

# Komerční rizika v zahraničním obchodě

---

Ing. Frantisek Janatka, CSc.  
IMODS o.p.s.

# Prodejní rizika

- Odbytová rizika na zahraničních trzích
- -pokles poptávky na trhu
- -zastarání výrobku
- -tarifní a netarifní překážky
- -rizika teritoriální
- -rizika vyplývající z platební nevůle a platební neschopnosti
- -rizika spojená s nedodáním zboží
- -riziko nepřevzetí dodávky
- -výběr obchodního partnera

# Možnosti jak rizikům spojeným s prodejem zboží předcházet

- - pojištění teritoriálních rizik - EGAP
- - pojištění platební nevůle a platební neschopnosti /EULER-HERMES-ČESCOB/
- - sjednání vhodné platební podmínky
- - zapojení factoringové společnosti
- - ověřování bonity obchodního partnera
- různými cestami

# Pojištění obchodně-politických rizik-EGAP

- -růst poptávky po invest.celcích
- -schopnosti čs.exportérů opět získávat velké kontrakty
- -nové trendy: PROJEKTOVÉ FINANCOVÁNÍ /splácení úvěru až při prodeji zboží a služeb nové spol.
- Úprava pravidel Konsenzu OECD
- Zakládání dcřiných spol.v zahraničí
- Nové pojišťovací produkty
- Pravidla obezřet.chování Basel II.
- Odkup vývozních pohledávek klientů bankami
- Pojištění úvěru na předexportní financování

## Rizika vyplývající z chyb při sjednávání obchodní operace

- - nedostatečné informace o partnerovi
- - podcenění možnosti použít mezinárodní standardy a zvyklosti při sjednávání kontraktu
- zejména INCOTERMS 2000, podmínky ICC
- pro akreditivy, bankovní záruky, dokumentární inkasa a další
- - nepřesné určení smluvních stran ve smlouvě

# Získávání informací o partnerovi

- bankovní informace
- informace pojišťoven
- -kancelářské informace a možnosti jejich získávání a využívání
- -další běžně dostupné informace /firemní rejstřík, firemní literatura, výtahy z bilancí posouzené spolehlivými auditorskými firmami
- zprávy zástupců, kanceláří CzechTrade,
- zprávy obchodně-ekon. oddělení ZÚ

## Chyby při sjednávání dodací parity v kupní smlouvě

- -použití INCOTERMS 2000
- -význam Incoterms jako mezinárodních pravidel
- -Incoterms a pojištění zásilky
- -pojištění přepravních rizik
- -otázky přechodu nákladů a rizik u nejobvyklejších dodacích parit

## Platební rizika a způsoby jak je omezit

- - volba platebního instrumentu v nabídkovém řízení
- - akreditiv jako nástroj bezporuchové odvíjení obchodu, publikace 600 ICC Paříž
- - formy dokumentárních inkas a rizika s tím spojená
- - úvěry a jejich zajištění
- - bankovní záruky a pravidla pro jejich použití



# Přepravní rizika a pojištění přepravních rizik

- - rizika náhodného poškození a zničení zboží
- - volba směrování zásilky
- - způsob zajištění běžných přepravních rizik a zvláštních rizik
- - pojistka a její význam
- - moderní způsoby přepravy se snížením rizik poškození zboží

## Rizika odpovědnosti za výrobek a ochrana proti těmto rizikům

- - vada výrobku
- - principy ochrany výrobců a vývozců před
- riziky odpovědnosti za výrobek
- -sjednání pojištění rizik odpovědnosti za výrobek

## Ostatní rizika výrobce a vývozce spojená s prodejem zboží a služeb do zahraničí

- - opomenutí sjednat přechod vlastnictví ke zboží a jeho důsledky
- příslušnost práva ve smlouvě /obligační statut/
- řešení sporů před Rozhodčími soudy a veřejnými soudy, odchylky v praxi ČR, zemí EU a třetích zemí
- vykonatelnost nálezů soudů

## Diskuse a praktické příklady

- - které poruchy a nedostatky se nejčastěji vyskytují v praxi čs. vývozu a dovozu
- - nezbytnost předcházet poruchám již v době zpracování nabídky respektive objednávky
- - doporučení používat mezinárodní standarty a vzory