



Masarykova univerzita
Fakulta sociálních studií



Řešení sporů a vynucování pravidel v systému GATT / WTO

Oldřich Krpec, FSS MU



evropský
sociální
fond v ČR



INVESTICE DO ROZVOJE VZDĚLÁVÁNÍ

Světová obchodní organizace (WTO)

- WTO vzniká 1.1.1995
- 1.1.1996 končí GATT (47) jako provizorní ujednání
- GATT 47 je v podstatě inkorporován do **GATT 94**

“Marrákešská deklarace” – závěrečný dokument

Dohoda o WTO (cíle a funkce, orgány)

Příloha 1:

- 1A: **GATT 1994** (GATT 1947 + 19 mnohostranných dohod)
- 1B: **GATS** (Obchod službami)
- 1C: **TRIPS** (Obchodní aspekty práv k duševnímu vlastnictví)

Příloha 2: **Ujednání o pravidlech a řízení při řešení sporů**

Příloha 3: Mechanismus přezkoumávání obchodní politiky

Příloha 4: Vícestranné obchodní dohody

Institucionální struktura WTO – Dohoda o zřízení WTO

čl. IV Struktura WTO:

- **Konference ministrů/Ministerial Conf.** (co 2R, každá strana je zastoupena): vykonává funkce WTO, činí **rozhodnutí ve všech otázkách** mnohostranných obchodních dohod;
- **Generální rada/General Counc.** (dle potřeby, každá strana zastoupena): v obdobích mezi zasedáními KM, vykonává její funkce.
 - Dle potřeby se schází aby vykonávala funkce **Orgánu pro řešení sporů; Orgánu pro přezkum obchodní politiky;**
 - **Rada pro obchod se zbožím/Council for TG;** Rada pro obchod se službami, Rada pro obchodní aspekty práv k **duševnímu vlastnictví**:
 - působí pod celkovým vedením GR;
 - dohlíží na působení Mnohostranných obchodních dohod;
- **Výbor (Committee) pro obchod a rozvoj;** Výbor pro omezení z důvodů **platební bilance;** Výbor pro **rozpočet**, finance a správu:
 - zřízeny KM, vykonávají fce uložené Dohodou a Mnohostrannými obchodními dohodami;

čl. VI Sekretariát

- Zřizuje se **Sekretariát/Secretariat** WTO řízený **Generálním ředitelem/Director General:**
 - KM jmenuje GŘ a stanoví jeho pravomoci (4R);
 - GŘ jmenuje pracovníky sekretariátu (mají výlučně mezinárodní charakter).

Ministerial conferences (2y)

<u>1st</u>	9–13 December 1996	<u>Singapore</u>
<u>2nd</u>	18–20 May 1998	<u>Geneva, Switzerland</u>
<u>3rd</u>	30 November – 3 December 1999	<u>Seattle, United States</u>
<u>4th</u>	9–14 November 2001	<u>Doha, Qatar</u>
<u>5th</u>	10–14 September 2003	<u>Cancún, Mexico</u>
<u>6th</u>	13–18 December 2005	<u>Hong Kong</u>
<u>7th</u>	30 November – 2 December 2009	<u>Geneva, Switzerland</u>
<u>8th</u>	15–17 December 2011	<u>Geneva, Switzerland</u>
<u>9th</u>	3–6 December 2013	<u>Bali, Indonesia</u>
<u>10th</u>	15–19 December 2015	<u>Nairobi, Kenya</u>
<u>11th</u>	11–14 December 2017	<u>Buenos Aires, Argentina</u>

Director-General (4y)

	Name	Took office	Left office	Country
1	<u>Peter Sutherland</u>	1 July 1993	1 May 1995	<u>Ireland</u>
2	<u>Renato Ruggiero</u>	1 May 1995	1 September 1999	<u>Italy</u>
3	<u>Mike Moore</u>	1 September 1999	1 September 2002	<u>New Zealand</u>
4	<u>Supachai Panitchpakdi</u>	1 September 2002	1 September 2005	<u>Thailand</u>
5	<u>Pascal Lamy</u>	1 September 2005	1 September 2013	<u>France</u>
6	<u>Roberto Azevedo</u>	1 September 20132021	<u>Brazil</u>

Důvody pro existenci DS

- **Není žádné supranacionální těleso** → dodržování smluv tak stojí na tom, že **nedodržování** by vyústilo v situaci, která je **ztrátou**...
 - Pokud **vláda** nazná že **FR** je v jejím **zájmu**, může být **kooperace zajištěna** jedině důvěryhodnou **hrozbou** ze strany členů WTO → **retaliace** (musí hrozit **ztrátou** která je **větší** než zisk z **oportunismu**);
- **DS – redukuje oportunismus a využívá multilaterální retaliaci – snaha státu změnit dojednané podmínky povede k nutnosti kompenzace;**
- **DS předpokládá situaci jistoty – porušení jsou pozorována** a jsou **jednoznačná**;
 - DSB vede k **redukci nejistoty** pokud jde o legitimitu různých **opatření**;
- DS může bojovat proti **morálnímu hazardu** (člen interpretuje vágní ustanovení ve svůj prospěch) - vytváří se **fórum**, kde jsou **deviace publikovány**;
- **WTO je nedokončený kontrakt** – má jen **několik jednoznačných pravidel (cla)** → **ostatní potřebují interpretaci**;
 - Stranami akceptovaná rozhodnutí jsou v případech nové interpretace výstupem jednání, které se nikdy nerealizovalo (úspěšně) → neformální **precedent**;
- **Cíl DS je udržení rovnováhy vyjednaných koncesí** – nápravné **prostředky** míří na **budoucnost (upustit od rušení)**;

DS procedura

- Člen obviní druhého, že porušil nebo svou politikou znehodnotil koncesi;
- **Rozhodování sporů:**
 - **Konzultace** – dvoustranné konzultace – **dobré služby DG WTO**; snaha aby strany **poznaly právní stránku i aspekty skutkové situace** → cíl DS je dosáhnout vzájemně **přijatelného řešení**; konzultace preferovány před panelem;
 - **Žádost o panel**: po 60 dnech konzultací může být **požádáno o panel**; ostatní členové mohou být **spolu-stěžovateli**; sekretariát navrhne 3-4 osoby do panelu; strany mohou **protestovat**; (*panelisté - vysloužilí státní úředníci s odbornými znalostmi*);
 - **Práce panelu**: a) **prozkoumá fakta a argumenty** stran; b) **sejde se se stranami** a zúčastněnými **třetími** stranami (významný zájem); c) vydá **mezitímní rozhodnutí** (*popisná a předběžná zpráva*) je **posláno** stranám – mohou **požadovat přezkoumání**; d) **sepsání závěrů a doporučení**; e) **zpráva stranám a DSB**;
 - Panel má **právo zkoumat a požadovat informace a technické expertizy** – měl by dokončit práci do **6-9 měsíců** (v praxi **průměr rok**);

- **Přijetí rozhodnutí** – zpráva musí být **přijata DSB** do **60 dní (pokud není konsenzus nepřijmout)**, nebo dojde k odvolání – **odvolání (chyba v právním posouzení věci)**;
- **Odvolací těleso (AB)** má **7 osob – 60-90 dní (právníci)** – zpráva AB je **finální** a je **přijata DSB**;
- **Implementace**: přiměřená doba (*specifikováno arbitráží na žádost stran*); pokud **nedoje k implementaci** – strany **dojednají kompenzace** – pokud to **nejde**, stěžovatel může žádat o **autorizaci DSB** k **suspendování ekvivalentních koncesí** – **retaliace** – autorizace je **automatická** pokud není konsenzus k odmítnutí;
- **Míra retaliace** determinována **DSB** – **většinou na základě doporučení původního panelu**; musí být **dočasná**;
- Pokud je **spor** o tom, že bylo **implementováno** (zda jsou nové politiky OK) proces **DS** startuje **znovu** - používá pokud možno **původního panelu** ale zrychlená procedura **90 dní** – často významné ve známých sporech...

GATT vs. WTO

- **GATT na konsenzu – obě strany sporu musí souhlasit;**
 - 1980s a 1990s stále více citlivých sporů nemohlo být rozhodnuto – NIC a AGRI;
- **GATT fungoval dobře:**
 - z 278 stížností 1948-1994 110 vedlo k rozhodnutí panelu, ostatní se vyřešily před zprávou – z 88 případů kdy panel zjistil porušení pravidel byla většina adoptována; více než 90% sporů se vyřešilo;
- **Po 1980** počet **neadoptovaných** rozhodnutí **narostl** významně – mnoho sporných témat nebylo jasně upraveno;
- **Úspěch systému** spočíval na **zájmu samotných stran**:
 - snaha **nesnížit hodnotu** dojednaných závazků, **opakování hra**;
 - strany věděly, že pravidla GATT dívají **ekonomický smysl** – mnohdy ti co prohráli **zájem** na **prosazení GATT pravidel**, pomohlo to prosadit **efektivnější** obchodní politiky;
- **WTO posílilo DS:**
 - **není možné blokovat sestavení panelu a přijetí zprávy panelu**, zavedlo **časové limity**, vytvořilo standardní vodítka pro rozhodování panelu a **odvolací těleso (bez opravného prostředku)**;
 - zavedlo pravidlo **automatické autorizace** retaliace;
 - možnost **blokace** pouze negativním **konsenzem** – všichni musí souhlasit s tím, že zpráva panelu je zásadním způsobem pochybená;
- **Proč došlo k posílení DS** systému když fungoval dobře i pod GATT? **US a 301** (Trade Act 1974) – US trvaly na **systému** který má **zuby** (DSB je podle článku 23 DSU **povinným mechanizmem** pokud je spor ve věci upravené pravidly WTO)...

Fungování systému

- Zkušenosti podporují optimismus – 160 požadavků na konzultace během prvních 5 let, 3x více ročně než GATT;
- (*první dekáda skoro 1000 sporů*) třetina formálních konzultací pod DSU (150 stran x směňujících tisíce produktů) - pouze 15 % ke zprávě panelu;
 - **DCs častěji** než dříve – jako stěžovatel 33% a jako žalovaný 27%; úspěšně napadají velké AIC; také se častěji napadají vzájemně;
 - **LDCs minimálně** – nikdy jako obviněný;
- **Vyhráno G2 65%, AIC 56%, DCs 58%, celkem 59%**;
- **DCs vyvolávají více kauz** než AIC, úspěšnost stejná bez ohledu na kapacitu a sofistikovanost;
- **EU a US** mají tendenci vést akce proti sobě a proti jiným AIC – ostatní DCs a AIC mají tendenci napadat EU a US; (všichni spíše startují spory proti členům stejné skupiny);
 - EU a US žalují 28% všech sporů (**ostatní AIC 38%, DCs 33%, LDCs 8x**);
 - EU a US cílem 56%, AIC (včetně bohatých NIZ) – 17%, DCs 27%, LDCs 0%;

- Podíl implementovaných – 80%, pouze 20% jde zpět k *compliance panelu*;
 - **AB** často poopravilo panel, výjimečně otočilo výsledek;
- V průměru konzultace, panel, AB vezme 2 roky, implementace další rok – compliance panel dalších 7 měsíců;
 - Průměrné doby trvání: konzultace 210 dnů, panel 406 dnů, AB 89 dnů, přiměřená doba implementace 12 měsíců, implementace bilaterální dohody 9,5 měsíců, compliance panel 226 dnů, AB 88 dnů (1995-2006);
- Nedá se říct kdo co vyhrál – některá napadená opatření byla pro aktéry důležitá, jiné ne – někdy může vláda prohru uvítat, protože to pomůže doma, nebo jde o přitažení pozornosti k problému, který chtějí dostat do agendy WTO;
 - Problematické kauzy typicky mezi OECD členy – subvence a SPS;
 - Pouze 5% požadavek retaliace, pouze OECD zatím použilo retaliace (vždy na úkor občana)...
 - Většina kauz spadá do tří propojených pravidel: AD, subvence (SCM), SG; pak SPS;

Systémové otázky

- **Vlády jako filtry** – EO podniky musí žádat svou vládu, aby vznesla kauzu k WTO – nejprve přes konzultace a pak panel;
 - vlády nemusejí chtít jít do **syndromu skleněného domu** – simultánní protikauzy, nebo si nemyslí, že se to vyplatí – mají důležitější téma k vyřešení s danou zemí;
 - **retaliační kapacita** hraje roli – spor v daném roce mezi dvěma zeměmi zvětšuje pravděpodobnost sporu v opačném gardu v roce následujícím **55x!**
- I když jsou to vlády kdo je hráčem v DS – **soukromé subjekty** mohou **participovat** prostřednicím **amicus curie brief** – mohou být připuštěné panelem v rámci jeho pravomoci zjišťovat informace a žádat o radu;
- Existují různá **fóra** kde se setkávají **vlády** a **business** – **International Chamber of commerce (ICC)** v Paříži – konzultativní status v UN, nejvýznamnější **komunikačním kanálem** s mezinárodním business;
- **Nejfektivnější** by bylo zavést mechanizmus napadení vládních politik **před vlastními soudy** v zemi, nebo zvláštními **rozhodci**...
- **Omezení zdroji:** dohody WTO 25k stran, case law dalších 25k; průměrná kauza DS 500k USD, asistence byla omezená:
 - Problém je **potenciál panelu** a AB zvládnout komplexní a velmi detailní **technické věci**: EC-Biotech zpráva má obsah o 40 stranách, hlavní zpráva má **1000** stran a hromadu dodatků – strany poskytly **3100 dokumentů**...

Mocenská asymetrie

- Důležitá skupina faktorů – **asymetrie moci** - je zřejmé, že asymetrie moci **nevede k tomu, že by velcí hráči nebyli cílem!**
 - Ale, DCs nemusí chtít provokovat AIC se kterou mají spolupráci v jiných oblastech – rozvojová pomoc, nebo obrana;
- Existují asymetrické motivace pro země k **odchýlení** se od **WTO**, protože **konečná hrozba** členovi je **retalitace**;
 - Malé země nemohou důvěryhodně strašit velké, protože jejich **bariéry** by měly **minimální dopad** a byly by nákladné v důsledku **narušení obchodu** – to je ale **realita** a ne důsledek fungování WTO;
- To že jsou DCs málokdy napadené v rámci DS procesu je **problém** – je **nepravděpodobné**, že by nic **neporušovaly**;
 - Zdá se, že **malé trhy** a potenciálně **malé zisky** jejich **otevření** nedokážou **kompenzovat náklady** vedení kauzy;
 - ;
 - To ale **snižuje motivaci** s Navíc to může být **citlivé** z **politických** a **etických důvodů** nimi vstupovat do vzájemně výhodných jednání o liberalizaci...

Japonsko – alkoholické nápoje (ochrana domácích producentů)

- japonská **daň** na **sochu** nižší než na **whisky** a **vodku** a další západní nápoje:
 - porušení **národního zacházení** - stěžovatel musí prokázat, že produkty soutěžily o stejný trh (jsou „*like*“ produkty);
 - Japonci zacházeli s dovozem hůře -> museli **odstranit daňový rozdíl**;
 - trvalo to **déle** než **dohodnutá doba implementace**, dočasná **kompenzace** ve formě **sníženého cla** na **dovoz dotčených produktů dokud** nebyla změna daní;

EU-Sardinky (ochrana domácích producentů)

- EU rozhodnutí že jen to co je v **Atlantiku** a **SZM** jsou pro EU **sardinky - pacifický příbuzný** musí být nazýván **šprot**,
 - Peru to napadlo - EU **ignoruje** mezinárodní standard **Kodex Alimentarius Commision** – že **ryby exportované Peru** mohou být **legitimně** zvané **sardinky**;
 - EU potřebovalo **důvod** pro nové **názvosloví** → prý **ochrana** spotřebitele...
 - proti tomu se postavila **UK asociace spotřebitelů**, která poslala **dobrozdání**, že je to **naopak** proti ekonomickým a informačním zájmům E spotřebitele...
 - EU **neprokázala**, že je její akce **motivována ochranou spotřebitele** – souhlasila se **změnou legislativy**;

EU –Banány (preference – zahraniční politika, ochrana preferovaných producentů)

- problémové téma kvůli EU preferencím pro ACP – Karibik **vždy velký podíl** EU trhu vs. LATAM (spor i mezi GER a FRA-kolonie); podobně i UK a SPA;
 - velmi neefektivní – za každý **1USD** pro kolonie spotřebitel platil **5** (**3** pro distribuci a **1** se ztratil) - mnohem efektivnější by byl transfer;
- **1993** EU vytvořila komplexní systém dovozních licencí;
 - dvě tarifní kvóty – jednu pro ACP a jednu pro ostatní – dodávky mimo kvótu byly zatížené vysokým tarifem;
 - tradiční dodavatelé **30%** licencí na kvóty a mohli je použít na dovoz z ACP nebo prodat firmám, které chtějí dovážet z US Ameriky – to se dělo a šlo o transfer od US firem k držitelům kvót; **náklady spotřebitele 2 mld. USD** – **ACP dostaly 150mil**;
- Latam producenti **dvě** kauzy ke **GATT 1992** proti **národním** systémům a **1993** proti **EU režimu**;
 - **vyhrály** → EU vytvořila rámcovou Dohodu o banánech s **4 zeměmi** (Kostarika, Kolumbie, Nika, Venezuela) – **1994** kterým dala **zvláštní kvóty** za to že **nebudou napadat** EU režim **do 2002**;
 - **1996 další čtyři** producenti napadli režim (Equ, Gua, Hond, Mex), na jejich stranu se postavily US kvůli Chiquitě (US protože nemá banány mohla přistoupit díky GATS → nediskriminace proti distribučním službám);
 - EU prohrálo + nepodřídilo se DSB -> retaliace pro US – kolotoč, **každých 6 měsíců jiné zboží** se **100% tarifem** – **maximalizace politické škody**;
 - v roce **2006** EU zavádí **nový režim** se **clem** 176 eur na tunu a **ACP bezcelní kvótu** 775k tun **do konce 2007** – **EPA** dohody nahrazují ACP;
 - Diskuze pokračují v Doha; EU totiž pokračuje s **bezcelní kvótou** pro ACP i **po uplynutí výjimky** – US se vložilo;
- **Ukázalo se, že retaliace Ekvádoru by nefungovala** – DCs jsou **závislé** na tom, že se na jejich stranu postaví **velký trh (US)**;
- A dokonce **ani US retaliace nestačila** v této kauze – **extrémní příklad – boj mezi skupinami DCs**;
- Přestože preference byly **financovány spotřebiteli z EU, nebyli hráčem** v kauze, a v EU nebyli **ani velcí zpracovatelé**, kteří by tlačili na levnější vstupy...
- Kauza skončila útokem skupiny **nepreferovaných zemí** na preferenční **režim EU**;
- **Podobná byla cukerná kauza**, ale zde byli **silní EU producenti** a zpracovatelé...

EU –Banány (preference – zahraniční politika, ochrana preferovaných producentů)

- problémové téma kvůli EU preferencím pro ACP – Karibik **vždy velký podíl** EU trhu vs. LATAM (spor i mezi GER a FRA-kolonie); podobně i UK a SPA;
 - velmi neefektivní – za každý **1USD** pro kolonie spotřebitel platil **5** (**3** pro distribuci a **1** se ztratil) - mnohem efektivnější by byl transfer;
- **1993** EU vytvořila komplexní systém dovozních licencí;
 - dvě tarifní kvóty – jednu pro ACP a jednu pro ostatní – dodávky mimo kvótu byly zatížené vysokým tarifem;
 - tradiční dodavatelé **30%** licencí na kvóty a mohli je použít na dovoz z ACP nebo prodat firmám, které chtějí dovážet z US Ameriky – to se dělo a šlo o transfer od US firem k držitelům kvót; **náklady spotřebitele 2 mld. USD – ACP dostaly 150mil**;
- LATAM producenti **dvě** kauzy ke **GATT 1992** proti **národním** systémům a **1993** proti **EU režimu**;
 - **vyhrály** → EU vytvořila rámcovou Dohodu o banánech s **4 zeměmi** (Kostarika, Kolumbie, Nika, Venezuela) – **1994** kterým dala **zvláštní kvóty** za to že **nebudou napadat** EU režim **do 2002**;
 - **1996 další čtyři** producenti napadli režim (Equ, Gua, Hond, Mex), na jejich stranu se postavily US kvůli Chiquitě (US protože nemá banány mohla přistoupit díky GATS → nediskriminace proti distribučním službám);
 - EU prohrálo + nepodřídilo se DSB -> retaliace pro US – kolotoč, **každých 6 měsíců jiné zboží** se **100% tarifem – maximalizace politické škody**;
 - v roce **2006** EU zavedl nový režim se **clem** 176 eur na tunu a **ACP bezcelní kvótu 775k tun do konce 2007** – EPA dohody nahrazují ACP;
 - 2010 **Geneva agreement on TiB**: do 2017 postupně zmizí cla a přejde se na **MFN režim** s LATAM státy...
- **Ukázalo se, že retaliace Ekvádoru by nefungovala** – DCs jsou **závislé** na tom, že se na jejich stranu postaví velký trh (US);
- A dokonce **ani US retaliace nestačila** v této kauze – **extrémní příklad – boj mezi skupinami DCs**;
- Přestože preference byly **financovány spotřebiteli z EU, nebyli hráčem** v kauze, a v EU nebyli **ani velcí zpracovatelé**, kteří by tlačili na levnější vstupy...
- Kauza skončila útokem skupiny **nepreferovaných zemí** na preferenční **režim EU**;
- **Podobná byla cukerná kauza**, ale zde byli **silní EU producenti a zpracovatelé**...

Děkuji za pozornost

Oldřich Krpec

krpec@mail.muni.cz

MVES FSS MU, Joštova 10, 60200 Brno



INVESTICE DO ROZVOJE VZDĚLÁVÁNÍ