Pracovní list: Podnikání a tvorba zisku

Úloha: Přečtete si text příkladu a ve dvojici – trojici odpovězte na otázky pod textem (v případě potřeby je pod textem **slovník).**

Velkoobchodník z Brna nakoupil kamion pomerančů ze Španělska, 30 tun, v ceně 10 Kč/ 1 kg. Od dodavatele ve Španělsku obdržel rabat 10 % .

Za dopravu do skladu v Brně mu dopravce vyúčtoval částku 1500,- Kč.

Skladovou přirážku (složení, uskladnění, manipulace) stanovil podle vlastního kalkulačního vzorce na 2 %.

Velkoobchodník vyskladnil pomeranče v objemu 24 tun maloobchodníkům v ceně 15 Kč/1 kg a 6 tun v ceně 20 Kč/1 kg.

Prodejci doporučil marži vzhledem ke konkurenci ve výši 20 %.

Otázka 1. Co všechno tvoří náklady velkoobchodníka?

Náklad 1:
Náklad 2:
Náklad 3:
Náklad 4:

Otázka 2. Kolik činí náklady velkoobchodníka ?

Otázka 3. Co všechno tvoří náklady prodejce?

Náklad 1:
Náklad 2:
Náklad 3:
Náklad 4:

Otázka 4. Kolik tvoří náklady prodejce?

Otázka 5. Kolik činí výnosy velkoobchodníka ?

Otázka 6. Kolik činí výnosy prodejce ?

Otázka 7. V čem spočívá podstata tvorby zisku u obchodníka s pomeranči?

Slovník

Velkoobchodník - Prvovýrobce resp. dodavatel zboží, tovaru či produktů, vytváří základní cenu produktu

Rabat – sleva dodavatele na zboží na základě obchodních vztahů, závisí na množství odebraného zboží, tradici obchodních vztahů, na konkurenčních podmínkách

Marže – přirážka obchodníka k ceně dodaného zboží, která kryje jeho režijní náklady, určuje se obvykle v % k navržené základní prodejní ceně

Skladová přirážka… kalkulace obchodníka, kterou připočte k ceně zboží za měrnou jednotku za manipulaci tj. vlastní náklady ve skladovém hospodářství, obvykle se určuje v % z ceny dodaného zboží

Kalkulační vzorec…podklad, návod, metodika, která určuje podnikateli stanovení prodejní ceny tak, aby zahrnoval jeho náklady

Konkurence … dodavatel nebo prodejce obdobného zboží

Výnosy …. peněžní částka, které podnik získal ze své obchodní činnosti za určité období

MOC (maloobchodní cena) – konečná cena prodejny pro koncového zákazníka (Tesco, Brněnka apod.)

Moje otázky k příkladu

Vhodné sebehodnocení svého jednání po aktivitě:

Mám přehled o svých příjmech a výdajích?			
Nemám a neřeším to.	Nemám, ale měl/a bych.	Snažím se.	Vždy.

Stanovuji si krátkodobé a dlouhodobé finanční cíle?			
Neřeším to.	Ne, ale měl/a bych.	Snažím se.	Vždy.

Řeším finanční a jiné mé závazky včas?			
Neřeším to.	Ne, ale měl/a bych.	Snažím se.	Vždy.