

LA ARGUMENTACIÓN

Opción 2

TEMA: El dinero.

TESIS: "El dinero no da la felicidad".

- TIPOS:**
- **Confirmación:** se aportan datos para probar la verdad de una idea.
 - **Refutación:** se aportan datos para rechazar esta idea.
 - **Matización:** se aprueba o se rechaza una idea parcialmente.

INTRODUCCIÓN

Presentación del tema y de la tesis.

Es muy frecuente oír la frase de que **el dinero no da la felicidad**, como si poseer dinero fuese algo reprobable, cosa que se contradice con la realidad, porque... ¿quién no desea tener dinero? A continuación vamos a dar nuestra opinión matizando esta afirmación.

En **primer lugar**, hay que señalar que, efectivamente, el mero hecho de tener dinero no nos garantiza la felicidad. Hay personas muy ricas que no consiguen ser felices debido a su mala salud o a unas circunstancias familiares desgraciadas; o a defectos físicos o problemas psicológicos...

1^{ER} ARGUMENTO

No todos los ricos son felices.

Todos conocemos casos de personas multimillonarias que no han podido soportar la presión de la vida y han acabado suicidándose. Para estas personas el dinero no ha servido de nada. También conocemos casos de personas ricas que viven apartadas del mundo y esclavizadas por su fortuna.

2^º ARGUMENTO

Hay personas felices que no son ricas.

En **segundo lugar**, hay muchas personas que, aunque no disponen de mucho dinero, son relativamente felices: saben disfrutar del amor, del cariño, de la amistad de los demás, del trabajo, incluso, y de los placeres sencillos. **Por ejemplo**, una buena cena en compañía, un paseo en un día soleado, una bonita puesta de sol... Hay infinidad de cosas en esta vida que nos pueden hacer felices y que son gratis: reírse, cantar, bailar, caminar, charlar.

3^º ARGUMENTO

Es difícil ser feliz cuando se tiene muy poco dinero.

También es cierto, como dice el refrán, que "donde no hay harina, todo es mohína", es decir, que cuando falta el dinero básico para vivir, la vida se puede convertir en un tormento. Y es verdad: es muy triste e injusto pasar hambre, no poder dar estudios a unos hijos, o no disponer de una casa en condiciones.

4^º ARGUMENTO

Es difícil precisar la cantidad de dinero necesaria para ser feliz.

Por otro lado, la cantidad de dinero que necesita una persona para ser feliz es algo subjetivo y difícilmente cuantificable. Hay personas que con poco se conforman; en cambio, hay otras que nunca están satisfechas con lo que tienen. **Esto nos lleva a planteamos** la siguiente pregunta: ¿cuánto dinero se necesita para ser feliz? Para algunos sería el necesario para cubrir las necesidades básicas con dignidad. Pero, ¿cómo se mide esto? Creo que es difícil dar una respuesta a esta pregunta, debido a que cada persona tiene una idea diferente de lo que son las necesidades básicas.

Opinión personal y matización

En **nuestra opinión**, el dinero es importante para vivir, pero no es necesario tenerlo en exceso para ser feliz: está bien en su justa medida. Asimismo, el dinero más valorado es el que se consigue con trabajo y esfuerzo.

Podemos concluir citando las palabras del sabio: "no es más rico el que más tiene, sino el que menos desea".

Conclusión

ARGUMENTACIÓN

- Argumentos claros.
- No deben repetirse.
- Deben ir en párrafos independientes, pero bien unidos con conectores.
- Se pueden dar cifras, datos.
- Citas de personas o instituciones.
- Se puede razonar sobre la causa y la consecuencia.
- Hay que evitar los sentimientos y emociones.

CONECTORES

- **Ordenar:**
En primer lugar,
En segundo lugar,
Para empezar,
Ante todo,
- **Distinguir:**
Por un lado,
Por otro,
Por una parte,
Por otra,
- **Continuar:**
Además,
Asimismo,
Así pues,
- **Insistir:**
En otras palabras,
Como he dicho,
En efecto,
O sea,
Hay que destacar
- **Oposición:**
En cambio,
No obstante,
Ahora bien,
De todas maneras,
- **Concluir:**
En conclusión,

Hay que evitar los argumentos falsos o falacias:

- No hay que atacar a las personas o no dejarles opinar.
- No se debe aplicar una regla general a un caso particular.
- Las excepciones no deben ser la base de una regla general.
- No se debe tergiversar las palabras de otros para adaptarlas a nuestra postura.
- No se debe dar pena para conseguir algo.
- Se debe evitar la ambigüedad y las informaciones confusas.