
A collection of symbolic objects is arranged on a light-colored surface. On the left, there is a blue and brown checkered board with several small, round, light-colored pieces. Below the board, a pair of gold-rimmed glasses with thin temples is laid out. To the right of the glasses, a silver compass with a white face and black markings is visible. In the upper right, a red ribbon with a circular emblem is attached to a silver star-shaped medal. Below it, another silver star-shaped medal with a central emblem is visible. The overall composition suggests themes of strategy, navigation, and achievement.


# Jak se účinně na vyjednávání připravovat

Co bychom si měli před každým jednáním promyslet?




# Kontrolní seznam pro přípravu na vyjednávání

- ◆ Jaké bude téma jednání
- ◆ Kdo bude náš hlavní partner/protivník
- ◆ Kolik lidí bude na jednání za nás a kdo to bude?
- ◆ Kdo jsou naši konkurenti při tomto tématu?
- ◆ Místo jednání
- ◆ Jaký bude zasedací pořádek
- ◆ Termín jednání




# Kontrolní seznam pro přípravu na vyjednávání

- ◆ Délka jednání
- ◆ Jak se oblékneme
- ◆ Podklady pro jednání
- ◆ Klíčový problém
- ◆ Co je vlastním, „hlubším“ problémem v případě neochoty přistoupit na dohodu?



# Kontrolní seznam pro přípravu na vyjednávání

- ◆ Hrací prostor pro jednání
- ◆ Cíle jednání (seznam priorit)
- ◆ Motivy partnera pro jednání
- ◆ Pravděpodobné argumenty protistrany
- ◆ Naše vlastní motivy
- ◆ Naše argumenty



# Kontrolní seznam pro přípravu na vyjednávání

- ◆ Metoda jednání
- ◆ Jaké bude klima při vyjednávání?
- ◆ Zásady pro jednání
- ◆ Pravidla našeho chování
- ◆ Očekávaný výsledek jednání
- ◆ Akční program pro jednání