

Dopad předsudků

- ▷ Sebenaplnující proroctví (Pygmalion, Golem efekt)
- ▷ Stigma a sebeobrana
- ▷ Stereotypová hrozba
- ▷ Self-defeating prophecy

WHETHER YOU THINK
YOU CAN,
OR YOU THINK YOU
CAN'T — YOU'RE RIGHT.

Henry Ford

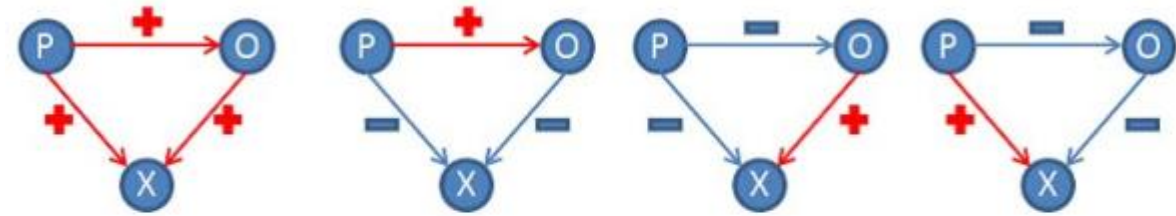
Jak postoje vznikají a mění se?

- ▷ Persuaze
- ▷ Efekt pouhého vystavení (Mere exposure effect)
- ▷ Vtělené postoje (Embodied attitudes)
- ▷ Klasické podmiňování
- ▷ Operantní podmiňování
- ▷ Sociální učení
- ▷ Polarizace

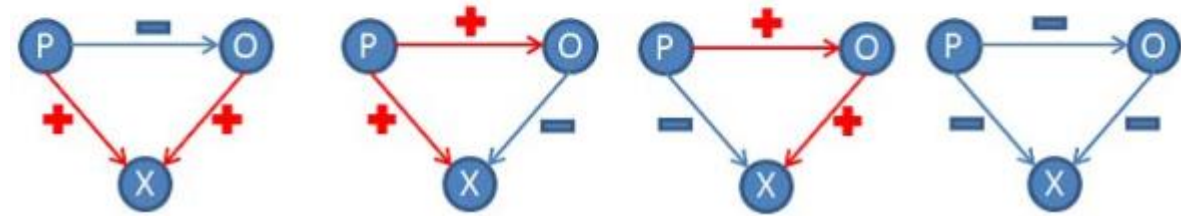
Jak postoje vznikají a mění se?

- ▶ Teorie rovnováhy (Balance theory)

Balance

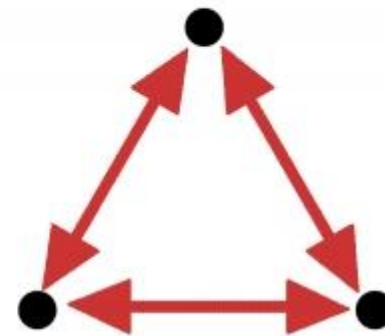
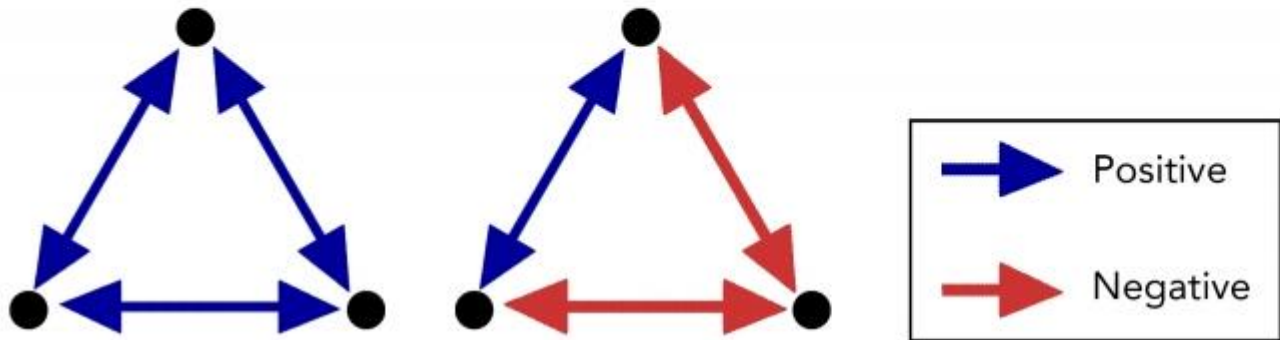


Unbalance



Balanced

Unbalanced



Jak postoje vznikají a mění se?

Kognitivní disonance
ne Konzistence mezi např. postoji a chováním

- ▷ Řešení:
 - Změna
 - Přidání nového prvku
 - Snížení důležitosti

Snížení předsudků, řešení konfliktů

- ▶ Vědomé úsilí
- ▶ Společný cíl
(Teorie realistického meziskupinového konfliktu)
- ▶ Kontaktní hypotéza
(Contact hypothesis)
 - Pozitivní kontakt
 - Podobná pozice
 - Společný cíl
- ▶ Skládankové učení (Jigsaw classroom)
- ▶ Diversity training



Cummings, N., Cummings, D. Doug Griset was one of the 24 boys recruited for a psychological experiment. Retrieved from <https://www.thetimes.co.uk/article/muzafer-sherifs-robbers-cave-experiment-was-a-real-life-lord-of-the-flies-25s8jzdwr>