

【解説】

電話でアボイントを取る場合、いくら用事があるからといっても相手の都合を無視して、林さんのように強引にアボイントを取るのはビジネスマンとして非常識です。まず、相手の都合を優先し、自分が訪問したい希望の日時を伝えましょう。この点で、林さんのアボイントの取り方はよくなったわけです。アボイントを取るときは、どんな用件で訪問するのかという目的と、どのくらい時間が必要かということも一緒に伝えておくと良いでしょう。「できましたら、1時間ほどお時間をいただきたいんですが」と一言断つておけば、相手は心の準備もできるし、計画も立てやすくなります。

練習1. 電話でアボイントを取るときの言い方を練習しましょう。

(1)用件を説明する言い方です。

<例>新商品を紹介する → 新商品をご紹介したいと思いまして、お電話させていただきました。

①新製品を紹介する ②サンプルをみてもらう ③資料をみてもらう
(2)相手の都合を聞く言い方です。

<例>今週中に行く → できれば今週中にお伺いしたいと思いますが、ご都合はいかがでござりますか。

①来週の初めに会う ②近いうちに会う ③今月末までに説明に行く

練習2. ベアになって電話でアボイントを取るときの言い方を練習しましょう。

<例>新商品を紹介する、今週中に行く

→ A : 新商品をご紹介したいと思いまして、お電話させていただきました。

できれば今週中にお伺いしたいと思いますが、ご都合はいかがでしょうか。

B : そうですね。結構ですよ。では、水曜の1時頃に来ていただけませんか。

A : はい、かしこりました。あのう、よろしければ1時間ほどお時間いただきたいのですが。

B : はい。

- ①新製品を紹介する、来週の初めに会う
- ②サンプルをみてもらう、近いうちに会う
- ③資料をみてもらう、今月末までに説明に行く

【まとめ】

ここでは、第3課、第4課で勉強した電話の受け方をかけ方についてもう一度まとめてみましょう。

練習1. 名指し人宛に伝言を頼む言い方と、伝言を受けて復唱する言い方を練習しましょう。

<例>今日中に電話する
→木下：私、木下と申します。本田部長がお戻りになりました

たら今日中に電話いただきたいのですが。
斎藤：はい、本田が戻りましたら、今日中にお電話するよ

う伝えます。

- ①明日、朝一番に連絡する
- ②今日中に連絡する
- ③今日午後3時までにファックスを送る

練習2. 下線部分に適当な言葉を書きなさい。

林さんはエービー工業、営業部の鈴木課長に電話をかけます。鈴木さんは会議中なので、今日中に電話をくれるようになつた。林さんの電話番号は3299-2004です。

→林 : 私、東京工業の林と申します。いつもお世話になつております。

井上：申し訳ございませんが、鈴木はただいまかかっておりません。あと30分ほどで終わると思います。

林 : では、鈴木課長がお戻りになりましたら、今日中に電話かかっておりませんのですが。

電話番号は3299-2004です。

井上：かしこりました。鈴木がかかっておりませんたら、今日中に林様へ伝えます。

お電話番号は3299-2004でございますね。

林 : 恐れ入りますが、お名前を

井上：失礼いたしました。私同じ部の

林 : では、お願いいたします。