

# Zásady organizace outdoorových aktivit

---

Cestovní ruch - Příklad Cykloturistika

# Cykloturistika

trasa; výškový profil

organizace

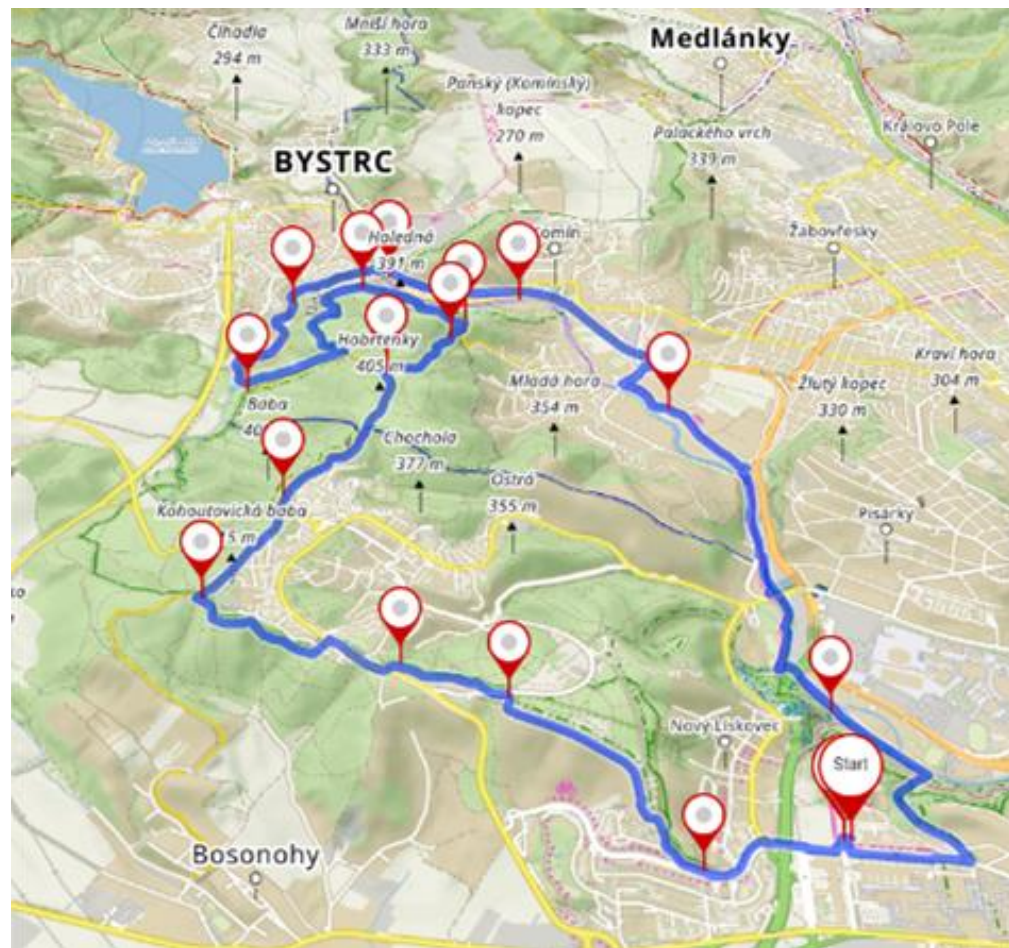
KPČ

koniklecová louka

rozhledna

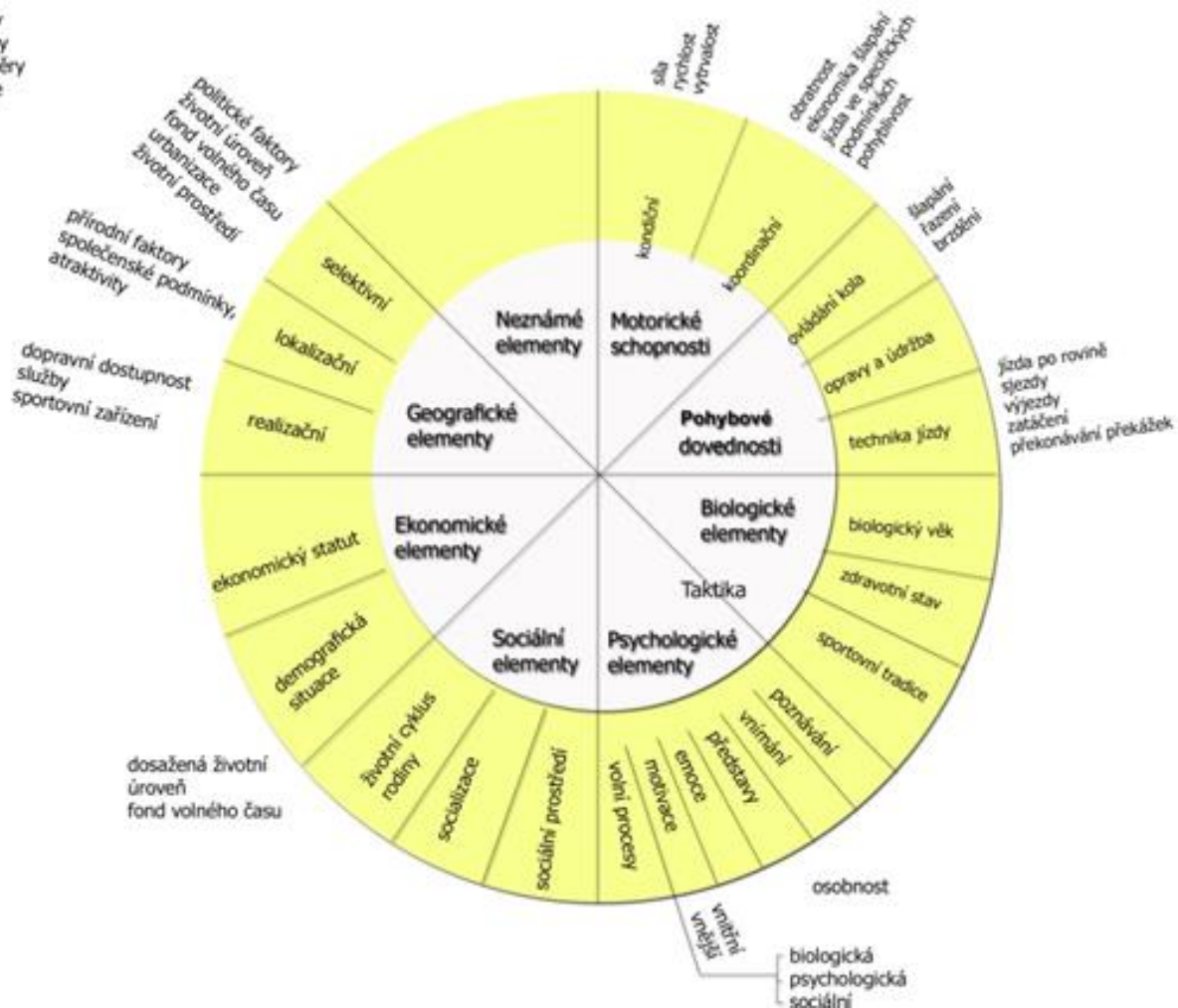
obora





klimatické poměry  
geologické poměry  
hydrologické poměry  
reliéf a morfologie  
fauna a flora

objekty  
akce  
památky  
rezervace



**outdoor** – činnosti týkající se venkovních aktivit nebo odehrávající se ve venkovním prostředí.

Outdoorová výuka - prostor určený učitelem nebo instruktorem k tréninku nebo nácviku dovedností aktivit provozovaných v přírodě.(zdroj: [wordnet.princeton.edu/perl/webwn](http://wordnet.princeton.edu/perl/webwn), staženo 12.6.2009)

**adrenalinový sport** – je dle Slepíčky (2006) charakteristický prožívání strachu, očekávané nebezpečí a jeho překonání projevující se vylučováním hormonu adrenalinu z nadledvinek do krevního oběhu, s mobilizačními účinky na lidský organismus



# Pohybová složka outdoor aktivit

charakteristika motorického výkonu - schopnosti + dovednosti

(diferenciační, orientační, reakční, rytmická, rovnováhová, sdružování, přestavby)



**tab. 4 – Intenzita zatížení v cyklistice** (pramen: Ainsworth et. al., 1993 a Máček, 2005, zdroj: Měkota a Cuberek, 2007)

specifikace	rychlost (km/hod)	METs
jízda na jízdním kole různou rychlostí	8,0	3,0
	10,0	3,5
	14,0	5,0
	18,0	7,0
	22,0	10,0
24,0	12,0	
na horském kole	-	8,5

# motorické dovednosti

Z hlediska motorických dovedností se v cykloturistice podle Ondráčka (2007) uplatňují:

- *technika jízdy v přímém směru a šlapání,*
- *technika zatáčení,*
- *technika řazení,*
- *technika brzdění,*
- *technika výjezdů,*
- *technika sjezdů,*
- *technika překonávání překážek,*
- *technika jízdy ve specifických podmínkách,*
- *technika vedení a nesení kola.*



# Poznávací proces v outdooru

kognitivní funkce : vnímání, představování, pamatování, fantazie, myšlení a pozornost.

Pojmy senzomotorika a psychomotorika naznačují úzké sepejetí lidského pohybu s poznávacími funkcemi, které zajišťují neodmyslitelnou informační stránku hybnosti (Slepička 2006).

Kulturně poznávací činnost (dále jen KPČ).

Vyškovský (1997) „vědomém úsilí o poznání a o získání zážitků a dojmů“. Cykloturistika má podle Ondráčka (2007) výhodu v absorbování více zážitků za časovou jednotku ve srovnání s pěší turistikou.





# Vnímání a vjemová konstanta, prožitek = FLOW

extrorecepce x introrecepce - zrak, sluch,  
tlak, bolest, rovnováha, kinestéze

dynamika vnímání ? není ohrožena únavou

Jedná se zde především o prvky „vjemové konstanty“ v souvislosti se změnou pozice soustavy směrem vpřed a s tím souvisejícího periferního vidění (Slepička, 2006).

Vlivem předpokládané slabší fyzické a technické přípravy se cykloturista nemůže soustředit na vnímání okolí a přichází tak o výhodu automatické práce senzomotorického systému a motiv cykloturistiky tak ztrácí svůj smysl.

prožitek - explorativní, sociální, biotické optimalizovaný



# FLOW

zvláštní soustředěné fungování prožitku Anfta (1993, zdroj: Šípek, 2001)

Smékal (2002, zdroj: Kirchner a kol. 2006) hovoří o „flow-fenoménu“, který definuje jako „oddání se dílu, plná koncentrace na činnost až k sebezapomenutí“.

Z hlediska flow je podle Kirchnera a kol. (2006) důležitý pohyb za zónou pohodlí. „Strach z neúspěchu drží některé lidi zpátky od obsahu výzev nezbytných pro zlepšení jejich dovedností“.

Csikszentmihalyi (1996, zdroj: Kirchner a kol. 2006) hovoří v souvislosti s výrazem „flow“ o tom, že „nejlepší okamžiky obvykle bývají ty, kdy naše tělo nebo mysl vzplane k hranicím svých možností ve vědomé snaze dosáhnout něco obtížného, co stojí za to“.

Kirchner a kol. (2006) se v definici prožitku nejvíce ztotožňuje s definicí Jiráskova (2000, zdroj: Kirchner a kol. 2006) v tom smyslu, že „prožívání je průnik jedince a světa“, a také s názorem Smékala (2002, zdroj: Kirchner a kol. 2006), který tvrdí, že „dnes již žádný psycholog nepochybuje o tom, že v každém okamžiku svého života se osobnost nachází v nějaké situaci, která přinejmenším zabarvuje a modifikuje prožívání a chování.“

význam: posouvání vpřed, řešení obtížných situací , zlepšení dovedností, schopností...

# FLOW

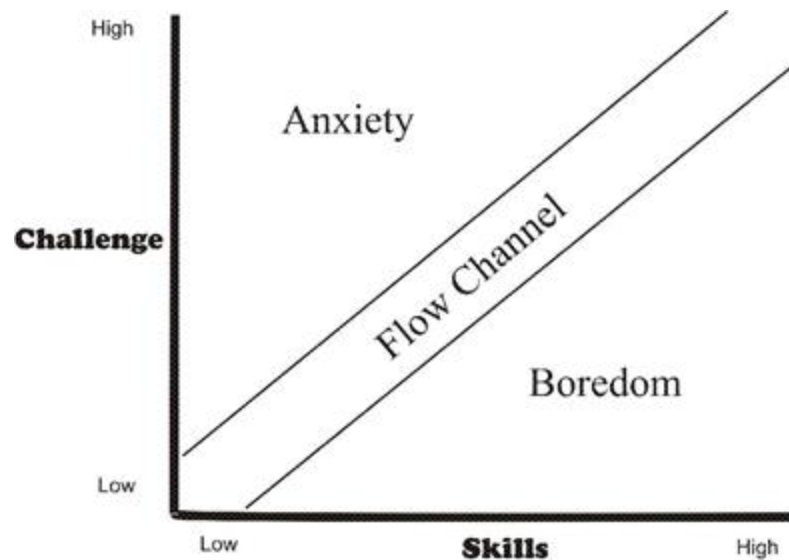
Důležitý je prožitek a pocit dobrodružství spojený s úspěšně absolvovanými momenty. Z prožitkového hlediska charakterizuje optimální cestu Anft (1993, zdroj: Šípek, 2001):

- *aktivitu, které by měly být centrem, tedy model aktivní a prožitkové dovolené,*
- *typickou činností by měl být sport a hry,*
- *velmi důležité jsou nové podněty,*
- *měly by být stanoveny cíle a pravidla aktivity,*
- *nároky na klienta by neměly být příliš vysoké ani nízké,*

*důležitý je pohyb vpřed.*



# Psychologické elementy cykloturistiky



The Flow. After Mihaly Csikszentmihalyi, *The Flow* (1990), p. 74

# Flow





# Motivace

Maslowa teorie hodnot

bezdůvodné činnosti

aktivní x pasivní

Motivace se také může z různých příčin a v průběhu času měnit. Cohen (1974, zdroj: Seaton a Bennet, 2004) upozorňuje na fakt, že při první návštěvě si turisté všímají velké části pozoruhodností, ale při dalších návštěvách již ne.

změna motivace v průběhu životního cyklu

několik úrovní motivace - primární odpočinek, sekundární levná a nenáročná dovolená v kempu autobusem

Podle Seaton a Benneta (2004), Palatkové (2006) ovlivňuje spotřební chování ve fázi výběru produktu řada faktorů, které lze rozdělit na dvě skupiny:

- „*push factors*“ – faktory tlaku, které znamenají motivaci k podniknutí cesty (např. vyhýbání se práci, nedostatek autonomie, špatné životní prostředí, kulturní/sociální tlak doma, reklama),
- „*pull factors*“ – faktory tahu, které turistu k podniknutí cesty lákají (hledání odpočinku, svoboda a útěk od reality, atraktivní prostředí cílové destinace – dobré klima, pěkná krajina, hostitelská kultura, reklama).

# Motivační faktory

Jako první motivy lidského cestování byly motivy náboženské a zdravotní (Seaton a Bennet, 2004; Palatková, 2006).

Joffre Dumazedier vytvořil tzv. „3D přístup“, kde určil hlavní motivační náplň volnočasového cestovního ruchu: „délassement“ (relaxace), „divertissement“ (zábava), développement (rozvoj). V roce 1989 připojil další část – „depassement“.

Obecné motivy k cestování sestavili Matheson a Wall (1982, zdroj: Palatková, 2006) a velmi podobně i McIntosh a Goeldner (1990, zdroj: Hall a Page, 2006):

- *fyzický* (fyziologický) moment - hledání relaxace, zdraví, sport, změna,
- *kulturní moment* - poznávání nových míst,
- *sociální moment* - návštěva příbuzných, známých, prestižní důvody,
- *moment fantazie* - únik ze všední reality do skutečného života.



Zajímavý je přístup Goodala (zdroj: Palatková, 2006), který tvrdí, že klient má v mysli vytvořený soubor představ o požadavcích (obrazů) na základě nichž si vytvoří seznam destinací, které by rád navštívil. Palatková (2006) tuto problematiku shrnuje: „kombinace nejdůležitějších požadovaných charakteristik dovolené a předpokladů destinace tyto charakteristiky splnit vytváří základnu pro konečné rozhodnutí.“

# Faktory nákupu produktu

Přehlednou charakteristiku těch nejdůležitějších prezentuje Palatková (2006):

- *sociální vlivy* kdy jde o působení kulturních, sociálních a rodinných vlivů, působení zájmových skupin, ale také bariér v podobě nízkého příjmu, fyzického handicapu,
- *kulturní a subkulturní vlivy*, kde existují dva pohledy na problematiku. Na jedné straně je to motiv „antropologický“ který vnímá kulturu jako soubor zvyklostí, dění, hodnot a práv společnosti. Motivace je zde brána jako soubor kulturního prostředí, z něhož odvozuje člověk své normy. Druhý přístup hovoří o „kultuře elity“ a vnímá kulturu jako ukazatel „civilizované“ společnosti. Pojem kultura chápe ve spojení s produktem (umění, sochařství),
- *sociální zařazení* je charakterizováno především příjmem a dosaženým vzděláním. Většinou jde o stylizace do role odlišné od běžného prostředí. Palatková (2006) charakterizuje dva typy: 1. typ, tzv. „král dne“, což je většinou materiálně hůře postavená klientela, a 2. typ, což je lépe postavená klientela. Ta naopak vyhledává jednodušší formy dovolené (safari, dobrodružství). Zároveň lze pozorovat kontrast mezi běžným dnem a dovolenou na základě výběru dovolené. Lidé pracující manuálně vyhledávají pasivnější formy dovolené, lidé z kancelářských profesí tíhnou k výběru aktivnějších forem,

*rodinný cyklus* a vliv rodiny se projevuje v odlišných potřebách a zvyklostech chování i výběru zájezdu. Všechny výše uvedené charakteristiky jako fáze životního cyklu nebo životní styl hrají rozhodující roli při výběru dovolené. Trh dovolené se při tom hlavně zaměřuje na ekonomicky nejsilnější a nejčastěji cestující klienty,

- *zájmové skupiny*, které obvykle ovlivňují klienta z pozice člena skupiny (podřízení se vůdčím typům skupiny), nebo má jedinec cíl prostřednictvím nákupu určitého produktu se do takové skupiny zařadit,
- *individuální charakteristiky* se soustředí na aspekty procesu motivace (viz výše) a „procesu vnímání“, kde se uplatňuje vnímání stimulů prostřednictvím pěti smyslů (Schiffman a Kanuk, zdroj: Palatková 2006). Jde tedy o ovlivňování pozorovatele vnějšími vlivy okolního prostředí.

**doplnění - výběr na základě aktuálních motorických dovedností a schopností s ohledem na sociální faktor  
spolucestovatelů**

**tab. 6 – Motivační faktory podle Crandalla (1980, zdroj: Hall a Page, 2006)**

1	užívání si přírody, útěk od civilizace	10	uznání, prestiž získaná prostřednictvím cestování (demonstrace vlastních schopností ostatním)
2	útěk z každodennosti	11	sociální síla (být autoritou)
3	fyzická námaha	12	altruismus (pomoci ostatním)
4	tvorivost	13	hledání stimulů (risk, dobrodružství)
5	psychická a fyzická relaxace	14	hledání vlastního já (vidět výsledky vlastního snažení, využití vlastního umění a talentu)
6	sociální kontakt (společný zážitek nebo „stranit“ se ostatním lidem)	15	vyhnout se nudě („zabít“ čas)
7	potkávání nových lidí (budování přátelství, promlouvání s různými lidmi)	16	intelektuální estetika (individuální hodnoty, využití mysli)
8	heterosexuální kontakt (potkávat a poznávat lidi opačného pohlaví)		
9	rodinný kontakt (omezení kontaktu s rodinou nebo upevňování rodinných vazeb)		

**tab. 5 – Motivační faktory podle Thomase (1964, zdroj: Seaton a Bennet, 2004)**

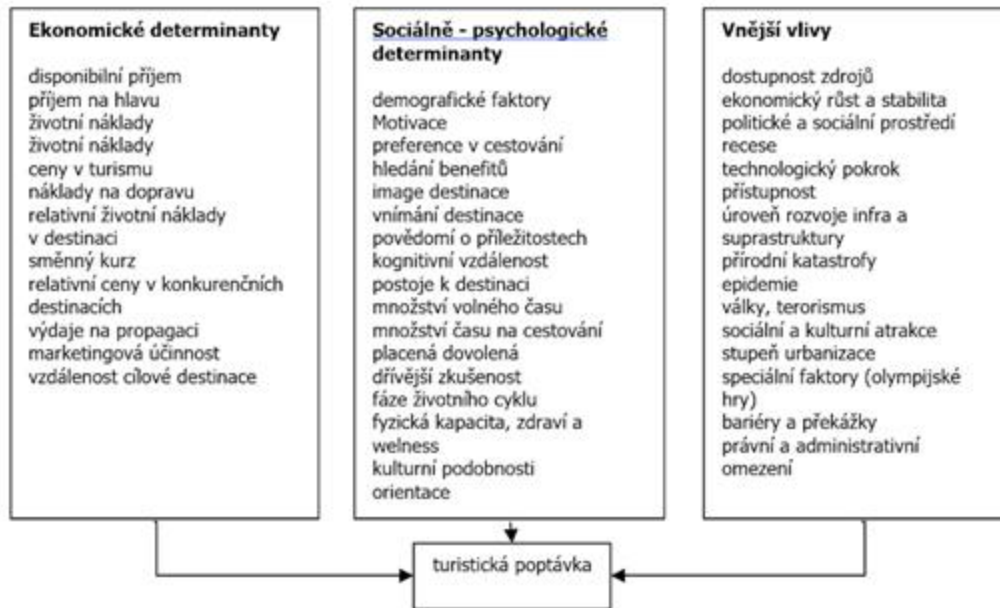
1	kulturní motivy a motivy vzdělanosti	poznání způsobu života místních lidí, poznání památek, účast na zvláštních akcích
2	relaxace a zábava	útěk od všedního života, příjemně strávit čas, romantické a sexuální zážitky
3	etnické motivy	poznání míst svých předků, navštívení míst, která se líbila přátelům a známým
4	ostatní motivy	počasí, zdraví, sport, ekonomické, dobrodružství, snaha o prestiž, shoda, být součástí historie, sociologické motivy (poznat svět)



# Bariéry

Path (1983, zdroj: Hall a Page, 2006) shrn

- sezónnosti,
- biologických a sociálních omezení
- financí a mobility,
- příležitostí a módnosti.



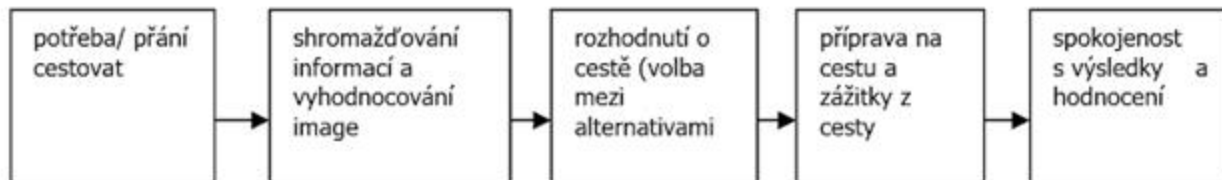
obr. 7 - Determinanty ovlivňující poptávku v turismu (pramen Uysyal 1998, zdroj: Hall a Page, 2006, upraveno)

# Proces rozhodování



**obr. 8 - Schéma rozhodování zákazníka** (pramen: Gilbert, 1991; zdroj: [Horner a Swarbrooke, 2003](#))

Ze spektra vytvořených modelů chování zákazníka při výběru destinace (viz obr. 9) jsme zvolili model [Mathiesona a Walla \(1982\)](#), zdroj: [Horner a Swarbrooke, 2003](#)).



**obr. 9 - Chování klienta při nákupu zájezdu** (pramen [Mathieson a Wall 1982](#); zdroj: [Horner a Swarbrooke, 2003](#))

**tab. 7 – Tři nejsilnější motivační faktory jízdy na horském kole (n = 495; zdroj: Cessford, 1995-b)**

rysy horské cyklistiky (hlavní 3)	celkem	začátečníci	středně pokročilí	pokročilí	experti
rychlost, vzrušení, riziko	<b>43</b>	17	<b>43</b>	<b>46</b>	51
cvičení, fitness trénink	<b>42</b>	<b>59</b>	<b>48</b>	<b>44</b>	23
objevování přírodních krás	<b>38</b>	<b>47</b>	37	39	31
objevování nových destinací	33	34	<b>42</b>	33	30
kontakt s přáteli/kamarády	33	<b>37</b>	34	33	30
závodění a trénink	28	0	4	21	<b>44</b>
fyzická výzva, tvrdý trénink	24	12	24	26	27
psychická výzva, tvrdý trénink	22	4	17	21	<b>41</b>
rozvoj cyklistických dovedností	15	5	22	15	11
dojíždění do zaměstnání	7	17	8	9	7
relaxace, zážitková jízda, cestování	7	31	7	2	3
mír, klid, samota	2	19	7	2	3
vícedenní výlety a možnost cestování	2	4	1	4	4
jiné	2	4	2	2	2

# Segmentace CR

Smith (1990, zdroj Palatková, 2006) o dvou obecných kategoriích. Jednak o segmentaci podle druhu cestování, kam kromě obchodních cest řadí i návštěvu příbuzných, především však rekreační cesty (leisure tourism) a za druhé rozděluje trh dle druhu zákazníka:

*sociodemografického rozboru, teorie životního cyklu rodiny, věku a pohlaví, geografické analýzy, geodemografického sledování, psychografického sledování, analýzy životního stylu, analýzy přínosů (benefitů), četnosti cest, segmentace podle načasování.*

Podle Goodalla (zdroj: Palatková, 2006) jsou charakterizující pro nejvyšší sklon k cestování tři segmenty – mladí lidé bez dětí, rodiny s dětmi a senioři. Kromě toho zůstává, podle výše uvedeného autora, mnoho početně menších skupin a podskupin, které mají „zvláštní zájem“ a jsou označovány jako „nikový trh“ [1].

# sociodemografický rozbor

**tab. 8 – Klasifikace JICNARS** (pramen: [Chisnall 1985](#), zdroj: [Horner a Swarbrooke 2003](#))

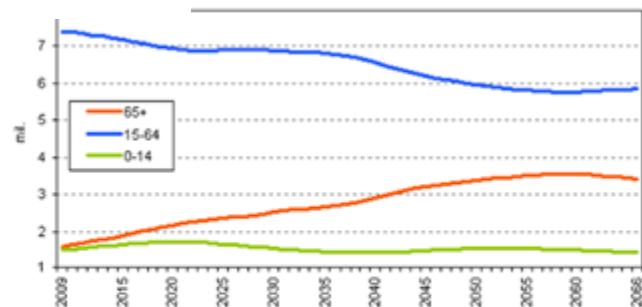
společenský stupeň	společenské postavení	povolání hlavy domácnosti	přibližný podíl rodin (%)
A	vyšší střední třída	vyšší manažerské, administrativní nebo odborné s akademickým vzděláním	3
B	střední třída	střední manažerské, administrativní nebo odborné	10
C1	nižší střední třída	mistrovské nebo úřednické, nižší manažerské, administrativní nebo odborné	24
C2	kvalifikovaná pracující třída	kvalifikovaní dělníci	30
D	pracující třída	částečně kvalifikovaní a nekvalifikovaní dělníci	25
E	lidé na nejnižší existenční úrovni	lidé na nejnižší existenční úrovni, důchodci nebo vdovy bez dalších příjmů, příležitostní pracovníci nejnižšího stupně	8

<sup>12</sup> [JICNARS - Joint Industry Committee for Newspaper Advertising Research](#) (zdroj: [Horner a Swarbrooke 2003](#))



**tab. 9 – Teorie životního cyklu rodiny podle Wellse a Gubara (zdroj: Palatková, 2006)**

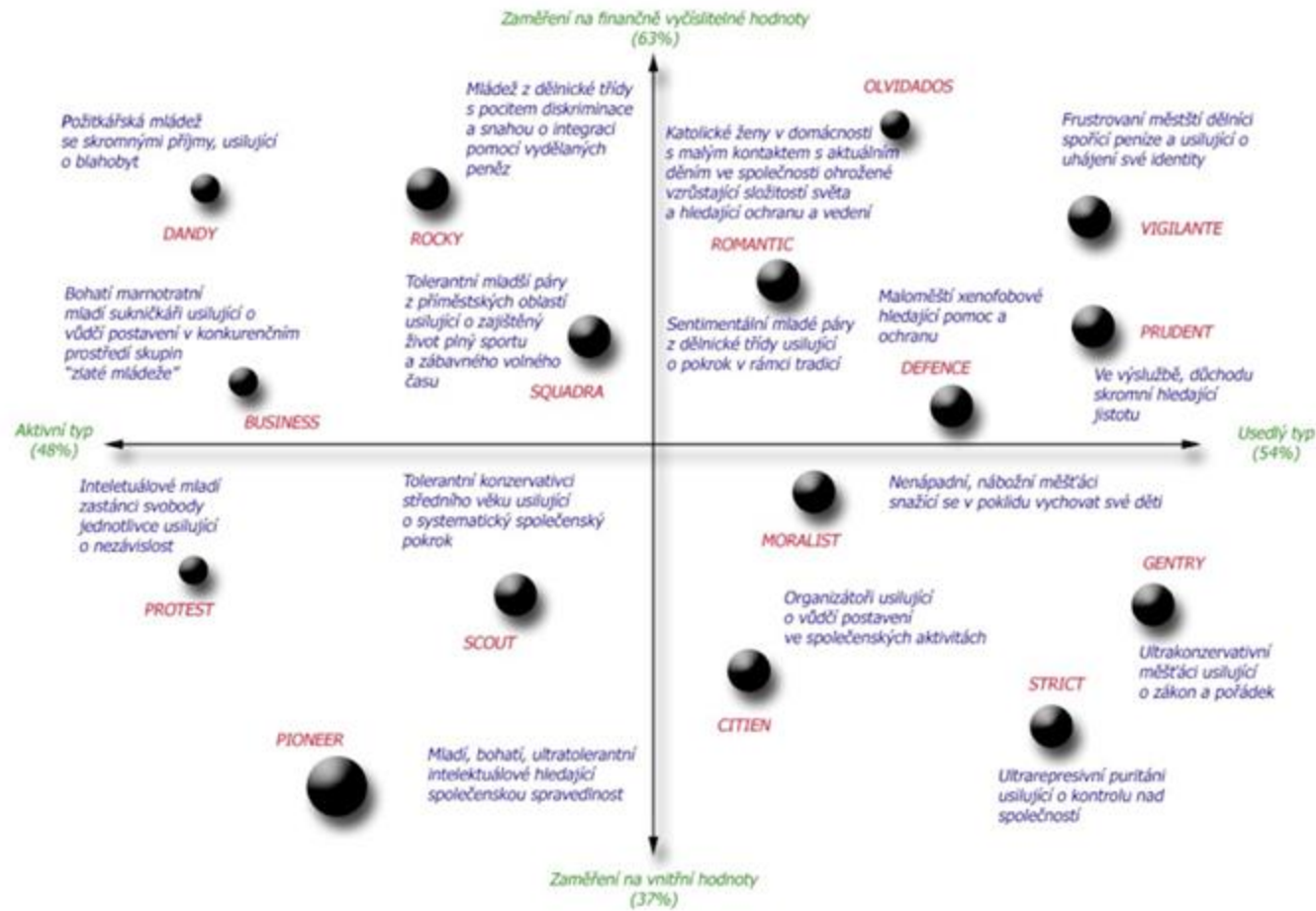
1	bakalářský stupeň	mladí lidé, žijící v oddělené domácnosti (ne se svými rodiči)
2	novomanželský stupeň	bez dětí
3	plné hnízdo I.	s nejmladším dítětem do 5 let
4	plné hnízdo II.	s nejmladším dítětem 6 - 11let
5	plné hnízdo III.	s dětmi 11 - 18 let
6	prázdné hnízdo I.	starší pár již bez dětí, muž stále pracuje
7	prázdné hnízdo II.	starší pár již bez dětí, muž nepracuje
		anebo osaměle žijící osoba, která je stále zaměstnaná
		osaměle žijící osoba, která je již v důchodu



**obr. 10 – Očekávaný vývoj počtu obyvatel podle hlavních věkových skupin do roku 2066 (střední varianta projekce, stav k 1. 1. 2009. pramen: Český statistický úřad, květen 2009, zdroj: <http://www.czso.cz/csu>, staženo: 2. 8. 2010)**

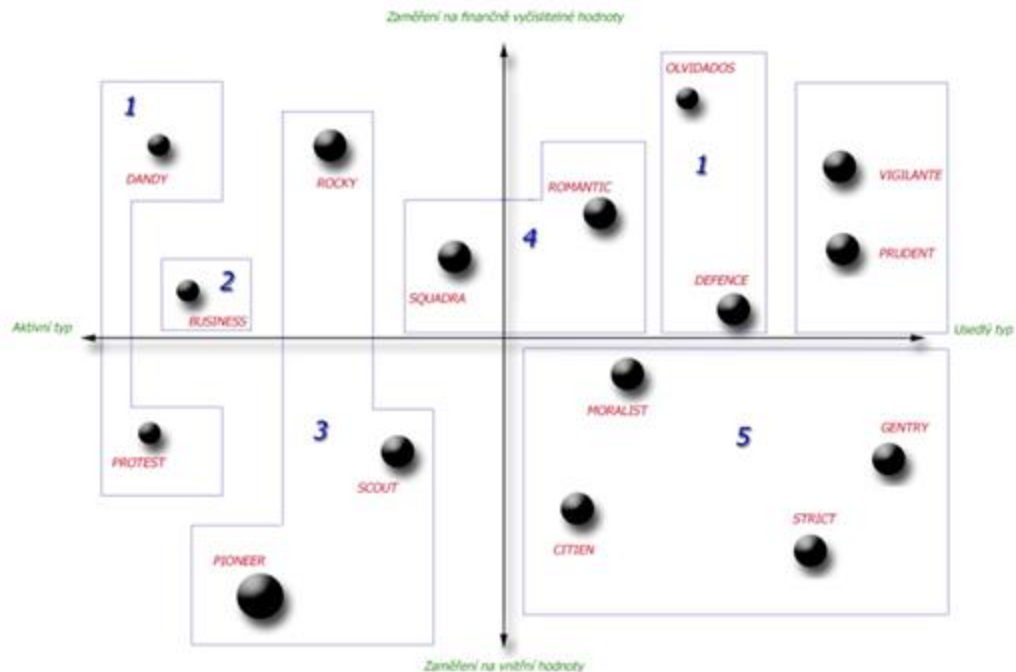
**tab. 11 – typologie turistů podle Pearce (1987; zdroj Seaton a Bennet, 2001)**

typ	
<u>psychocentrický</u>	<u>alocentrický</u>
<p>v cestování preferuje dobře známé destinace  má rád běžné aktivity s nízkou výkonností  preferuje slunce a lehké zábavné sportování, jehož prioritou je relaxace  preferuje destinace s dobrou dostupností, do nichž může sám přijet  preferuje velké hotely, které <u>sou</u> součástí sítě hotelů, rodinné typy restaurací a turistické obchody  preferuje domácí atmosféru (hamburger „na stojáka“ rodinný typ zábavy, chybí soutěžní atmosféra  požaduje a využívá kompletní balíček služeb, absolvuje všechny naplánované aktivity</p>	<p>preferuje oblasti „bez turistů“  užívá si objevování, těší se ze zkušeností, rád navštěvuje destinaci před ostatními  preferuje originální a specifické destinace  preferuje vysokou aktivitu  ubytování a strava by měla být „dobrá“ nepožaduje moderní nebo řetězcový typ hotelu, málokdy vyhledává „turistické“ typy atraktivit  Rád se potkává a baví (jedná) s místními lidmi z cizích nebo odlišných kultur  Služby zájezdu by měly být základní (transport a ubytování) a program by měl dovolit svobodu a flexibilitu</p>



**obr. 11a – Evropské životní styly** (pramen: CCA/Europanel, cit. Mazanec a Zínc (1994), zdroj Horner, Swarbrooke, 2003; upraveno)

**obr. 11a – Evropské životní styly** (pramen: CCA/Europanel, cit. Mazanec a Zínc (1994), zdroj Horner, Swarbrooke, 2003; upraveno)



- 1 - nové zážitky, výlety za kulturou, prohlídka měst
- 2 - baví je kultura, sporty, nakupování
- 3 - příjemné zážitky, rozmanité zájmy, sport

- 4 - aktivní pohyb, rekreační sportování
- 5 - příroda, krajina, pěší cestování, relaxace

**obr. 11b – Cílové segmenty podle turistických motivů a aktivit** (pramen: Mazanec a Zínc, 1994, zdroj: Horner a Swarbrooke, 2003; upraveno)

# zdroje

[https://www.youtube.com/watch?v=dTJir\\_v4NNE&ab\\_channel=FullfaceProductions](https://www.youtube.com/watch?v=dTJir_v4NNE&ab_channel=FullfaceProductions)