

# Obchod se službami

Mezinárodní obchodní režim, jaro 2023

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?
- Jaké jsou její tři nejvýznamnější smlouvy?

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?
- Jaké jsou její tři nejvýznamnější smlouvy?
- Vyjmenujte nějaké další smlouvy WTO.

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?
- Jaké jsou její tři nejvýznamnější smlouvy?
- Vyjmenujte nějaké další smlouvy WTO.
- Jak byl do roku 1995 upraven obchod s textilem?

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?
- Jaké jsou její tři nejvýznamnější smlouvy?
- Vyjmenujte nějaké další smlouvy WTO.
- Jak byl do roku 1995 upraven obchod s textilem?
- Proč vyspělé státy chrání zemědělství?

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?
- Jaké jsou její tři nejvýznamnější smlouvy?
- Vyjmenujte nějaké další smlouvy WTO.
- Jak byl do roku 1995 upraven obchod s textilem?
- Proč vyspělé státy chrání zemědělství?
- Jak se od 80. let změnil Společná zemědělská politika EU?

# Opakování z minula a předminula

- Kdy vznikla WTO?
- Jaké jsou její tři nejvýznamnější smlouvy?
- Vyjmenujte nějaké další smlouvy WTO.
- Jak byl do roku 1995 upraven obchod s textilem?
- Proč vyspělé státy chrání zemědělství?
- Jak se od 80. let změnil Společná zemědělská politika EU?
- - garantované ceny, importní kvóty, exportní subvence....



- **Decoupling** – snaha oddělit podporu životní úrovně na venkově od přímé podpory produkce
- - transfery a přerozdělování, ne subvence

# Opakování z minula a předminula

- Každý vymyslete jednu netarifní překážku.

# Opakování z minula a předminula

- Každý vymyslete jednu netarifní překážku.
- Proč nediskriminace (MFN a národní zacházení) pro oblast netarifních překážek nestačí?

# Opakování z minula a předminula

- Každý vymyslete jednu netarifní překážku.
- Proč nediskriminace (MFN a národní zacházení) pro oblast netarifních překážek nestačí?
- Jak můžeme rozdílnost standardů v jiných zemích řešit?

# Opakování z minula a předminula

- Každý vymyslete jednu netarifní překážku.
- Proč nediskriminace (MFN a národní zacházení) pro oblast netarifních překážek nestačí?
- Jak můžeme rozdílnost standardů v jiných zemích řešit?
- Jaké zvláštní pravidlo má WTO pro standardy v oblasti jídla oproti technickým standardům?

# Opakování z minula a předminula

- Každý vymyslete jednu netarifní překážku.
- Proč nediskriminace (MFN a národní zacházení) pro oblast netarifních překážek nestačí?
- Jak můžeme rozdílnost standardů v jiných zemích řešit?
- Jaké zvláštní pravidlo má WTO pro standardy v oblasti jídla oproti technickým standardům?
- Jaké existují výjimky z volného obchodu?

# Opakování z minula a předminula

- Každý vymyslete jednu netarifní překážku.
- Proč nediskriminace (MFN a národní zacházení) pro oblast netarifních překážek nestačí?
- Jak můžeme rozdílnost standardů v jiných zemích řešit?
- Jaké zvláštní pravidlo má WTO pro standardy v oblasti jídla oproti technickým standardům?
- Jaké existují výjimky z volného obchodu?
- Proč je antidumping používán častěji než ochranná opatření?

# Obchod se službami

- Co sem patří?



# Obchod se službami

- Co sem patří?
- Turistický ruch
- Bankovníctví
- Telekomunikace
- Doprava
- Právní a daňové poradenství
- Online kurzy

# Služby

- Nehmotné > toky služeb je obtížné sledovat!
- Heterogenní – přizpůsobují se zákazníkovi, obtížně klasifikovatelné

# Obchod se službami

- 4 módy poskytování

# Obchod se službami

- 4 módy poskytování
- 1) **Přijede zákazník** (turistický ruch)

# Obchod se službami

- **4 módy poskytování**
- **1) Přijede zákazník (turistický ruch)**
- **2) Přijede poskytovatel (polský instalatér v UK)**

# Obchod se službami

- **4 módy poskytování**
- **1) Přijede zákazník** (turistický ruch)
- **2) Přijede poskytovatel** (polský instalatér v UK)
- **3) Trvalá komerční přítomnost poskytovatele** (pobočka banky)

# Obchod se službami

- **4 módy poskytování**
- **1) Přijede zákazník** (turistický ruch)
- **2) Přijede poskytovatel** (polský instalatér v UK)
- **3) Trvalá komerční přítomnost poskytovatele** (pobočka banky)
- **4) Přeshraniční poskytnutí** (call centrum v Indii)

# Obchod se službami

- 4 módy poskytování
- 1) **Přijede zákazník** (turistický ruch)
- 2) **Přijede poskytovatel** (polský instalatér v UK) = **migrace!**
- 3) **Trvalá komerční přítomnost poskytovatele** (pobočka banky) = **FDI!**
- 4) **Přeshraniční poskytnutí** (call centrum v Indii) = **jediný skutečný „export“ ze státu do státu**



# Obchod se službami

- 4 módy poskytování
  - 1) **Přijede zákazník** (turistický ruch)
  - 2) **Přijede poskytovatel** (polský instalatér v UK) = **migrace!**
  - 3) **Trvalá komerční přítomnost poskytovatele** (pobočka banky) = **FDI!**
  - 4) **Přeshraniční poskytnutí** (call centrum v Indii)
- 
- Podle této logiky se dělí služby ve smlouvě GATS (není to jen teoretické dělení)

# Obchod se službami

- **Podíl služeb na HDP: USA – 77 %, EU 75 %**
- Rozvojové země – v průměru cca 40 % – i tam je to významný sektor!

# Obchod se službami

- **Mnohé jsou stále neobchodovatelné** – restaurace, kadeřnictví, veřejný sektor

# Obchod se službami

- **Mnohé jsou stále neobchodovatelné** – restaurace, kadeřnictví, veřejný sektor
- > Skryš pro západní pracovní sílu před asijskou konkurencí

# Obchod se službami

- **Mnohé jsou stále neobchodovatelné** – restaurace, kadeřnictví, veřejný sektor
- > Skryš pro západní pracovní sílu před asijskou konkurencí
- Přesto služby tvoří přibližně **20 % světového obchodu**

# Obchod se službami

- Obchod je především **mezi vyspělými zeměmi!**
- 80 % obchodu se službami se odehrává mezi státy OECD
- - EU je v exportu služeb velmi silná, kromě toho máme obrovský vnitřní obchod se službami

# Obchod se službami

- Obchod je především mezi **vyspělými zeměmi!**
- 80 % obchodu se službami se odehrává mezi státy OECD
- - EU je v exportu služeb velmi silná, kromě toho máme obrovský vnitřní obchod se službami
- Velké propojení s FDI – **2005 do služeb směřovalo cca 60 % FDI!**  
(banky, mobilní operátoři...)

# Překážky obchodu se službami



# Překážky obchodu se službami

- 1) **Přijede zákazník** (turistický ruch)
  - > **vízová povinnost**
- 2) **Přijede poskytovatel** (polský instalatér v UK) = migrace!
  - > **překážky pro migraci**
- 3) **Trvalá komerční přítomnost poskytovatele** (pobočka banky) = FDI!
  - > **kapitálové kontroly**
- 4) **Přeshraniční poskytnutí** (call centrum v Indii)
  - > **nejméně regulované!**

# Překážky obchodu se službami

- Dále:
- **Kvantitativní restrikce**
- - omezení počtu firem na trhu (jen dva operátoři, státní **monopol** na poskytování elektřiny...)

# Překážky obchodu se službami

- Dále:
- Některé služby smí vykonávat **jen rezident/občan – veřejný sektor!**

# Překážky obchodu se službami

- Dále:
- Některé služby smí vykonávat **jen rezident/občan – veřejný sektor!**
- - nejvíce uzavřené – „profesionální služby“ – **advokáti, architekti, lékaři** atd. - právo poskytovat vázané na **členství v komoře**, získání **certifikátu, diplom** z domácí univerzity

# Překážky obchodu se službami

- Rozdíl – **kvantitativní restrikce** tady bereme jako **nediskriminační** – působí i na domácí firmy

# Překážky obchodu se službami

- Rozdíl – **kvantitativní restrikce** tedy bereme jako **nediskriminační** – působí i na domácí firmy
- Ostatní **jsou často diskriminační** – vylučují cizince
- V rámci terminologie můžeme všechno, co není clo nebo kvantitativní restrikce, **nazývat jako netarifní překážky**
- = terminologie Hoekmana a Kosteciho

# Překážky obchodu se službami

- **Velké rozdíly v protekci**– něco není regulované vůbec (vylepšení webových stránek cizí IT firmou), někde úplný zákaz
- Celkově zřejmě výrazně **větší překážky než u obchodu se zbožím**

# Překážky obchodu se službami

- **Velké rozdíly v protekci**– něco není regulované vůbec (vylepšení webových stránek cizí IT firmou), někde úplný zákaz
- Celkově zřejmě výrazně **větší překážky než u obchodu se zbožím**
- **Překážky jsou obtížně kvantifikovatelné, protože to nejsou cla > těžko se o tom jedná**
- = jak vyměňovat reciproční ústupky?
- = stejné jako u netarifních překážek u obchodu se zbožím



# Politická ekonomie obchodu se službami

- **Malý zájem exportérů o liberalizaci** – podíl exportů na produkci je 6krát nižší než u AGRI a MANU!

# Politická ekonomie obchodu se službami

- **Malý zájem exportérů o liberalizaci** – podíl exportů na produkci je 6krát nižší než u AGRI a MANU!
- Zároveň menší protekcionistické tlaky – import služeb často znamená příchod cizí firmy, **která zaměstná místní lidi > veřejnost není proti**
- > dlouhodobě **spíše okrajové téma**

# Politická ekonomie obchodu se službami

- **Malý zájem exportérů o liberalizaci** – podíl exportů na produkci je 6krát nižší než u AGRI a MANU!
- Zároveň menší protekcionistické tlaky – import služeb často znamená příchod cizí firmy, **která zaměstná místní lidi > veřejnost není proti**
- > dlouhodobě **spíše okrajové téma**
  
- **Kontroverzní je přesun poskytovatelů** (polští instalatéři) – tento mód tvoří **jen asi 2 % exportu služeb**

# Služby a WTO

- V GATT 1947 problematika služeb řešena nebyla – **vůbec!**

# Služby a WTO

- V GATT 1947 problematika služeb řešena nebyla – **vůbec!**
- S návrhem na liberalizaci přišly během Uruguayského kola **USA**

# Služby a WTO

- V GATT 1947 problematika služeb řešena nebyla – **vůbec!**
- S návrhem na liberalizaci přišly během Uruguayského kola **USA**
- EU vlažný postoj, chtěla spíše „měkkou“ dohodu – nezávazné guidelines

# Služby a WTO

- V GATT 1947 problematika služeb řešena nebyla – **vůbec!**
- S návrhem na liberalizaci přišly během Uruguayského kola **USA**
- EU vlažný postoj, chtěla spíše „měkkou“ dohodu – nezávazné guidelines
- Proti Indie, Brazílie a další rozvojové země, **vadily jim hlavně služby poskytované komerčním zastoupením = FDI**

# Služby a WTO

- V GATT 1947 problematika služeb řešena nebyla – **vůbec!**
- S návrhem na liberalizaci přišly během Uruguayského kola **USA**
- EU vlažný postoj, chtěla spíše „měkkou“ dohodu – nezávazné guidelines
- Proti Indie, Brazílie a další rozvojové země, **vadily jim hlavně služby poskytované komerčním zastoupením = FDI**
- Odděleno od obchodu se zbožím > **GATS**



- GATS je koncipován jako analogická dohoda GATT, v mnohém ho kopíruje

# GATS

- Jedna za 3 hlavních smluv WTO
- **Mnohem méně ambiciózní** a závazná dohoda než GATT!

# GATS

- Jedna za 3 hlavních smluv WTO
- **Mnohem méně ambiciózní** a závazná dohoda než GATT!
- **Velký záběr, ale málo závazků** (=dohoda je široká, ale „plytká“)

# GATS

- Jedna za 3 hlavních smluv WTO
- **Mnohem méně ambiciózní** a závazná dohoda než GATT!
- **Velký záběr, ale málo závazků** (=dohoda je široká, ale „plytká“)
- „Flexibilní“ = **plná výjimek, vázaná na obtížně srozumitelný soubor individuálních závazků jednotlivých členských států**

# GATS

- Jedna za 3 hlavních smluv WTO
- **Mnohem méně ambiciózní** a závazná dohoda než GATT!
- **Velký záběr, ale málo závazků** (=dohoda je široká, ale „plytká“)
- „**Flexibilní**“ = **plná výjimek**, vázaná na obtížně srozumitelný soubor individuálních závazků jednotlivých členských států
- **Mnohem méně user-friendly instrument než GATT** 😞

# GATS

- Zahrnuty **všechny 4 módy poskytování**
- Dohoda dopadá na **jakékoliv opatření ovlivňující nabídku služeb**

# GATS

- Služby rozděleny do **12 kategorií**:
- 1. Obchodní služby
- 2. Komunikační služby
- 3. Stavební služby
- 4. Distributorské služby
- 5. Vzdělávací služby
- 6. Enviromentální služby
- 7. Finanční služby
- 8. Zdravotní a sociální služby
- 9. Turistický ruch a cestování
- 10. Rekreační, kulturní a sportovní služby
- 11. Dopravní služby
- 12. Ostatní

# GATS

- Reálně tedy máme služby rozděleny do  $12 \times 4 = 48$  skupin
- Např. – přeshraničně poskytované (mód 4) finanční služby (kategorie 7)
- Každá země si pro každou z těchto skupin vybere, k čemu se zaváže!
- **Respektive vybere si, které principy se na to budou vztahovat!**



Doložka nejvyšších výhod

# Doložka nejvyšších výhod

- MFN v zásadě funguje stejně jako u GATT – nediskriminace mezi ostatními zeměmi navzájem

# Doložka nejvyšších výhod

- MFN v zásadě funguje stejně jako u GATT – nediskriminace mezi ostatními zeměmi navzájem
- je možné vyhradit si **výjimky!**
- > seznamy výjimek jednotlivých států – tvoří součást GATS

# Doložka nejvyšších výhod

- Některé země **vyžadují reciprocitu**, například u financí a telekomunikací

# Doložka nejvyšších výhod

- Některé země **vyžadují reciprocitu**, například u financí a telekomunikací
- = výhody vám poskytneme, jen pokud vy sami liberalizujete tento trh
- - strach z černých pasažérů
  
- **U GATT toto nelze udělat!** Poskytování výhod je tam jednostranné!

# Národní zacházení

# Národní zacházení

- Opět stejná myšlenka jako v GATT – nediskriminace mezi cizími a domácími poskytovateli služeb
- **ALE!** – v GATS jen na základě **následných závazků**

# Národní zacházení

- Opět stejná myšlenka jako v GATT – nediskriminace mezi cizími a domácími poskytovateli služeb
- **ALE!** – v GATS jen na základě **následných závazků** (x v GATT automaticky)
- = **Stát se musí aktivně explicitně zavázat**, že v některém sektoru nebude cizí poskytovatele služeb diskriminovat



# Národní zacházení

- Opět stejná myšlenka jako v GATT – nediskriminace mezi cizími a domácími poskytovateli služeb
- **ALE!** – v GATS jen na základě **následných závazků** (x v GATT automaticky)
- = **Stát se musí aktivně explicitně zavázat**, že v některém sektoru nebude cizí poskytovatele služeb diskriminovat
- Liberalizované sektory každý stát uvádí ve svém **seznamu závazků (schedule)**

# Národní zacházení

- Příklad – Japonsko ve svém seznamu uvede, že zavede národní zacházení pro **stavební služby (kategorie 3.)** poskytované stálým **komerčním zastoupením (3. mód)**

# Národní zacházení

- Příklad – Japonsko ve svém seznamu uvede, že zavede národní zacházení pro **stavební služby (kategorie 3.)** poskytované stálým **komerčním zastoupením (3. mód)**
- Je možné sektor ještě více upřesnit – třeba „služby snižování hluku“



*The horror, the horror.*

- > GATS je mnohem méně přehledný než GATT
- Velká role seznamů závazků (schedules) – **až tam zjistím, k čemu se vlastně stát zavázal**
- Existuje něco podobného i u GATT?

- > GATS je mnohem méně přehledný než GATT
- Velká role seznamů závazků (schedules) – **až tam zjistím, k čemu se vlastně stát zavázal**
- Existuje něco podobného i u GATT?
- **Ano!** Jsou to schémata maximálních cel
- Nicméně tady je to důležitější, **až v seznamu zjistím, jestli národní zacházení vůbec existuje...**

# Přístup na trh

- – **nový princip, který v GATT není**

# Přístup na trh

- – **nový princip, který v GATT není**
- Dopadá na kvantitativní omezení



# Přístup na trh

- – **nový princip, který v GATT není**
- Dopadá na kvantitativní omezení
- „ When a Member undertakes a commitment in a sector or subsector **it must indicate for each mode of supply what limitations, if any, it maintains on market access**“

# Přístup na trh

- – **nový princip, který v GATT není**
- Dopadá na kvantitativní omezení
- „ When a Member undertakes a commitment in a sector or subsector it must indicate for each mode of supply what limitations, if any, it maintains on market access“
- = **U každého sektoru uvedeného v seznamu závazků vypsát, jestli existují nějaké **další** bariéry vstupu na trh**

# Přístup na trh a národní zacházení

- Příklady překážek:
- „V ČR může pracovat jenom X notářů, v Praze je udělena licence max. Y taxikářům“
- = nediskriminační kvantitativní překážka = není pokrytá národním zacházením

# Přístup na trh a národní zacházení

- Příklady překážek:
- „V ČR může pracovat jenom X notářů, v Praze je udělena licence max. Y taxikářům“
- = nediskriminační kvantitativní překážka = není pokrytá národním zacházením
- **Princip přístupu na trh státům ukládá, aby tyto překážky specifikovaly**

# Přístup na trh a národní zacházení

- Národní zacházení – diskriminace mezi domácí a cizí firmou
- Přístup na trh – kvantitativní omezení

# Kontrolní otázky ze stránek WTO

- Imagine that your country intended to schedule the following services: **telecommunications**, **banking**, and **rail transport**.
- 1) What could be an example of a **market access restriction** in these sectors?
- 2) What could be an example of a **national treatment restriction**?

# Kontrolní otázky ze stránek WTO

- Possible reply:
- **Market access:** Existence of exclusive or monopoly operators.  
Prescribed forms of legal incorporation (e.g. joint stock companies).  
Quantitative restrictions on presence of natural persons.
- **National treatment:** Restrictions on foreigners' participation in company boards. Prohibition of foreign land ownership.  
Discriminatory minimum capital or minimum reserve requirements.

# Příklad závazků - Tádžikistán

Modes of supply: (1) Cross border supply (2) Consumption abroad (3) Commercial presence (4) Presence of natural persons

Sector or Sub-sector	Limitations on market access	Limitations on national treatment	Additional commitments
<b>II. SPECIFIC SECTOR COMMITMENTS</b>			
<b>1. BUSINESS SERVICES</b>			
<b>A. Professional Services</b>			
(a) Legal services: Legal advisory services on foreign law and international law (part of CPC 861)	(1) None. (2) None. (3) None, except the following: - Commercial presence is allowed only in the form of a juridical person of the Republic of Tajikistan; - After 10 years from the date of accession, commercial presence in the form of a branch will be allowed; and - Individual advocates <sup>4</sup> can also carry out advocates' activities. (4) Unbound, except as indicated in the horizontal section.	(1) None. (2) None. (3) None.  (4) Unbound, except as indicated in the horizontal section.	



# Typy závazků uváděné v seznamech

- „None“ = plný závazek
- „Unbound“ = žádný závazek
- „None, except the following“ = specifický závazek



# Seznamy závazků

- USA – seznam závazků má 78 stran, k němu jsou tři další dokumenty s dodatky 😊

# Seznamy závazků

- Závazků opět existuje více u vyspělých než u rozvojových zemí
- **Vyspělé státy** mají nějaký závazek pro více než **polovinu služeb**, asi u **třetiny zavedly úplně volný obchod**
- Rozvojové země mají závazky jen u asi 15 % služeb

# Jednání během Katarského kola (2001 - ???)

- Naprostý krach jednání

# Jednání během Katarského kola (2001 - ???)

- Naprostý krach jednání
- Rozvojové země nebyly ochotné dělat žádné ústupky, pokud nebude liberalizován pohyb poskytovatelů
- Nezájem exportní lobby ve vyspělých zemích
- Strach spotřebitelů a národních regulátorů z liberalizace

# Jednání během Katarského kola (2001 - ???)

- Dochází k liberalizaci obchodu se službami **mimo GATS a WTO**
- = **jednostranně, případně regionálně (EU!)**

# GATS – shrnutí

- Smlouva je modelovaná podle GATT, ale obsahuje mnohem méně závazků
- Signatáři jsou univerzálně vázáni pouze principem MFN, a i z toho je možné si vytvořit výjimky
- Národní zacházení a přístup na trh se aplikují pouze když se k tomu stát zaváže ve svém seznamu závazků



# GATS – shrnutí

- Smlouva je modelovaná podle GATT, ale obsahuje mnohem méně závazků
- Signatáři jsou univerzálně vázáni pouze principem MFN, a i z toho je možné si vytvořit výjimky
- Národní zacházení a přístup na trh se aplikují pouze když se k tomu stát zaváže ve svém seznamu závazků
- MFN – opt-out
- Národní zacházení, přístup na trh – opt-in

- To je všechno ke GATS 😊

