodního styku po splatnosti činí zpravidla 20% - 30% vč.)
  - Velmi špatné (podíl závazků z obchodního styku po splatnosti je zpravidla vyšší než 30%)

## Spolupráce podniku s bankou

- **Splácení závazků vůči bance**
  - Úvěrová historie podniku je delší jak 6 let a za posledních 6 let zpoždění nepřesáhla 5 dnů,
  - Úvěrová historie je 2 až 6 let a za toto období zpoždění nepřesáhla 5 dnů,
  - Úvěrová historie je kratší než 2 roky a za toto období zpoždění nepřesáhlo 5 dnů
  - Zpoždění splátek v průběhu posledních 6 let přesáhlo 5 dnů

## Spolupráce podniku s bankou

### ■ **Plnění smluvních podmínek**

- Podnik vždy řádně plnil veškeré smluvní podmínky (vč. dodržení smluvně sjednaných finančních kovenantů)
- Podnik se v minulosti dostal do situace, kdy neplnil smluvní podmínky (finanční nebo nefinanční), jednalo se však ojedinělé situace a/nebo akceptovatelnou úroveň neplnění.
- Podnik opakovaně několik období po sobě neplnil smluvní podmínky (vč. smluvně sjednaných finančních kovenantů)
- Nelze hodnotit (nový klient banky nebo podnik bez úvěrové historie u banky)

## Spolupráce podniku s bankou

- **Vývoj obratu na účtech vedených bankou**
  - banka je **hlavní (jedinou) bankou** klienta, klient vede většinu (veškerý) platebního styku přes účty v bance a vývoj domicilace odpovídá vývoji tržeb/příjmů klienta
  - banka je **jednou z vedoucích bank** klienta, domicilace stagnuje, resp. odpovídá podílu banky na financování (% domicilace plateb do banky je v souladu s % podílem banky na financování rozvahovými i podrozvahovými obchody - bez finančních trhů).
  - banka je **vedlejší bankou** klienta s velmi malým podílem na platebním styku klienta a/nebo úroveň domicilace klesá/neodpovídá podílu banky na poskytovaném financování.
  - Nelze hodnotit (nový klient bez historie spolupráce s bankou)

## Spolupráce podniku s bankou

- **Kvalita informací od klienta**
  - Vysoká kvalita
  - Dobrá (standardní/průměrná) kvalita
  - Nedostatečná kvalita
  - Klient bez úvěrové historie u KB