

3. 結論を報告する

CD
34

会話

- A : 検討の結果、御社のご希望にはそえないという結論に達しまして。
B : さようでございますか。

- 練習1 1) 他社に願ひする
2) 契約の更新は難しい
3) 御社の商品を採用する

練習2 A (X社営業部長) : ①Y社と業務提携はしないことになったという結論を
Bに報告してください。

B (Y社社員) : ②Aの結論を受け入れてください。

(A is general manager of the sales department in X company and B is from Y company.)

A : ① Report to B the conclusion that there is no chance of business cooperation with Y company.

B : ② Accept A's conclusion.

ロールプレー

1. A (X社セールスマン) : ①Y社の販売を伸ばすためには、X社の品質管理システムソフトの導入が効果的だと結論をまとめてください。

B (Y社社員) : ②了解してください。

(A is a salesman from X company and B is from Y company.)

A : ① Conclude that the introduction of X company's quality control software would help increase the sales of Y company.

B : ② Agree with A.

2. A (X社営業部長) : ①Y社の企画は採用できないという結論を報告してください。

B (Y社営業部員) : ②Aの結論を受け入れてください。

(A is general manager of the sales department in X company and B is from the sales department of Y company.)

A : ① Report to B the conclusion that the plan from Y company will not be accepted.

B : ② Accept A's conclusion.