

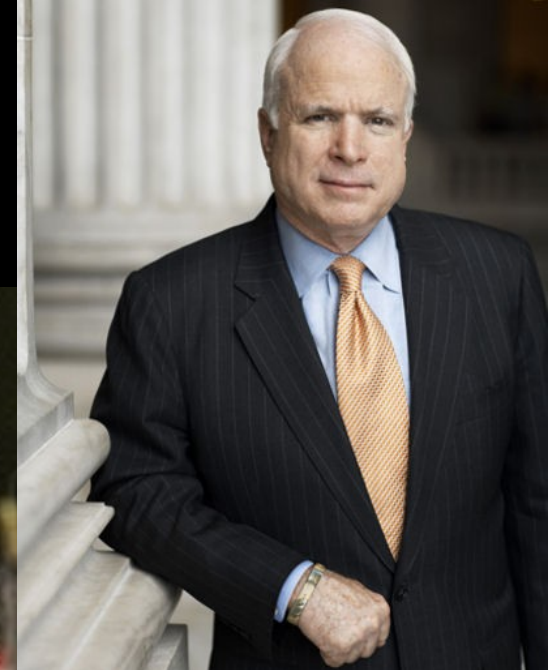
Persuázia

Umenie & Veda

Persuázia



SARAH PALIN



John McCain

Čo je to presvedčovanie?

Presvedčovanie vs. Nátlak



Presvedčovanie

- **Persuázia:** Persuázia je špecifická forma komunikácie, ktorej cieľom je ovplyvniť duševný stav recipienta, v atmosfére slobodnej voľby.



Nátlak

- **Nátlak:** technika, kedy je človek donútený k určitému správaniu proti svojej vôli. Hlavným znakom nátlaku je použitie hrozby negatívnych dôsledkov, ak osoba nevyhovie požiadavku.



Presvedčovanie vs. Nátlak

Presvedčovanie:

- Reklama
- Kamarátova žiadosť aby som nebral drogy
- Informácia o škodlivosti fajčenia
- Politická kampaň
- Telemarketing
- Zanietený rozhovor smerujúci k zmene postoja druhej osoby

Nátlak:

- Rozkazy z vedenia
- Vypočúvanie
- Zákaz fajčenia
- Zákon o zákaze telefonovania za volantom
- Vymáhanie dlhov
- „Emocionálne vydieranie“ vo vzťahu

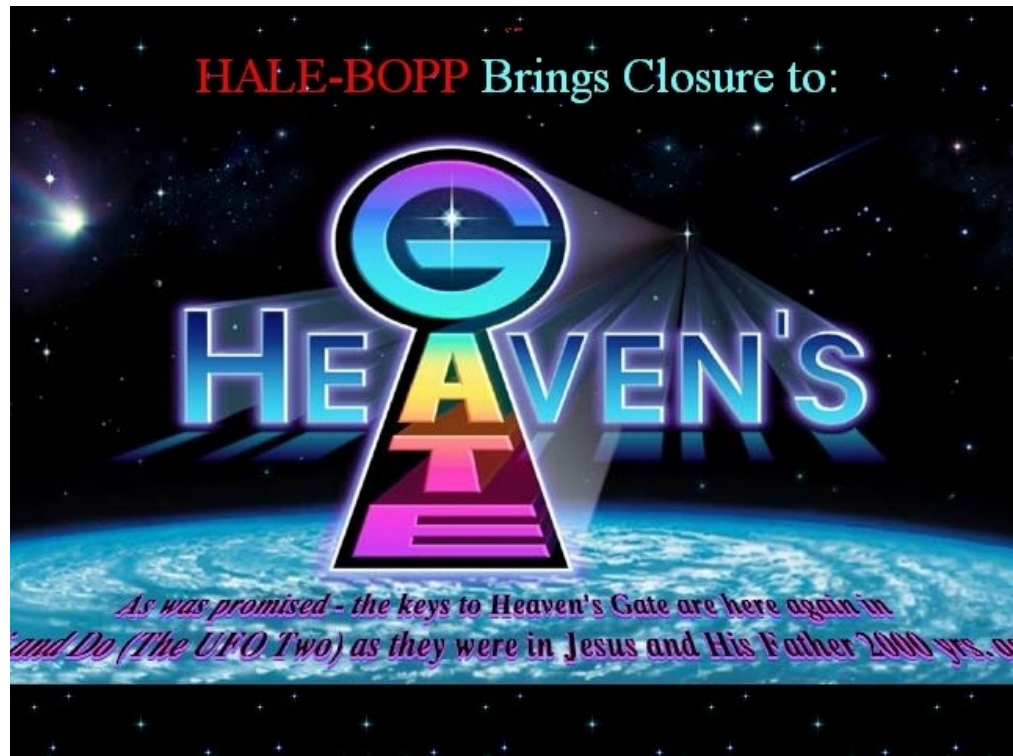
- Nátlak a persuázia nie sú bipolárne opozitá.
Vytvárajú kontinuum a prelínajú sa.

Persuázia

Nátlak



Kontinuum persuázia - nátlak



Etika

OTÁZKA:

Čo odlišuje etické presvedčovanie od neetického?

- Najfrekventovanejší názor vo vedeckých kruhoch je, že

**MY SAMI SME ZODPOVEDNÍ ZA
ROZHODNUTIA, KTORÉ ROBÍME!**

Vzdelanie a výchova