

第3課 賛成

相手の意見、提案に賛成する時には、まず、その意見に賛成する理由も言ったほうがいいでしょう。そうすれば、よりいっそう相手から信頼を得ることができるからです。次に、相手の意見に対してすぐに反応できない時、または判断に困る時は賛成表現を使わないほうがいいでしょう。無責任に賛成することは、あとでトラブルの原因になります。また、相手の意見に対して適当なタイミングで相づちを打つことも大切です。日本人とのコミュニケーションで相づちが大きな役割をもっていることも心得ておきましょう。

STAGE 1

【社内】

1. 強く賛成する

CD 会話
15

- A : ① 広告費については再度検討するべきだと思うんですが……
B : ② 確かにそうですね。

- 練習 1
- | | |
|-------------------------|--------------|
| 1) ① 投資効果を第一に考える | ② わたしもそう思います |
| 2) ① この計画は再度検討する | ② その通りだと思います |
| 3) ① 中国市場進出については慎重に対応する | ② 本当にそうですね |

- 練習 2
- A (同僚) : ① アルファ社との契約更新は中止するべきだと言ってください。
B (同僚) : ② 強く賛成してください。

(A and B are colleagues.)

A : ① Tell B that the contract with Alpha should not be renewed.

B : ② Agree strongly with A.

再度 さいだ again 投資効果 とうしこうか effect of investment 中国市場 ちゅうごくしじょう
Chinese market 進出 しんしゅつ inroads 慎重に しんちょうに carefully 対応する たいおうする
deal with 契約更新 けいやくこうしん renewing a contract