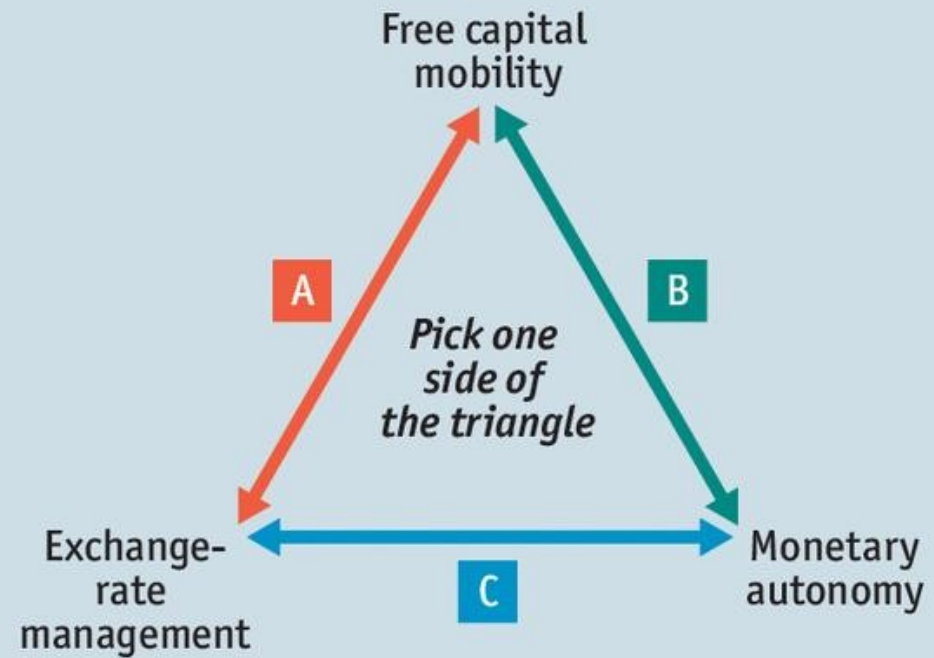


Preferenční režimy ve WTO

Mezinárodní obchodní režim, jaro 2021

Několik teoretických věcí

The policy trilemma



Měny a měnové krize

- **Fixní kurz** = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet

Měny a měnové krize

- Fixní kurz = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- **Proč to některé státy chtějí?**
- > Stabilita v cenách u zahraničního obchodu
- > Splácení dluhu v cizí měně

Měny a měnové krize

- Fixní kurz = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- **Co pro to může stát udělat?**

Měny a měnové krize

- Fixní kurz = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- **Co pro to může stát udělat?**
- Regulace přesunů kapitálu (ztíží rychlé přesuny a spekulace)
- Devizové intervence (nákup/prodej)

Měny a měnové krize

- Fixní kurz = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- **Co pro to může stát udělat?**
- Regulace přesunů kapitálu (ztíží rychlé přesuny a spekulace)
- Devizové intervence (nákup/prodej)
- Změna diskontních úrokových sazeb (> „levné/drahé peníze“)

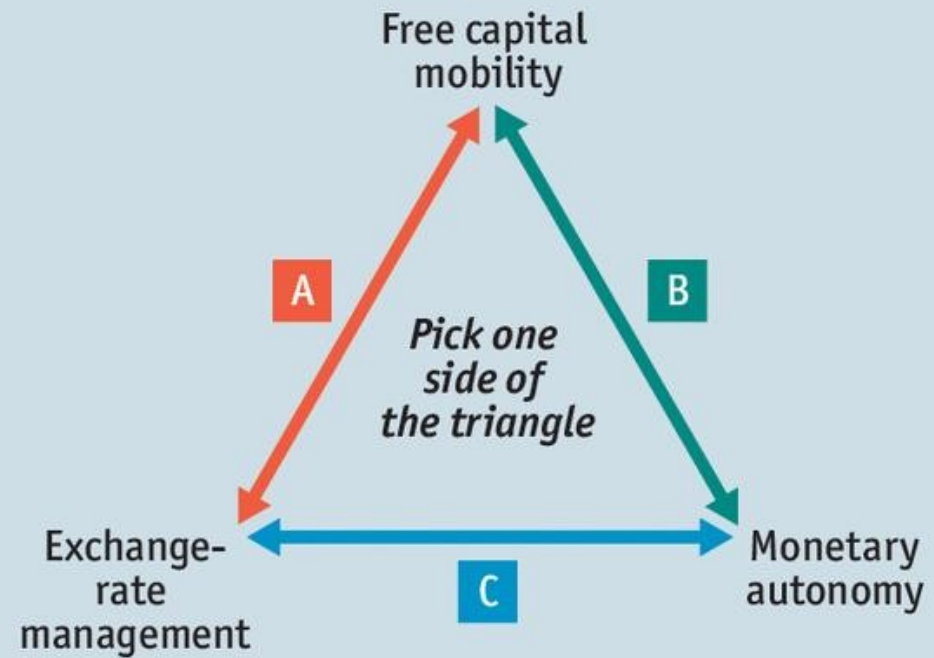
Měny a měnové krize

- Fixní kurz = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- **Co pro to může stát udělat?**
- Regulace přesunů kapitálu (ztíží rychlé přesuny a spekulace)
- Devizové intervence (nákup/prodej)
- Změna diskontních úrokových sazeb (> „levné/drahé peníze“)
- **Problém** – deviz je omezené množství, úrokové sazby mají vliv na domácí ekonomiku – velké zvýšení pošle zemi do recese! (USA 1979)

Měny a měnové krize

- Základ problému - nástroje centrální banky ovlivňují kurz i domácí ekonomiku > může vzniknout nepříjemný tradeoff („Chceme udržet kurz na cenu recese?“)

The policy trilemma

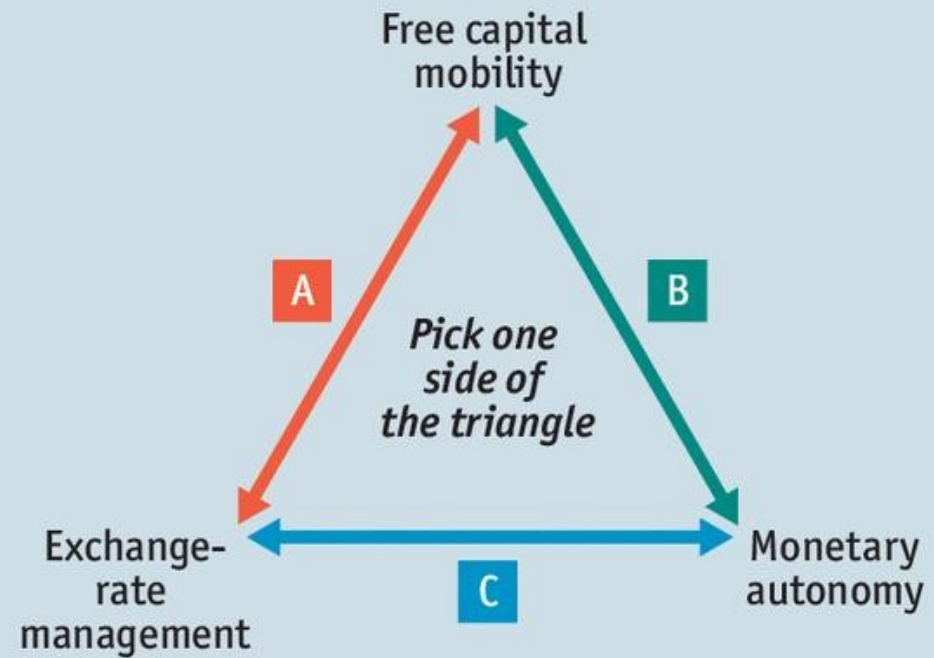


- Měnová autonomie – myslí se možnost používat měnovou politiku pro domácí účely
- Pokud musíme měnit úrokové míry pro ochranu kurzu – tak měnovou autonomii nemáme, jsme kvůli kurzu nuceni dělat něco, co je pro naši ekonomiku bolestivé

Měny a měnové krize

- **Fixní kurz** = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- Vlivy na kurz – nerovnováhy platební bilance
- = nerovnováhy v obchodu, nebo v přesunech kapitálu

The policy trilemma



Měny a měnové krize

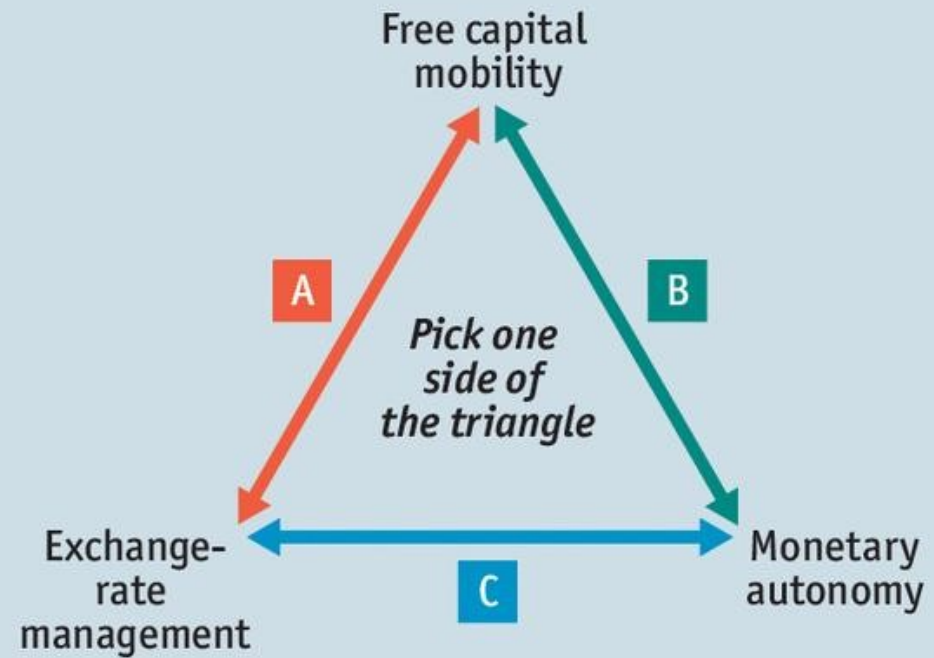
- **Fixní kurz** = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- Vlivy na kurz – nerovnováhy platební bilance
- = nerovnováhy v obchodu, nebo v přesunech kapitálu
- + spekulace – nákupy nebo prodávání měn v očekávání, že se kurz změní (self-fulfilling prophecy)

Měny a měnové krize

- **Fixní kurz** = závazek státu, že kurz nebude fluktuovat – v propojeném světě obtížné udržet
- Vlivy na kurz – nerovnováhy platební bilance
- = nerovnováhy v obchodu, nebo v přesunech kapitálu
- + spekulace – nákupy nebo prodávání měn v očekávání, že se kurz změní (self-fulfilling prophecy)
- Obvykle kombinace – spekulanti reagují na nerovnováhu

- Měnová krize = typicky spekulativní útok > státu dojdou devizy > musí zvýšit úrokové míry > **recese**
- Někdy půjčka od IMF – doplnění devizových rezerv

The policy trilemma



- ČR 90. léta – fix, **1995 uvolnění kapitálových kontrol**
- 1997 – spekulativní útok > zvýšení úrokových měr > recese až do přelomu tisíciletí
- Největší fail transformace ekonomiky!

Dluhová krize

- - neschopnost státu splácet závazky

Dluhová krize

- Absolutní dluh x dluhová služba

Dluhová krize

- Absolutní dluh x dluhová služba
- Záleží na:
 - 1) **měně**, v jaké je dluh denominován
 - 2) **úrocích** > podílu splátek na HDP

Dluhová krize

- Absolutní dluh x dluhová služba
- Záleží na:
 - 1) měně, v jaké je dluh denominován
 - 2) úrocích > podílu splátek na HDP
- Japonsko má dluh 220 % HDP a je schopné splácet – dluží v jenech a s nízkými úroky, navíc domácím bankám

Dluhová krize

- Absolutní dluh x dluhová služba
- Záleží na:
 - 1) měně, v jaké je dluh denominován
 - 2) úrocích > podílu splátek na HDP
- Japonsko má dluh 220 % HDP a je schopné splácet – dluží v jenech a s nízkými úroky, navíc domácím bankám
- Dnes – extrémně levné půjčky pro státy > bilionové vládní programy v USA – **velikost dluhu je čím dál méně důležitá**

Dluhová krize

- Bud' **bankrot** – stát přestane platit, finanční sektor nějakou dobu nebude ochoten půjčovat

Dluhová krize

- Bud' **bankrot** – stát přestane platit, finanční sektor nějakou dobu nebude ochoten půjčovat
- Nebo **půjčka + reformní program IMF** – stát sníží výdaje, zvýší daně, a začne splácet
- - často taky odpuštění části dluhu, snížení splátek....
- - často bolestivější!

- Kontrolní otázky:
- Komu státy dluží?

- Kontrolní otázky:
- Komu státy dluží?
- „Pořád si jenom půjčujeme, kdy to začneme splácet?“

- Kontrolní otázky:
- Komu státy dluží?
- „Pořád si jenom půjčujeme, kdy to začneme splácet?“
- Co se stane s absolutní velikostí dluhu při vyrovnaném rozpočtu?

Krize platební bilance

- Velký převis importu nad exportem – dojdou devizové rezervy

Krise platební bilance

- Velký převis importu nad exportem – dojdou devizové rezervy
- Řešení:
- Devalvace měny > zdraží importy a zlevní exporty

Krise platební bilance

- Velký převis importu nad exportem – dojdou devizové rezervy
- Řešení:
- Devalvace měny > zdraží importy a zlevní exporty
- Fiskální a monetární restrikce > lidi zchudnou > menší import; nižší mzdy > větší export

Krize platební bilance

- Velký převis importu nad exportem – dojdou devizové rezervy
- Řešení:
- Devalvace měny > zdraží importy a zlevní exporty
- Fiskální a monetární restrikce > lidi zchudnou > menší import; nižší mzdy > větší export
- IMF – přechodná půjčka, závazek k reformám

Preferenční zacházení ve WTO

Preferenční zacházení ve WTO

- Obecné pravidlo – **MFN**
- > nediskriminace mezi ostatními zeměmi navzájem

Preferenční zacházení ve WTO

- Obecné pravidlo – **MFN**
- > nediskriminace mezi ostatními zeměmi navzájem

- Ve WTO ale existují **dva režimy preferenčního zacházení**, kde k diskriminaci mezi ostatními státy dochází

Preferenční zacházení ve WTO

- Obecné pravidlo – **MFN**
- > nediskriminace mezi ostatními zeměmi navzájem
- Ve WTO ale existují **dva režimy preferenčního zacházení**, kde k diskriminaci mezi ostatními státy dochází
- Pro tyto preference ve WTO existují z MFN **výjimky**

Preferenční zacházení ve WTO

- Jsou povoleny dva typy preferenčního zacházení:
- **1) Reciproční (regionální obchodní dohody)**

Preferenční zacházení ve WTO

- Jsou povoleny dva typy preferenčního zacházení:
- **1) Reciproční (regionální obchodní dohody)**
- **2) Nereciproční (zvýhodněný přístup na trh pro rozvojové země)**

Preferenční zacházení ve WTO

- Jsou povoleny dva typy preferenčního zacházení:
- 1) Reciproční (**regionální obchodní dohody, RTAs**)
 - - **NAFTA, EU, MERCOSUR....**
- 2) Nereciproční (**zvýhodněný přístup na trh pro rozvojové země**)
 - - **GSP, zvláštní výhody pro LDCs**

Regionální obchodní dohody (RTAa)

Typy RTAs

- Zóna volného obchodu
- Celní unie
- Společný trh
- Hospodářská unie

Typy RTAs

- Zóna volného obchodu – **volný obchod navzájem (NAFTA)**
- Celní unie
- Společný trh
- Hospodářská unie

Typy RTAs

- Zóna volného obchodu – volný obchod navzájem (NAFTA)
- Celní unie – **i společná vnější cla (MERCOSUR)**
- Společný trh
- Hospodářská unie

Typy RTAs

- Zóna volného obchodu – volný obchod navzájem (NAFTA)
- Celní unie – i společná vnější cla (MERCOSUR)
- Společný trh – i volný pohyb **pracovní síly a kapitálu** (EU)
- Hospodářská unie

Typy RTAs

- Zóna volného obchodu – volný obchod navzájem (NAFTA)
- Celní unie – i společná vnější cla (MERCOSUR)
- Společný trh – i volný pohyb pracovní síly a kapitálu (EU)
- Hospodářská unie – **i společná měna a rozpočet (částečně EU)**

Typy RTAs

- Zdaleka nejčastější jsou zóny volného obchodu (free trade area)
- Jenom asi **10 %** všech RTAs jsou celní unie
- Další stupně prakticky jenom EU

Typy RTAs

- Zdaleka nejčastější jsou zóny volného obchodu (free trade area)
- Jenom asi **10 %** všech RTAs jsou celní unie
- Další stupně prakticky jenom EU

- Pro funkčnost jakéhokoliv typu je potřeba dohodnout pravidla určování původu

Pravidla určování původu

- „Jak poznám, že na nějaký produkt se má uplatnit preferenční zacházení?“ > **pravidla určování původu**

Pravidla určování původu

- Minimální procento přidané hodnoty vytvořené v preferovaném státě
- Kumulativní nebo nekumulativní (Je možné minimální hranici naplnit produkcí v několika státech EU?)

Pravidla určování původu

- Existují i pro účel rozpoznání, zda zboží pochází z členského státu WTO
- **Dohoda o určování původu**

Proč tvořit RTAs?

Proč tvořit RTAs?

- Regionální – **jednodušší na dohodnutí než jednání na úrovni WTO** – největší rozmach během kolapsu Katarského kola

Proč tvořit RTAs?

- - lze řešit i složitější otázky, které se na úrovni WTO nedaří vyřešit – netarifní překážky, investice...
- = nová generace komplexních RTAs (CETA, TPP)

Proč tvořit RTAs?

- **Politický rozměr**
- – prohloubení aliance (TTIP?)
- – sjednocení národa (Zollverein)
- – dekolonizace (South-South obchod)
- – „návrat na Západ“ (vstup ČR do EU)

Spory o přínosnosti RTAs

- **Vytváření obchodu x přesměrování obchodu (a investic)**

Spory o přínosnosti RTAs

- **Vytváření obchodu x přesměrování obchodu (a investic)**
- **= trade creation x trade diversion**

- **= liberalizace x diskriminace**

Spory o přínosnosti RTAs

- Vytváření obchodu x přesměrování obchodu (a investic)
- = trade creation x trade diversion

- = liberalizace x diskriminace

- **Přesměrování obchodu je ekonomicky považováno za škodlivé, ale může mít strategický význam**

Spory o přínosnosti RTAs

- Z pohledu WTO: **Building blocks x stumbling blocks**

Spory o přínosnosti RTAs

- Z pohledu WTO: **Building blocks x stumbling blocks**
- Vytvoří se několik regionálních skupin, které se potom snáze dohodnou mezi sebou **x** Vytvoří se několik protekcionistických bloků, které budou usilovat o soběstačnost

Podmínky WTO pro RTAs

Podmínky WTO pro RTAs

- Pro schválení má WTO pravidla – mají zajistit, aby RTAs vedly **spíše k vytváření než k přesměrování obchodu** a aby narušení MFN režimu bylo únosné

Podmínky WTO pro RTAs

- Pro schválení má WTO pravidla – mají zajistit, aby RTAs vedly **spíše k vytváření než k přesměrování obchodu** a aby narušení MFN režimu bylo únosné
- Každá nově vznikající regionální dohoda **musí být schválena Generální radou WTO**

Podmínky WTO pro RTAs

- **1) Týká se všeho obchodu** (ne jeden sektor)

Podmínky WTO pro RTAs

- **1) Týká se všeho obchodu** (ne jeden sektor)
- - rozdíl oproti vícestranným dohodám WTO!

Podmínky WTO pro RTAs

- **1) Týká se všeho obchodu** (ne jeden sektor)
- - rozdíl oproti vícestranným dohodám WTO!
- **2) Vnitřní bariéry jsou skoro úplně odstraněny (90 %) v přiměřené době (10 let)**

Podmínky WTO pro RTAs

- **1) Týká se všeho obchodu** (ne jeden sektor)
- - rozdíl oproti vícestranným dohodám WTO!
- **2) Vnitřní bariéry jsou skoro úplně odstraněny** (90 %) v přiměřené době (10 let)
- **3) Vnější bariéry v průměru nevzrostou** (může být problém u celních unií)

Podmínky WTO pro RTAs

- **1) Týká se všeho obchodu** (ne jeden sektor)
- - rozdíl oproti vícestranným dohodám WTO!
- **2) Vnitřní bariéry jsou skoro úplně odstraněny** (90 %) v přiměřené době (10 let)
- **3) Vnější bariéry v průměru nevzrostou** (může být problém u celních unií)
- WTO je o nově uzavřené RTA notifikována > **kontrola souladu s pravidly**

Podmínky WTO pro RTAs

- Reálně – laxně vymáháno, **benevolentní přístup** – nikdo nechce být ten zlý, kdo někomu jinému zakáže obchodní dohodu

Podmínky WTO pro RTAs

- Pro rozvojové země toto neplatí

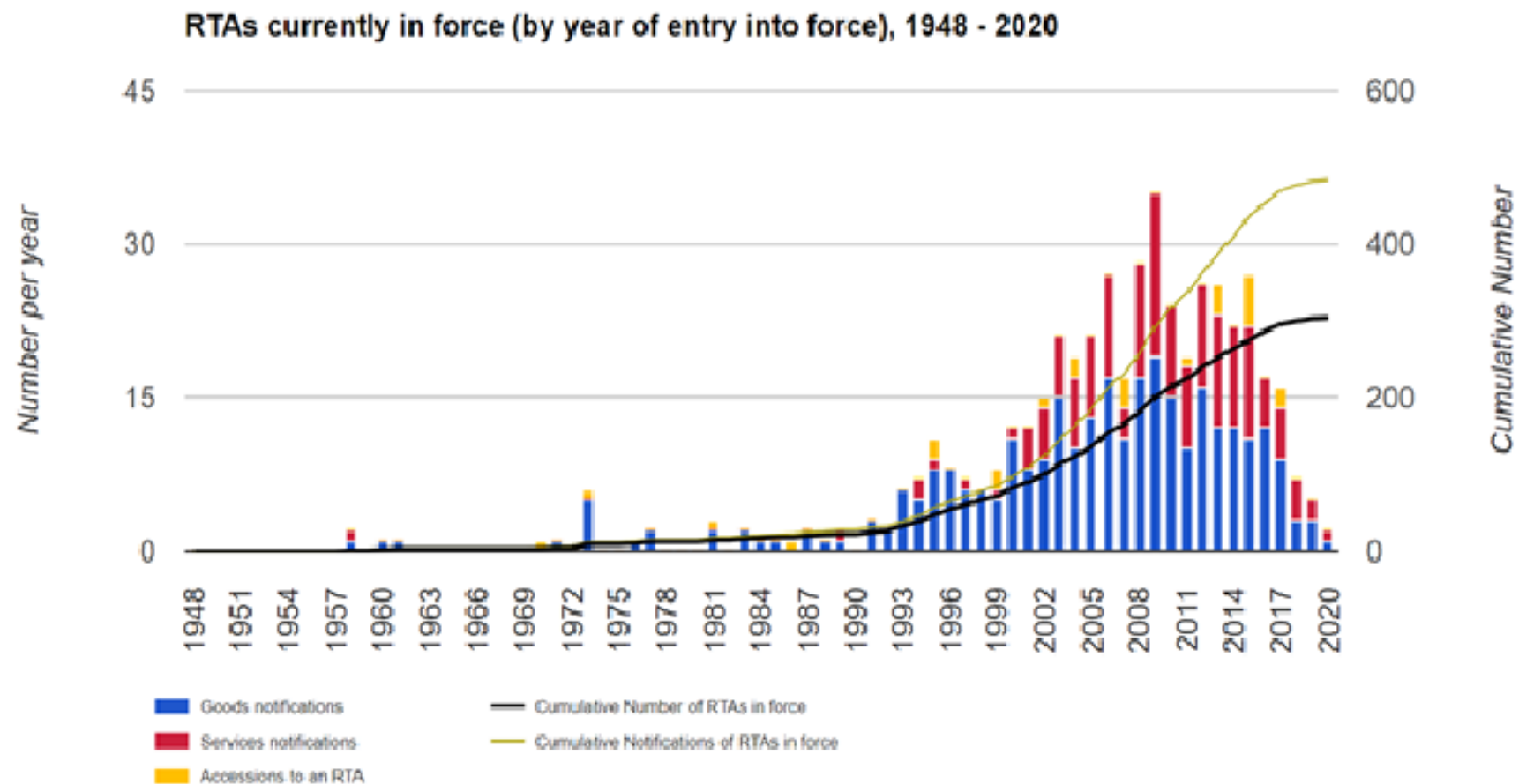
Podmínky WTO pro RTAs

- Pro rozvojové země toto neplatí (Enabling clause 1979)
- „= preferenční preference“
- > mohou uzavírat „**neúplné obchodní dohody**“ – navenek protekcionistické, s nedokončeným odstraněním vnitřních bariér

Podmínky WTO pro RTAs

- Pro rozvojové země toto neplatí (Enabling clause 1979)
- „= preferenční preference“
- > mohou uzavírat „**neúplné obchodní dohody**“ – navenek protekcionistické, s nedokončeným odstraněním vnitřních bariér
- Např. **MERCOSUR**
- 58 z 304 RTAs bylo uzavřených na základě Enabling clause

Regionální obchodní dohody



Regionální obchodní dohody

- V současnosti platných **304**, velká proliferace po roce 2000

Historie RTAs

- Cobden Chevalier 1860 > první éra volného obchodu

Historie RTAs

- **USA** – série RTAs v 30s, potom odmlka, **nové až v 80s!**
- - 1985 Izrael, 1988 Kanada > 1995 Nafta

Historie RTAs

- **USA** – série RTAs v 30s, potom odmlka, **nové až v 80s!**
- - 1985 Izrael, 1988 Kanada > 1995 Nafta
- **Japonsko** – až po roce 2000

Historie RTAs

- **Rozvojové země – nejdříve silně protekcionistické RTAs v 60s –**
reakce na EHS
- = snaha o nahrazování importu na větším území, využít úspor z rozsahu

Historie RTAs

- **Rozvojové země – nejdříve silně protekcionistické RTAs v 60s –**
reakce na EHS
- = snaha o nahrazování importu na větším území, využít úspor z rozsahu
- Po neoliberalním obratu snaha o více otevřená uskupení
- ASEAN 1992

EU

- EHS 1957
- Celní unie dokončena 1968
- Jednotný evropský akt 1986 > společný trh (práce a kapitál)
- 1992 – EU – unijní občanství, euro

- Přímý účinek a aplikační přednost unijního práva

- Společná obchodní politika!

EU

- EU a mimo-unijní evropské země se účastní **více než poloviny všech RTAs!**
- Asociační dohody, smlouvy se státy okolo Středozemního moře...
- Dohody EU o volném obchodu s **Japonskem, Jižní Koreou, Kanadou**

Unijní vs. americké RTAs

- Každá velká země má svůj preferovaný styl obchodních dohod
- Vnější **unijní smlouvy o volném obchodu** řeší i životní prostředí, ochranu spotřebitele, práva zaměstnanců, ochranu hospodářské soutěže...

Unijní vs. americké RTAs

- Každá velká země má svůj preferovaný styl obchodních dohod
- Vnější **unijní smlouvy o volném obchodu** řeší i životní prostředí, ochranu spotřebitele, práva zaměstnanců, ochranu hospodářské soutěže...
- USA – **jen WTO disciplíny, více do hloubky** – duševní vlastnictví, služby, investice

Preference pro rozvojové země

Preference pro rozvojové země

- = jednostranné výhody

Preference pro rozvojové země

- = **jednostranné výhody**
- Mají umožnit rozvojovým zemím **snadnější export do vyspělých zemí**

Rozvojové země v GATT

- Ze začátku byli signatáři GATT především vyspělé země, rozvojové země měly **formálně rovné postavení**

Rozvojové země v GATT

- Ze začátku byli signatáři GATT především vyspělé země, rozvojové země měly **formálně rovné postavení**
- Růst zapojení rozvojových zemí od Kennedyho kola, důraz na „***zvláštní a diferencované zacházení***“

Rozvojové země v GATT

- Ze začátku byli signatáři GATT především vyspělé země, rozvojové země měly **formálně rovné postavení**
- Růst zapojení rozvojových zemí od Kennedyho kola, důraz na „***zvláštní a diferencované zacházení***“
- **UNCTAD**, G77 (1964) > rozvojové země ovládly Valné shromáždění OSN

Rozvojové země v GATT

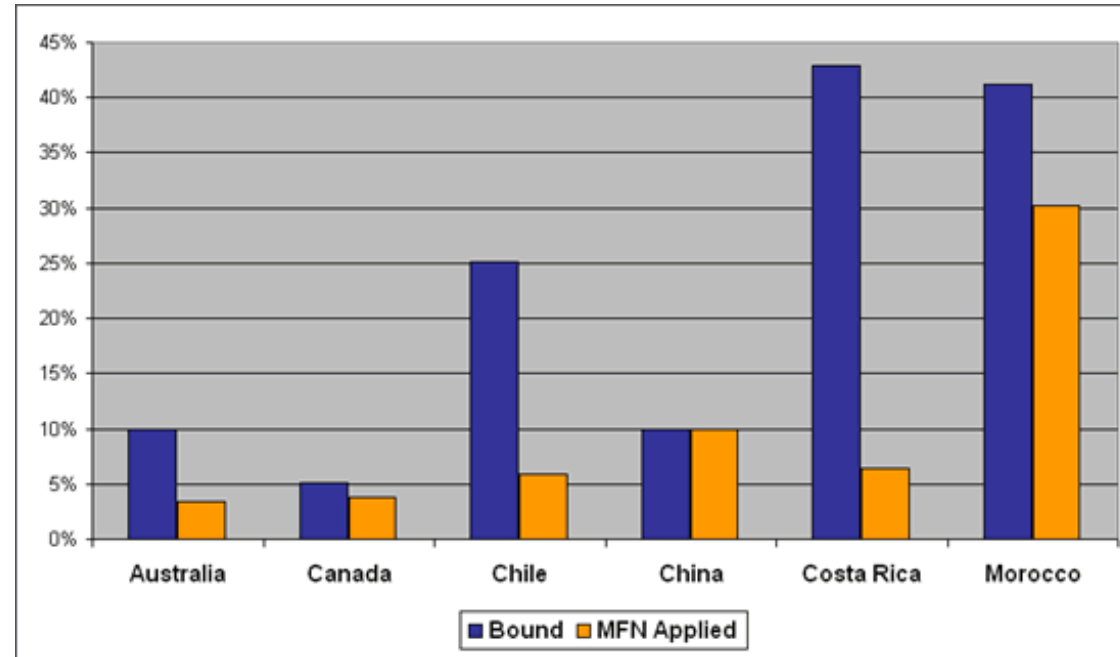
- 1965: přijata **IV. část GATT – obchod a rozvoj**
- Neobsahuje žádné konkrétní právní závazky!

Rozvojové země v GATT

- 1965: přijata **IV. část GATT – obchod a rozvoj**
- Neobsahuje žádné konkrétní právní závazky!
- Ale: „**The developed contracting parties do not expect reciprocity for commitments made by them** in trade negotiations to reduce or remove tariffs and other barriers to the trade of less-developed contracting parties“

Rozvojové země v GATT

- 1965: přijata **IV. část GATT – obchod a rozvoj**
- Neobsahuje žádné konkrétní právní závazky!
- Ale: „**The developed contracting parties do not expect reciprocity for commitments made by them** in trade negotiations to reduce or remove tariffs and other barriers to the trade of less-developed contracting parties“
- > **první zmínka o tom, že rozvojové země nemusejí liberalizovat zahraniční obchod stejně rychle, jako vyspělé země**



Rozvojové země v GATT

- > rozvojové země sice byly signatáři GATT, ale nečekalo se od nich, že budou snižovat cla a kvóty
- > proto málo celních závazků, přetrvávající vysoká protekce

Rozvojové země v GATT

- > rozvojové země sice byly signatáři GATT, ale nečekalo se od nich, že budou snižovat cla a kvóty
- > proto málo celních závazků, přetrvávající vysoká protekce
- **Ale vyspělé země stále stanovovaly stejná cla pro vyspělé i rozvojové země, tento postup proto neporušoval MFN!**

Rozvojové země v GATT

- > rozvojové země sice byly signatáři GATT, ale nečekalo se od nich, že budou snižovat cla a kvóty
- > proto málo celních závazků, přetrvávající vysoká protekce
- **Ale vyspělé země stále stanovovaly stejná cla pro vyspělé i rozvojové země, tento postup proto neporušoval MFN!**
- > pouze shoda o různě rychlém postupu, ne zásah do zásadních pravidel GATT/WTO

Rozvojové země v GATT

- **1968** – USA zavedly **Generalized System of Preferences (GSP)**
- = všeobecný systém celních **preferencí**

Rozvojové země v GATT

- **1968** – USA zavedly **Generalized System of Preferences (GSP)**
- = všeobecný systém celních preferencí
- **Jednodušší přístup rozvojových zemí na americký trh > toto porušuje MFN**
- USA si pro svůj GSP vyjednaly výjimku = waiver

Rozvojové země v GATT

- **1968** – USA zavedly **Generalized System of Preferences (GSP)**
- = všeobecný systém celních preferencí
- **Jednodušší přístup rozvojových zemí na americký trh > toto porušuje MFN**
- USA si pro svůj GSP vyjednaly výjimku = waiver
- **Dnes má svůj vlastní GSP většina vyspělých zemí**

Search PTA by country/territory

Select country / territory... (212)

Country Profile

European Union (formerly EC)

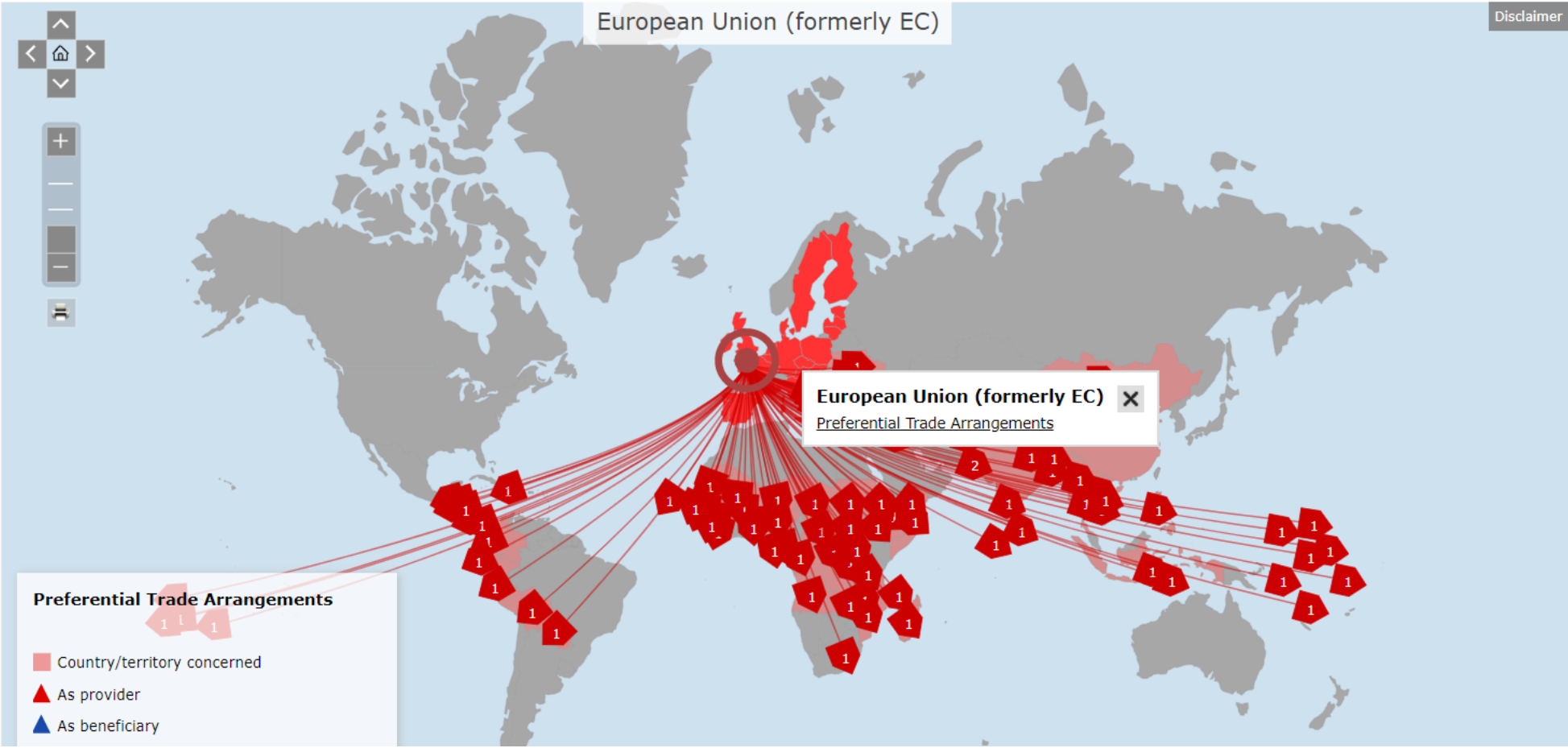
Disclaimer



Preferential Trade Arrangements

- Country/territory concerned
- ▲ As provider
- ▲ As beneficiary

European Union (formerly EC) ✕
Preferential Trade Arrangements



Generalized system of preferences

- GSP – jsou to jednostranné politiky jednotlivých vyspělých zemí!
- **Není to dohoda WTO!**

Generalized system of preferences

- GSP – jsou to jednostranné politiky jednotlivých vyspělých zemí!
- **Není to dohoda WTO!**
- **Tvůrce GSP si určuje, které země zvýhodní, na které produkty se to bude vztahovat, může to kdykoliv změnit**

Nevýhody preferencí

- Někteří ekonomové preference kritizují a označují je kontraproduktivní

Nevýhody preferencí

- „Uzamčení“ v produkci několika komodit (cukr a banány)

Nevýhody preferencí

- **Vynětí nejcitlivějších komodit** – pokud jsou v něčem rozvojové země hodně konkurenceschopné, preferenci jim na to nedáme

Nevýhody preferencí

- **Složitá rules of origin** – je těžké prokázat, že zboží bylo vyrobeno v rozvojové zemi, která má právo na preferenci

Nevýhody preferencí

- **Poskytující stát to může kdykoliv změnit > nejistota**

Selektivní preference

Selektivní preference

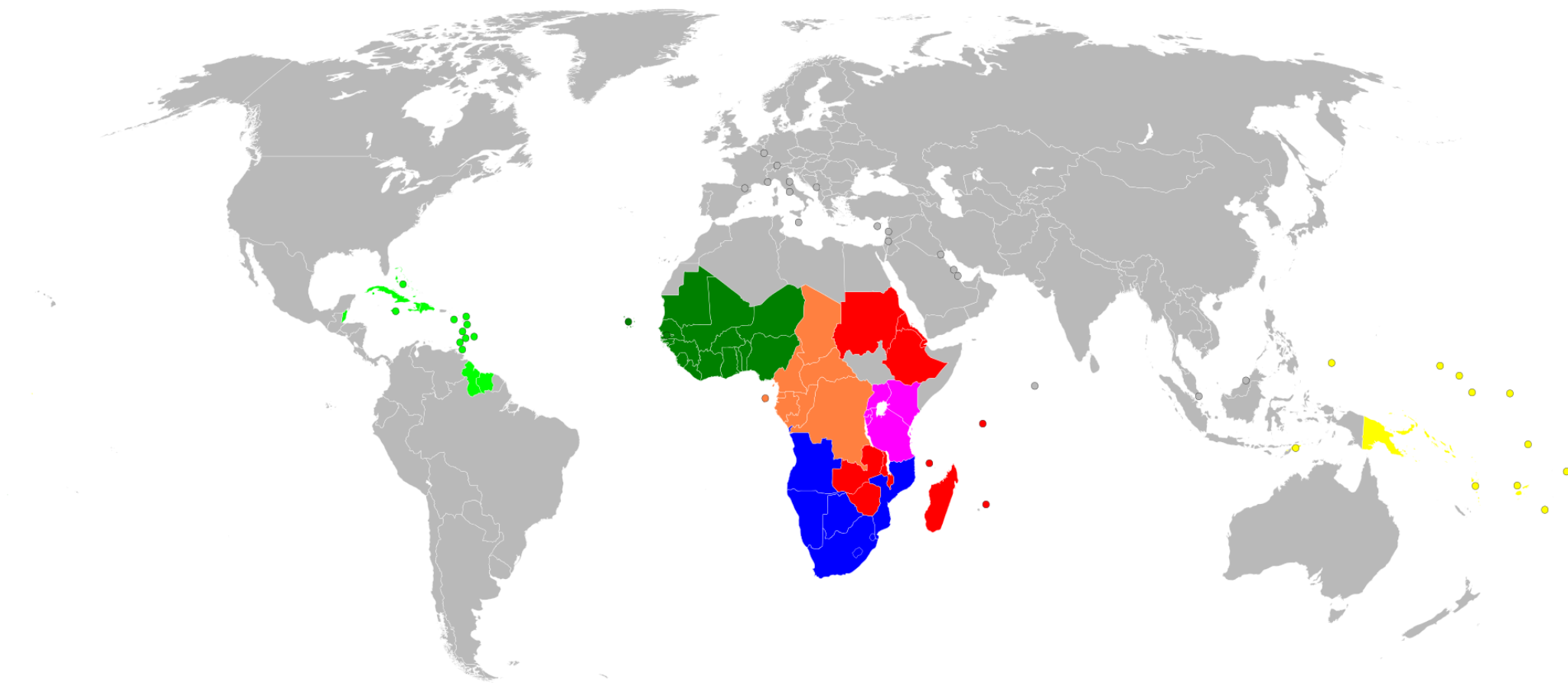
- Správně by měly být buď pro všechny rozvojové země, **nebo mít objektivní kritéria (HDP)**
- Vyspělé země se tímto zvlášť v minulosti při tvorbě preferencí často **neřídily > selektivní preference**

Selektivní preference

- Správně by měly být buď pro všechny rozvojové země, **nebo mít objektivní kritéria (HDP)**
- Vyspělé země se tímto zvlášť v minulosti při tvorbě preferencí často **neřídily > selektivní preference**
- **> diskriminace, přesměrování obchodu**

Selektivní preference

- Evropa – preference pro bývalé kolonie – Dohody z Lomé (1975) a Cotonou (2000)
- **ACP** – Afrika, Karibik, Pacifik – zvýhodněný přístup např. pro banány a cukr



Selektivní preference

- Evropa – **preference pro bývalé kolonie – Dohody z Lomé (1975) a Cotonou (2000)**
- **ACP** – Afrika, Karibik, Pacifik – zvýhodněný přístup např. pro banány a cukr – **protesty Brazílie a dalších nezahrnutých zemí**

Selektivní preference

- Po roce 2000 – snaha EU uvést tyto dohody do souladu s právem **WTO**
- > uzavírání **Dohod o ekonomickém partnerství** s jednotlivými státy a regionálními uskupeními = jsou to RTA, jiné rozvojové státy proti tomu nemohou protestovat

- Tímto máme probrané preference
- Zbytek hodiny – další speciální pravidla pro rozvojové země

Rozvojové země v GATT

Rozvojové země v GATT

- 70. léta (Tokijského kolo) – eskalace konfliktu globálního Severu a Jihu
- **Požadavek „Nového mezinárodního ekonomického řádu“**

„Nový ekonomický světový řád“

- > přednostní přístup na trhy vyspělých zemí
- > možnost ochrany infant industries
- > vyšší rozvojová pomoc
- > navázání cen komodit na ceny výrobků
- > možnost znárodňovat zahraniční investice
- > uzavírání neúplných regionálních dohod

„Nový ekonomický světový řád“

- > přednostní přístup na trhy vyspělých zemí (=GSP)
- > možnost ochrany infant industries
- > vyšší rozvojová pomoc
- > navázání cen komodit na ceny výrobků
- > možnost znárodňovat zahraniční investice
- > uzavírání neúplných regionálních dohod

- Relevantní pro WTO, do jisté míry toho bylo dosaženo
- Nikdy neprosazeno

Rozvojové země v GATT

- Závěr **Tokijského kola** (1979) – dohody týkající se rozvojových zemí = **rámcové dohody**
- **Dodnes základ pro zvláštní režim rozvojových zemí**

Rozvojové země v GATT

- Závěr **Tokijského kola** (1979) – dohody týkající se rozvojových zemí = **rámcové dohody**
- **Dodnes základ pro zvláštní režim rozvojových zemí**
- > nejdůležitější z nich je **Enabling clause** = zmocňovací doložka
- „Rozhodnutí o **diferencovaném a příznivějším zacházení**, vzájemnosti a plnější účasti rozvojových zemí“

Enabling clause

- Opakuje část IV. GATT, podle které vyspělé země nemají za své ústupky očekávat od rozvojových zemí reciprocitu
- = **povolení většího protekcionismu rozvojových zemí**
- = pokud mají protekci, mohou si ji **ponechat**

Enabling clause

- – **plošné povolení preferencí pro rozvojové země**
- = toto je výjimka, na jejímž základě je vyspělým státům dovoleno tvořit GSPs
- x výjimka pro regionální obchodní dohody existovala již od vzniku GATT

Enabling clause

- Na základě Enabling clause se na regionálních obchodní dohody mezi rozvojovými zeměmi nevztahují pravidla GATT/WTO

Enabling clause

- Na základě Enabling clause se na regionálních obchodní dohody mezi rozvojovými zeměmi nevztahují pravidla GATT/WTO
- > **neúplné obchodní dohody** – mohou být navenek protekcionistické, neliberalizovat všechen vnitřní obchod (viz první část hodiny)

GSTP



1. Notwithstanding the provisions of Article I of the General Agreement, contracting parties may accord differential and more favourable treatment to developing countries¹, without according such treatment to other contracting parties.

2. The provisions of paragraph 1 apply to the following:²

- (a) Preferential tariff treatment accorded by developed contracting parties to products originating in developing countries in accordance with the Generalized System of Preferences,³
- (b) Differential and more favourable treatment with respect to the provisions of the General Agreement concerning non-tariff measures governed by the provisions of instruments multilaterally negotiated under the auspices of the GATT;
- (c) Regional or global arrangements entered into amongst less-developed contracting parties for the mutual reduction or elimination of tariffs and, in accordance with criteria or conditions which may be prescribed by the CONTRACTING PARTIES, for the mutual reduction or elimination of non-tariff measures, on products imported from one another;
- (d) Special treatment on the least developed among the developing countries in the context of any general or specific measures in favour of developing countries.

Rozvojové země v GATT

- Rámcové dohody
- Dále dohody o opatřeních pro vyrovnání **platební bilance** a o ochraně **infant industries**
- = Povolení, aby rozvojové země **zvyšovaly** protekci

Rámcové dohody

- Přednostní přístup na trhy vyspělých zemí (Enabling clause)
- Uzavírání neúplných regionálních dohod (Enabling clause)
- Možnost ochrany infant industries (všechny 3 dohody)

Rozvojové země v GATT

- Tokijské kolo znamenalo vrchol snah o zvláštní a diferencované zacházení

Rozvojové země a WTO

- Vznik WTO 1995 – **jednotný závazek**
- = menší význam zvláštního a diferencovaného zacházení

Rozvojové země a WTO

- Vznik WTO 1995 – **jednotný závazek**
- = menší význam zvláštního a diferencovaného zacházení

- **Ale delší lhůty pro implementaci dohod, jiný výpočet snižování cel**

- **Pravidla obsažená v rámcových dohodách přetrvala**

Katarské kolo

- African Growth and Opportunity Act (USA), Anything but Arms (EU)
- **Speciální, ještě větší výhody pro LDCs = nejméně vyspělé státy**

Katarské kolo

- African Growth and Opportunity Act (USA), Anything but Arms (EU)
- **Speciální, ještě větší výhody pro LDCs**
- = **nejméně vyspělé státy**
- Odstranění cel a kvót pro 97 % jejich exportu, LDCs se nemusí k ničemu zavázat

Katarské kolo

- African Growth and Opportunity Act (USA), Anything but Arms (EU)
- **Speciální, ještě větší výhody pro LDCs**
- = **nejméně vyspělé státy**
- Odstranění cel a kvót pro 97 % jejich exportu, LDCs se nemusí k ničemu zavázat
- I „normální“ rozvojové země pro LDCs tvoří preference

Katarské kolo

- African Growth and Opportunity Act (USA), Anything but Arms (EU)
- **Speciální, ještě větší výhody pro LDCs**
- = **nejméně vyspělé státy**
- Odstranění cel a kvót pro 97 % jejich exportu, LDCs se nemusí k ničemu zavázat
- I „normální“ **rozvojové země pro LDCs tvoří preference**
- = vlastně existují tři skupiny států – vyspělé, rozvojové a LDCs

Chybějící definice

Chybějící definice

- **Není definované, co to rozvojová země je!**
- Ani žádné kritérium, kdy rozvojovou zemí být přestane! (graduation)

Chybějící definice

- **Není definované, co to rozvojová země je!**
- Ani žádné kritérium, kdy rozvojovou zemí být přestane! (graduation)
- **> Sebeidentifikace!**

Chybějící definice

- **Není definované, co to rozvojová země je!**
- Ani žádné kritérium, kdy rozvojovou zemí být přestane! (graduation)
- **> Sebeidentifikace!**
- **> Brunej, Hong Kong, Kuvajt, Makao, Katar, Singapur, Spojené Arabské Emiráty, Mexiko, Turecko a Jižní Korea se ještě 2019 považovaly za rozvojové země!**

Chybějící definice

- Zneužívání systému = „černí pasažéři“

Chybějící definice

- **Trumpova administrativa – frustrace** > vyškrtala některé země z amerického GSP (**Turecko, Indie**), donutila **Jižní Koreu, Singapur** a **Brazílii**, aby se v příštích jednáních ve WTO vzdaly statusu rozvojových zemí

Chybějící definice

- Čína + Hong Kong, Saúdská Arábie, Katar, Kuvajt atd. se za rozvojové země dále považují!

Chybějící definice

- Čína + Hong Kong, Saúdská Arábie, Katar, Kuvajt atd. se za rozvojové země dále považují!
- **> jinak se jim počítají snižování cel během jednání, mají přístup k delším lhůtám na implementaci atd.**

Chybějící definice

- Existuje pouze definice LDC (po vzoru UN)
- „Income thresholds are **\$1,025**, which is set at the three-year average of gross national income (GNI) per capita. The graduation threshold is 20% higher at **\$1,230.**“

Chybějící definice

- Existuje pouze definice LDC (po vzoru UN)
- „Income thresholds are **\$1,025**, which is set at the three-year average of gross national income (GNI) per capita. The graduation threshold is 20% higher at **\$1,230.**“
- Existoval cíl OSN pro ně do roku 2020 získat podíl na světovém obchodu alespoň 2 %, **reálně je ale jejich podíl stále kolem 1 % a spíše klesá**

Shrnutí

- Jsou povoleny dva typy preferenčního zacházení:
- **1) Reciproční (regionální obchodní dohody)**
- **2) Nereciproční (zvýhodněný přístup na trh pro rozvojové země)**
- = GSP
- + další výjimky pro rozvojové země – neúplné vzájemné obchodní dohody, nereciprocita v obchodních jednáních

- Děkuji za pozornost 😊